



РОССИЙСКО-АРАБСКИЙ ДЕЛОВОЙ СОВЕТ

ОДИННАДЦАТАЯ СЕССИЯ

Санкт-Петербург
30 мая – 1 июня
2013

Организаторы



Соорганизаторы



Платиновый Спонсор



Генеральный Спонсор



Официальный Спонсор



Официальный
Перевозчик



Поддержка



Партнёры



Российско-Арабский Деловой Совет



10 лет плодотворной работы,
направленной на развитие и укрепление
партнерских отношений между Россией и арабским миром



РАДС создан по инициативе Торгово-промышленной палаты России и Генерального союза торговых, промышленных и сельскохозяйственных палат арабских стран и работает с ними в тесном взаимодействии.

Российско-Арабский Деловой Совет это:

- расширение географии бизнеса и активные международные связи;
- бизнес-форумы, деловые встречи и «крутые столы» с участием ведущих бизнесменов;
- заключение новых взаимовыгодных контрактов;
- профессиональный подход при обеспечении прямого контакта с арабским бизнесом
- шестнадцать двусторонних деловых советов, учрежденных в рамках его форумов
- бренд, широко известный в арабских общественно-политических и деловых кругах

Деятельность РАДС способствовала росту товарооборота между Россией и арабскими странами, который превысил отметку в 10 миллиардов долларов.

Деловой Совет – это поиск и реализация новых взаимовыгодных проектов. Инфраструктура конгрессно-выставочной деятельности, дающая российскому бизнесу прямой выход на арабских партнеров, создание благоприятного климата для российских компаний в арабской деловой среде и поддержание позитивного имиджа России в арабском мире – основные задачи, с успехом реализованные Советом за время его работы. Главный проект Совета – проведение Арабской выставки в России «Арабия-ЭКСПО» – направлен на создание серьезной площадки для знакомства между российскими и арабскими предпринимателями, обмена мнениями по насущным вопросам современного делового сотрудничества.

Российско-Арабский Деловой Совет – это успешный пример взаимодействия бизнеса России и арабского мира на благо наших стран и народов.

Организационно Российско-Арабский Деловой Совет состоит из российской и арабской частей, возглавляемых сопредседателями Совета.

Учредителем российской части РАДС в 2003 году стала Торгово-промышленная палата России. Особая заслуга в создании Совета принадлежит академику Е.М.Примакову, который являлся Президентом ТПП РФ с 2001 по 2011 г. Председатель – В.П.Евтушенков, Председатель Совета директоров АФК «Система», Директор – Т.А.Гвилава, Президент Общероссийской общественной организации «Женщины Бизнеса».

Арабская часть РАДС образована в октябре 2003 г.

Председатели:

в **2003-2004 гг.** – Халед Абу Исмаил, Президент Федерации торговых палат Египта;

в **2005-2006 гг.** – Аднан Кассар, Аднан Кассар, Председатель Совета Генерального союза торговых, промышленных и сельскохозяйственных палат арабских стран;

в **2006-2007 гг.** – Абдурахман Ар-Рашид, Председатель Совета торговопромышленных палат Саудовской Аравии;

в **2007-2008 гг.** – Джихад Хасан Букамаль, Финансовый директор Торгово-промышленной палаты Бахрейна.

в **2011 г.-2012 гг.** – Идрис Хуат, Председатель Федерации Палат торговли, промышленности и услуг Марокко.

в **2012-2013 г.** – Аднан Кассар, Председатель Совета Генерального союза Палат торговли, промышленности и сельского хозяйства арабских стран.

Основные направления деятельности РАДС

- Точечный поиск партнеров и содействие развитию бизнес-связей между представителями крупного, среднего и малого бизнеса и координация их деятельности.
- Организация заседаний, встреч, бизнес-форумов, конференций и «крутых столов» в России и арабских странах с участием ведущих представителей деловых кругов.
- Оказание содействия в установлении прямых контактов между российскими и арабскими предпринимательскими структурами.
- Информационно-аналитическая и консалтинговая работа.

Российско-Арабский Деловой Совет на постоянной основе (раз в 2 года) проводит совместные заседания поочередно в России и арабских странах для рассмотрения актуальных вопросов развития сотрудничества.

АНО «Российско-Арабский Деловой Совет»
119034 Москва, ул. Пречистенка, д. 17/8/9 стр. 1 оф. 143
Тел./Факс: +7 (495) 730-41-23
Эл. почта: rads@russarabbc.ru



Российско-Арабский Деловой Совет Одиннадцатая сессия



«Видим первоочередную задачу в том, чтобы вывести отношения России с арабскими странами на качественно новый уровень, придать дополнительную динамику экономическому взаимодействию. Убежден, что выставка «Арабия-ЭКСПО» и дискуссии в Российско-Арабском Деловом Совете будут способствовать расширению полезных контактов между деловыми кругами, предпринимателями и организациями, средним и малым бизнесом, достижению новых деловых договоренностей и взаимовыгодных контрактов».

Президент Российской Федерации
В.В.Путин



«За сравнительно короткий срок РАДС и действующие под его эгидой двусторонние деловые советы внесли существенный вклад в активизацию российско-арабских связей в торгово-экономической, инвестиционной, научно-технической и гуманитарной сферах. Россия намерена и впредь активно и последовательно укреплять связи с арабским миром – ради процветания и благополучия наших стран и народов, в интересах региональной и глобальной стабильности».

Председатель Правительства
Российской Федерации Д.А.Медведев

Российско-Арабский Деловой Совет Одиннадцатая сессия



«РАДС утвердился в качестве востребованной площадки для налаживания прямых связей между бизнес-сообществами России и стран Арабского Востока... Благодаря, в том числе, деятельности Совета расширяется наше торгово-экономическое сотрудничество, наращивается взаимодействие в областях сельского хозяйства, энергетики, высоких технологий, водных ресурсов, транспорта. Перспективное направление приложения усилий – участие российских компаний в реализации крупных программ в сферах инфраструктуры и информационных технологий. Со своей стороны заинтересованы в зарубежных инвестициях в высококонкурентные отрасли отечественной экономики».

Министр иностранных дел
Российской Федерации
С.В.Лавров



«Сотрудничество между Россией и арабскими странами должно развиваться не только на межгосударственном уровне, но и на уровне частного бизнеса, а также отдельных регионов. Каждый завершающийся кризисом глобальный экономический цикл приводит к переходу на новый технологический уровень. Взаимодействие России с арабскими странами должно происходить не только в сфере добычи сырья и энергоносителей, но и в области развития новых высокотехнологичных производств».

Президент Торгово-промышленной палаты
Российской Федерации
в 2001 - 2011 гг.
Е.М.Примаков



**Приветствие
полномочного представителя Президента Российской Федерации
в Северо-Западном федеральном округе
участникам и гостям XI совместной сессии
Российско-Арабского Делового Совета
и Третьей международной выставки «Арабия-ЭКСПО»**

Российско-Арабский Деловой Совет уже более 10 лет успешно содействует развитию торгово-экономического сотрудничества деловых кругов России и арабских стран. Потенциал деловых и культурных связей между нашими странами сложно переоценить, особенно сегодня, когда на повестке дня стоят такие актуальные задачи как повышение инвестиционной активности, совместная реализация крупных проектов и создание новых предприятий по производству конкурентоспособной и востребованной на мировом рынке продукции.

Северо-Западный федеральный округ, занимая уникальное геополитическое положение, имеет широкие возможности для развития внешнеэкономических связей в части создания наиболее коротких и удобных международных транспортных коридоров в направлении Север-Юг.

Кроме того, высокий научный, образовательный и инновационный потенциал Северо-Запада России позволяет рассчитывать на расширение делового сотрудничества между компаниями, образовательными и культурными учреждениями наших стран.

Установление тесных партнерских отношений России и арабских стран представляет огромную важность для обеспечения стабильности в регионе и является необходимым залогом успеха в осуществлении экономического и культурного взаимодействия между нашими странами.

Мы надеемся, что предстоящее мероприятие будет способствовать укреплению связей, взаимной интеграции экономик, решению практических вопросов и укреплению плодотворного сотрудничества.

Полномочный представитель
Президента Российской Федерации
в Северо-Западном федеральном округе
В.И.Булавин



**Приветствие
Президента Торгово-промышленной палаты
Российской Федерации
С.Н.Катырина
участникам 11-ой сессии РАДС
и Третьей международной выставки «Арабия-ЭКСПО»**

От имени Торгово-промышленной палаты Российской Федерации приветствую участников 11-ой сессии РАДС и третьей международной выставки «Арабия-ЭКСПО».

Арабский мир является важным торгово-экономическим партнером России. Расширяются торговые связи, углубляется инвестиционное сотрудничество в различных секторах экономики. При этом потенциал делового взаимодействия далеко не исчерпан. Мы видим хорошие перспективы в реализации совместных проектов в таких областях, как энергетический сектор, включая вопросы энергоэффективности, машиностроение, создание наукоемкого производства, телекоммуникации, строительство, развитие инфраструктуры, сельское хозяйство. Дополнительным фактором дальнейшего развития торгово-экономических отношений России с арабским миром является более активное участие региональных предприятий малого и среднего бизнеса.

Существенный вклад в налаживание российско-арабского сотрудничества вносит Российско-Арабский деловой совет. За годы своей деятельности РАДС провел большое количество выставок, конференций, тематических семинаров с участием российских и арабских предпринимателей.

Третья международная выставка «Арабия-ЭКСПО», организуемая Российско-Арабским деловым советом при поддержке ТПП России и Генерального союза палат торговли, промышленности и сельского хозяйства арабских стран, позволит придать дополнительный импульс сотрудничеству в традиционных сферах и выявить новые направления взаимодействия.

Желаю участникам 11-ой сессии РАДС и Третьей международной выставки «Арабия-ЭКСПО» успешной работы и взаимовыгодных контактов!

Президент
Торгово-промышленной палаты
Российской Федерации
С.Н.Катырин



**Приветствие
Председателя Российско-Арабского Делового Совета,
Председателя Совета Директоров АФК «Система»
В.П.Евтушенкова в адрес участников Одиннадцатой сессии
Российско-Арабского Делового Совета
и Третьей международной выставки «Арабия-ЭКСПО 2013»**

Рад приветствовать участников, организаторов и гостей Одиннадцатой сессии РАДС и Третьей международной выставки «Арабия-ЭКСПО 2013». Радует, что проведение подобного рода мероприятий становится традицией, и это говорит о том, что объем торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества между Российской Федерацией и странами арабского мира неуклонно набирает обороты.

Стоит отметить, что работа РАДС, проделанная за годы сотрудничества с арабскими партнерами, приносит свои плоды. Стали развиваться двусторонние связи, набирает ход взаимодействие в таких областях, как: машиностроение, нефть и газ, туризм, инфраструктура, строительство, энергетика, сельское хозяйство, минеральные ресурсы, инвестиционное и банковское сотрудничество и т.д.

«Наведение мостов» между нашими странами – процесс непростой, долгий, трудоемкий, но жизненно необходимый как в контексте развития экономики нашей страны, малого и среднего бизнеса, так и на благо арабской частной инициативы.

Одиннадцатая сессия РАДС и Третья международная выставка «Арабия-Экспо 2013» создают хорошую почву для развития торгово-экономического и научно-технологического сотрудничества. Однако то, насколько высокого уровня оно в конечном итоге достигнет, зависит от самих компаний. Поэтому призываю представителей деловых кругов, наконец, переходить от обсуждений к конкретным действиям.

Со своей стороны, как председатель РАДС выражаю готовность к оказанию всеобъемлющей помощи и поддержки предпринимателям с российской и арабской стороны в их устремлениях.

Председатель РАДС
В.П. Евтушенков



**Приветствие
Председателя арабской части Российско-Арабского Делового Совета,
Председателя Генерального союза Торговых, промышленных
и сельскохозяйственных палат арабских стран А.Кассара
в адрес участников Одиннадцатой сессии Российско-Арабского Делового Совета
и Третьей международной выставки «Арабия-ЭКСПО 2013»**

Организация Третьей международной выставки «Арабия-ЭКСПО» в богатом историческими традициями Санкт-Петербурге и Одиннадцатого заседания Российско-Арабского Делового Совета показывает важность укрепления торговых и экономических отношений. Подобные мероприятия способствуют ознакомлению с промышленной продукцией и продвижению инвестиционных проектов как в Российской Федерации, так и в арабском мире.

Выставка «Арабия-ЭКСПО» – эффективный инструмент развития отношений между арабскими бизнесменами и их российскими коллегами, а также средство расширения взаимовыгодных связей. Это мероприятие способствует активизации сотрудничества и партнерства между деловыми кругами и сообществами предпринимателей и инвесторов. Она открывает новые горизонты и создает широкие возможности для достижения заявленных целей.

Мы надеемся, что Третья выставка «Арабия-ЭКСПО» пройдет при широком участии большинства арабских стран и российских учреждений и компаний, имеющих соответствующий интерес, и достигнет тех целей, во имя которых, осуществлялась ее подготовка. Выставка отражает поступательное развитие в арабско-российских торгово-экономических отношениях, затрагивающих различные области сотрудничества. Это относится к сфере торговли, промышленности, сельского хозяйства, технологиям, туризму, банковско-финансовому сектору, энергетике, транспорту. Деятельность выставки направлена на поощрение взаимных инвестиций, как в России, так и в арабских странах, на ней определяются много обещающие проекты, имеющие совместное инвестирование. Одним из направлений деятельности выставки является предоставление помощи участникам мероприятия по вопросам сбыта и маркетинга товаров и услуг. Кроме того, она позволяет установить партнерские связи между бизнесменами, фирмами и учреждениями в арабских государствах и России.

Торговый обмен между РФ и арабским миром в последнее время переживает заметный подъем, причем в него вовлечено большинство стран Ближнего Востока и Северной Африки, но следует признать, что имеются огромный ресурс для увеличения объема взаимной торговли. Есть все возможности для того, чтобы с пользой работать на российском рынке, учитывая колоссальный объем производимой промышленной продукции, наличие развитого интеллектуального и технологического потенциала в России, приветствующей крупные арабские вложения. В то же время в арабском регионе есть сильная потребность в иностранных инвестициях, особенно, в инфраструктурные проекты.

Хотелось бы пожелать деятельности Российско-Арабского Делового Совета и выставке «Арабия-ЭКСПО» успеха в укреплении и упрочении торгово-экономических связей между Россией и арабским миром и создания прочного экономического партнерства посредством реализации совместных проектов и взаимного инвестирования, с использованием всех имеющихся благоприятных возможностей.

Аднан Кассар, Председатель арабской части
Российско-Арабского Делового Совета
Председатель Генерального союза Торговых, промышленных
и сельскохозяйственных палат арабских стран

Десятая сессия Российско-Арабского Делового Совета

За годы работы РАДС прошло 10 его совместных сессий: в России, Египте, Ливане, Саудовской Аравии, Марокко и на Бахрейн. Мероприятия 10 Юбилейной сессии состоялись в Касабланке в период с 24 по 26 мая 2011 года.

В рамках ее деловой программы прошло пленарное заседание с участием делегаций России, Марокко, Ливана, Палестины, Туниса, Сирии и Саудовской Аравии, состоялись заседания круглых столов по строительству и инфраструктурным проектам, торговым и туристическим услугам, инвестициям а также по пищевой и рыбной промышленности. Была организована отдельная встреча по вопросам сотрудничества в сфере топливно-энергетического комплекса и энергетики. Актуальные вопросы двусторонней повестки дня обсуждались в ходе заседаний Российско-Саудовского и Российско-Марокканских Деловых Советов. Участники и посетители мероприятий, проходивших в рамках сессии, имели возможность ознакомиться с экспозицией российских товаров и услуг. Выездные встречи прошли также в Региональном инвестиционном центре г. Рабата и в Конфедерации предприятий г. Марракеша.

В российскую делегацию вошли представители крупнейших компаний, в том числе ГК «Загранстрой», ОАО «Силовые Машины», «Концерн «Тракторные заводы», ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС», ООО «Военно-Промышленная Компания», ОАО «Атомэнергомаш», «КЭС Энергостройинжиниринг», ОАО «МТЗ Трансмаш», ТК «Ресурс», международной финансово-консалтинговой группы «КРМГ». Практические меры по преодолению имеющихся препятствий в двусторонней торговле обсуждали вошедшие в делегацию представители Министерства экономического развития РФ, Министерства юстиции РФ, Государственной регистрационной палаты при Минюсте РФ и правительства Нижегородской области.

Ключевым событием повестки дня 10 Сессии РАДС стало пленарное заседание, которое прошло 24 мая 2011 года. В заседании приняло участие более 350 представителей российских, арабских и марокканских деловых кругов.

Модератором пленарного заседания выступил Директор влиятельного марокканского издательства «Нуэль Трибюн» Фахд Ята. Сессия открылась фильмом о деятельности Российско-Арабского Делового Совета. Прозвучали выступления Министра внешней торговли Марокко Абделлатифа Маазуза, Президента Федерации торгово-промышленных палат Марокко Дрисса Хуата, Президента Генеральной конфедерации предприятий Марокко Мохамеда Хорани, Директора Российско-Арабского Делового Совета Т.А. Гвилава, Архиепископа Филиппопольского, Представителя Антиохийского Патриарха при Патриархе Московском и Всея Руси Нифона Сайкали, Чрезвычайного и полномочного Посла России в Марокко Б.Ф. Болотина, Председателя Марокканско-Российского Делового Совета Хасана Сентиси, Председателя Сирийско-Российского Делового Совета Абдеррахмана Аль-Аттара, Глав делегаций Саудовской Аравии Фахда Аль-Хаммади и Туниса, Президента Марокканско-русской ассоциации Абделлатифа Бахрауи, Президента ассоциации марокканских предпринимателей в России Рашида Аль-Араби. Были зачитаны приветствия от имени Председателя Российско-Арабского Делового Совета В.П. Евтушенкова, Президента Генерального союза, Государственного министра Ливана Аднана Кассара, Министра экономического развития РФ Э.С. Набиуллиной.

В ходе сессии обсуждался статус и перспективы российско-арабских и российско-марокканских торгово-экономических отношений. Стороны обменялись мнениями по дальнейшему развитию наработанных связей, созданию, продвижению и реализации новых проектов в различных областях сотрудничества, обмену опытом, технологиями и информацией. Неоднократно подчеркивалось, что на современном этапе Россия готова принимать арабские инвестиции, а российские предприниматели готовы вкладывать средства в проекты на территории арабских стран. В этой связи необходимо прилагать все необходимые усилия для продолжения поступательного развития торгово-экономического сотрудничества, основанного на исторически крепких связях России со странами арабского мира.

Обсуждение актуальных вопросов двусторонней повестки дня было продолжено на заседании секций, посвященных различным аспектам сотрудничества.

Важные решения были приняты в ходе очередного заседания Российско-Саудовского Делового Совета (РСДС), которое прошло под председательством Директора РАДС Т.А. Гвилава и Председателя группы компаний «Аль-Джазеа» Фахда Аль-Хаммади. Обсудив различные вопросы российско-саудовской повестки дня, стороны пришли к выводу о том, что для практической реализации потенциала сотрудничества необходимо принятие ряда мер, таких как создание российско-саудовского сайта и журнала, посвященных торгово-экономическому сотрудничеству,



координация работы РСДС и Российско-Саудовской Смешанной межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, организация российско-саудовского клуба женщин-предпринимателей в рамках РСДС, обмен делегациями и участие в выставочных проектах.

Заседание Российско-Марокканского Делового Совета (РМДС) прошло в духе открытого диалога и было посвящено обсуждению текущих проблем торгово-экономического сотрудничества между Россией и Марокко, презентации российских и марокканских компаний и обсуждению дальнейших перспектив совместной работы. Модераторами заседания выступили Председатель Мароккано-Российского Делового Совета Х.Сантисси и Директор РАДС Т.А.Гвилава. Участники заслушали доклады Чрезвычайного и полномочного Посла России в Марокко Б.Ф.Болотина и Чрезвычайного и полномочного Посла Марокко в России Абделькадера Лешехеба, в которых анализировалась ситуация, сложившаяся в российско-марокканских отношениях, имеющийся потенциал сотрудничества, преференции, механизмы поощрения и развития совместной работы по актуальным направлениям. Марокканская сторона выдвинула на обсуждение ряд важных вопросов, таких как процедура оформления виз для марокканских предпринимателей, создание совместных финансовых структур. Активно обсуждалось сотрудничество в сфере туризма, промышленности, сельского хозяйства и рыбной ловли, медицины и образования. Было предложено включить в структуру совместной работы такие эффективные механизмы, как разработка сайта и публикаций, посвященных двустороннему сотрудничеству. В рамках заседания было зачитано обращение Королю Марокко Хассану Второму. Российская сторона предложила провести следующее заседание Российско-Марокканского Делового Совета в Москве.



Работа пленарного заседания 10 Сессии РАДС, секций по направлениям сотрудничества и двусторонних советов освещалась в репортажах СМИ из России и ряда стран региона. В кулуарах Сессии состоялись десятки двусторонних встреч по бизнес-интересам. Постоянной площадкой для проведения двусторонних переговоров стала экспозиция российских товаров и услуг. Представленные на стендах образцы российских технологий в сфере транспортного и специального машиностроения, энергетики и пищевой промышленности постоянно привлекали присутствующих на сессии представителей арабских деловых кругов, которые обсуждали перспективы сотрудничества в режиме прямого диалога и круглых столов.

В рамках сессии также прошли встречи в Генеральной конфедерации предприятий Марокко и Исламском центре торговли в г. Касабланке. Знакомство членов российской делегации с деловым, историческим и культурным потенциалом Марокко продолжилось в ходе выездных встреч в столице Марокко г. Рабате и одном из крупнейших экономических и туристических центров страны г. Марракеше.

Мероприятия Десятой сессии РАДС были организованы при поддержке Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, Генеральной конфедерации предприятий Марокко, Федерации торгово-промышленных палат Марокко, Министерства внешней торговли Марокко, Министерства иностранных дел России, Министерства экономического развития России, Министерства юстиции России, Посольства Королевства Марокко в Российской Федерации, Посольства Российской Федерации в Королевстве Марокко, Генерального консульства Российской Федерации в г. Касабланке и Торгового представительства Российской Федерации в Марокко.

Знаменательно, что 10 Юбилейная сессия РАДС прошла в Королевстве Марокко. Готовность Королевства принять российскую делегацию и провести мероприятия на высоком уровне свидетельствует о заинтересованности экономических кругов этой страны в стабильном и поступательном развитии двусторонних отношений с российскими коллегами. Эта ответственность и готовность идти вперед в практической реализации целей и задач сотрудничества имеет в условиях современных преобразований в арабском регионе огромное значение. С другой стороны, и российские деловые круги сейчас готовы активно работать на рынках арабских стран, что подтверждается как высоким уровнем компаний, представленных в делегации, приехавшей в Марокко, так и практическими результатами прошедших в Марокко переговоров. Оптимизм в оценке перспектив российско-марокканского и российско-арабского сотрудничества на современном этапе свидетельствует о том, что такое сотрудничество будет продолжаться на благо наших стран и народов.



Новая эра российско-эмиратских отношений

В ОАЭ прошли мероприятия бизнес-форума «Россия – ОАЭ. Россия – Персидский залив» и Выставки российских товаров и услуг

В период с 15 по 20 декабря 2012 года в Объединенных Арабских Эмиратах прошла Неделя российского бизнеса, центральными событиями которой стали Российско-Эмиратская выставка товаров и услуг и бизнес-форум «Россия – Персидский залив».

Накануне открытия официальных мероприятий бизнес-недели, главу российской делегации – Председателя Российско-Арабского Делового Совета, Председателя Совета директоров ОАО АФК «Система» В.П.Евтушенкова – принял Наследный принц Шарджи Шейх Султан Аль-Кассими. Встреча была посвящена российско-эмиратским торговым отношениям и необходимости их дальнейшего развития с активизацией роли частного сектора, в ее ходе стороны обсудили способы стимулирования обмена информацией между Россией и странами Совета по сотрудничеству арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ).

Программа пребывания представителей российских деловых кругов и официальных лиц в ОАЭ была открыта встречей с руководством Торгово-промышленной палаты (ТПП) Шарджи. Российскую сторону представляли министр экономического развития и торговли Чеченской Республики А.А.Магомадов, начальник отдела Департамента внешнеэкономических и международных связей Правительства Москвы В.П.Прохоров, представители российского бизнеса из различных регионов. Российских делегатов встретил генеральный директор ТПП Шарджи Хусейн Аль-Махмуди. В ходе встречи представители Палаты призвали российские компании более активно сотрудничать со своими эмиратскими коллегами. По словам Аль-Махмуди, в арабском мире хорошо знают Россию, но плохо себе представляют те новые социально-экономические условия, в которых наша страна развивается последние годы. В этой связи, необходимо уделить особое внимание развитию информационного обмена и информированию эмиратских предпринимателей о деловом, финансовом и инвестиционном климате в РФ. Российские компании провели презентацию своей деятельности, научно-технических достижений и перспективных проектов в различных областях. Встреча прошла в теплой и дружественной атмосфере, и стороны выразили уверенность, что подобные деловые контакты будут продолжены на постоянной основе.

17 декабря 2012 года в Шардже состоялось пленарное заседание форума «Россия – ОАЭ. Россия – Персидский залив», организованного Российско-Арабским Деловым Советом, Экспо-центром Шарджи, ТПП РФ и ООО «Арабия-ЭКСПО». Основная цель проведения форума – создание эффективной и престижной платформы для прямых контактов между крупнейшими инвесторами, частными кредитно-финансовыми учреждениями, высокопоставленными официальными лицами, а также представителями деловых кругов из РФ, ОАЭ и стран ССАГПЗ.

В рамках форума была организована Российско-эмиратская выставка продуктов и услуг, на которой были представлены стенды Правительства Москвы, Чеченской Республики, Российско-Арабского Делового Совета, ООО «Женщины бизнеса», компаний GulfTainer и Crescent Petroleum, выступивших спонсорами мероприятия, а также ряда российских и эмиратских экономических операторов и средств массовой информации. В торжественной церемонии открытия выставки приняли участие Председатель РАДС В.П.Евтушенков и Наследный принц Шарджи Шейх С.Аль-Кассими. В ходе мероприятий Российской бизнес-недели ОАЭ на стендах компаний-участников постоянно проходили переговоры с представителями компаний из Шарджи, Объединенных Арабских Эмиратов и других стран, заинтересованных в установлении партнерских отношений с коллегами из России. В одно время с Российско-эмиратской выставкой в Экспо-центре Шарджи проходила экспозиция «Сделано в Шардже», что позволило компаниям-экспонентам из регионов РФ и Эмирата Шарджа напрямую ознакомиться с производимыми товарами и услугами, осмотреть образцы продукции, обменяться контактными данными и деловыми предложениями.

В форуме приняла участие многочисленная делегация российских официальных лиц и представителей деловых кругов, которую возглавил Председатель РАДС В.П.Евтушенков. В составе российской делегации для участия в форуме прибыли ряд министров Чеченской Республики, представители Правительства Москвы, АФК «Система», организации «Женщины бизнеса», Олимпийского комитета России, Внешэкономбанка, Международного агентства по привлечению инвестиций, компаний ОАО «Волгограднефтемаш», ЗАО «Фирма «Транслайн», ООО «Концерн «Старт-ЦБС», ГК «Загранстрой», ООО «Военно-промышленная компания», Галерея «Файн Арт», ООО ТД «Мясопродукты», ОАО «Московская кольцевая железная дорога», ООО УК «Российский фонд прямых инвестиций», МГУП «Мосводоканал» и др. Большой интерес к участию проявили и представители русскоязычной диаспоры ОАЭ. Форум был организован при участии Российского совета предпринимателей в Дубае и Северных Эмиратах.



В форуме приняли участие высокопоставленные представители арабской и эмиратской стороны. В качестве почетных гостей форум посетили Председатель ТПП Шарджи Ахмед Аль-Мидфа, Заместитель министра внешней торговли ОАЭ Абдалла Аль-Салех, директор компании «Кресент Петролеум» Абдалла Аль-Кадди, председатель «Бельхаса Групп» А.Бельхаса, председатель Совета деловых женщин ОАЭ Ф.Аль-Джабер, руководитель промышленной группы «Аль-Аруд» С.Аль-Аруд, исполнительный директор Шарджинского совета по инвестициям и развитию «Шурук» М.Ас-Саркаль и члены дипломатического корпуса.

В своем выступлении Председатель РАДС В.П.Евтушенков поблагодарил руководство эмирата и ТПП Шарджи за возможность эффективно использовать площадку с целью организации представительного бизнес-форума. Он отметил, что в настоящее время ОАЭ рассматриваются как «стратегический партнер по сотрудничеству с арабскими государствами Персидского залива», и эту позицию вновь подтвердил недавний визит в Москву одного из руководителей государства, Наследного принца Абу-Даби, заместителя верхового главнокомандующего вооруженными силами ОАЭ Мухаммеда Аль Нахаяна. В настоящее время, как подчеркнул В.П.Евтушенков, российско-эмиратские связи развиваются не только в традиционных областях, но и по целому ряду новых направлений. Председатель РАДС заявил, что «без взаимного доверия невозможно успешное развитие бизнес-связей», в связи с чем организация таких бизнес-форумов и встреч, как проходящий в ОАЭ форум «Россия – ССАГПЗ» представляется крайне важной задачей.



Со своей стороны, президент ТПП Шарджи Ахмед Аль-Мидфа отметил, что «Форум проходит в то время, когда отношения между нашими странами развиваются по целому ряду направлений». Он высоко оценил принятое решение об освобождении инвестиционных организаций и суверенных фондов благосостояния ОАЭ от уплаты налогов в РФ, отметив, что оно «является позитивным показателем развития экономических отношений между нашими странами».

Выступая на форуме, заместитель министра внешней торговли ОАЭ Абдалла Салех отметил высокий уровень взаимного товарооборота. Он отметил, что РФ является идеальным инвестиционным партнером для стран ССАГПЗ, благодаря занимаемым позициям в сфере высоких технологий, квалифицированным кадровым ресурсам и обширному рынку, имеющему высокую покупательную способность, наличие богатых запасов минеральных ресурсов.

В рамках форума прошли круглые столы, которые затронули проблематику двустороннего сотрудничества в таких сферах, как энергетика и мирный атом, инвестиционные проекты московской агломерации, инфраструктурные проекты, финансовые вопросы, логистика, железные дороги, проекты в сфере туризма и гостеприимства. Состоялась встреча по вопросам женского бизнеса и предпринимательства. Прошло заседание двустороннего Российско-Эмиратского Делового Совета, в ходе которого были выдвинуты конструктивные предложения по развитию информационного обмена между деловыми кругами РФ и ОАЭ.

Российская делегация также посетила эмират Абу-Даби, где состоялись переговоры в ряде министерств и ведомств. Российской делегацию во главе с Директором РАДС Т.А.Гвилава и В.П.Прохоровым принял один из руководителей ТПП Абу-Даби. Состоялась встреча в инвестиционном фонде «Мубадала», в ходе которой обсуждались перспективы сотрудничества по реализации крупных проектов на территории ОАЭ. Для участников российской делегации прошли торжественные приемы, организованные РАДС, Российским советом предпринимателей в Дубае и Северных Эмиратах, эмиратской компанией «Шан».

20 декабря 2012 года прошла встреча Министра внешней торговли ОАЭ Шейхи Любны Аль-Кассими с делегацией российских официальных лиц и деловых кругов. Л.Аль-Кассими отметила, что благодаря дискуссиям, проходившим в рамках форума, «удалось многого достичь по вопросу развития отношений между РФ и ССАГПЗ... ОАЭ высоко ценит тот энтузиазм, с которым российская делегация подходит ко всем вопросам сотрудничества, обозначенным в ходе встреч в эти дни». Министр внешней торговли также указала на то, что в ОАЭ имеются огромные возможности для российских инвесторов и бизнесменов в энергетике, инфраструктуре, финансах и туризме – сферах, которые процветают благодаря политической и экономической стабильности в ОАЭ. Она отметила, что и для эмиратских компаний открываются новые перспективы работы на российском рынке, в таких сферах, как гостиничный бизнес, недвижимость, авиаперевозки и развитие инфраструктуры.

Л.Аль-Кассими призвала российских бизнесменов интенсифицировать визиты в страну и участвовать в совместных торговых выставках. Она выразила заинтересованность ОАЭ в подписании большого числа двусторонних соглашений, которые позволят облегчить процесс торговли и инвестиции между нашими странами.

Со своей стороны Татьяна Гвилава, директор Российско-Арабского Делового Совета, подчеркнула ту важность, которую российские бизнесмены придают развитию отношений с ОАЭ, в свете роста и достижений ее экономики и здорового делового климата. Т.А.Гвилава также пригласила Шейху Любну Аль-Кассими принять участие в российско-арабской выставке «Арабия-ЭКСПО» и добавила, что российские бизнесмены всегда восхищаются развитием и прогрессом, наблюдаемым во всех областях жизни ОАЭ.

Россия и Алжир: традиции сотрудничества

Алжир – одна из немногих экономик Северной Африки, демонстрирующих экономическую и политическую стабильность на фоне масштабных изменений в арабском мире. Здесь ценят и уважают традиции, заложенные в ходе советско-алжирского торгово-экономического сотрудничества, и многие делают для того, чтобы привлечь российских предпринимателей и инвесторов к работе в стране.

Алжирские деловые круги проявляют большой интерес к сотрудничеству с российскими экономическими операторами. Уникальные возможности экономики страны и ее географическое положение открывают широкие перспективы для российских компаний, а наличие большого количества специалистов, получивших образование в СССР, которые руководят компаниями и занимают официальные должности, помогает как в ведении переговоров, так и в решении кадровых вопросов при осуществлении совместных проектов. Общность позиций двух стран по ряду ключевых вопросов взаимодействия подчеркивалась в ходе встречи Президента РФ Д.Медведева с Президентом Алжира А.Бутефликой в 2010 году. В рамках визита российской делегации в Алжир Российско-Арабский Деловой Совет провел первую Неделю российского бизнеса в АНДР – мероприятие, ставшее ежегодным, и организовал Выставку российских товаров и услуг.

Стежпор делегации российских предпринимателей приезжают в столицу Алжира ежегодно. Очередная, третья Неделя российского бизнеса прошла в период с 20 по 26 октября 2012 года под эгидой Российско-Арабского Делового Совета и при поддержке Торгово-промышленных палат России и Алжира. Российскую делегацию на мероприятиях Третьей бизнес-недели возглавил Первый заместитель руководителя Федерального агентства по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству (Госстрой России) И.В.Пономарев.

Экономика Алжира в настоящее время развивается бурными темпами, в стране реализуются масштабные инфраструктурные проекты, финансируемые правительством, и российско-алжирские связи имеют исторический характер. Поэтому местные деловые круги приветствуют интерес российских компаний к реализации совместных проектов.

В 2012 году в составе российской делегации в Алжир прибыли представители ряда компаний, активно заинтересованных в выходе на рынки региона – «Загранстрой», «Технопромэкспорт», «Бурсервис», «Ильюшин Финанс Ко», Заявочный комитет ЭКСПО-2020, фонд «Сколково», STADA CIS, «Бл Групп», Солев МСФО ASPETO, ЭНТЕХ, «Декор», «СМУ 303», «Винета» и др.

Деловая программа бизнес-недели была открыта Российско-алжирским бизнес-диалогом «Перспективы сотрудничества» и включала в себя участие в Алжирском инвестиционном саммите-2012, переговоры в ряде министерств и государственных корпораций. В рамках мероприятий бизнес-недели состоялись и «точечные» встречи по бизнес-интересам, в ходе которых каждая из участвовавших российских компаний



получила возможности обсудить перспективы совместной работы с алжирскими партнерами и наметить пути развития сотрудничества.

Выступая перед участниками бизнес-диалога, директор департамента инвестиций Министерства малого и среднего предпринимательства и поддержки инвестиций Алжира Аит Рамдан высоко оценил усилия РАДС по развитию формата двусторонних отношений и отметил, что проведение мероприятий в подобном формате несет конкретные практические результаты. Так, в Алжире открываются офисы российских компаний, участвующих в двусторонних форумах и выставках, заключаются соглашения и начинается практическая работа. Участники также ознакомились с презентацией Национального инвестиционного агентства Алжира (ANDI) и встретились с представителями деловых кругов страны.

В рамках визита прошли консультации в профильных министерствах и ведомствах Алжира и государственных корпорациях, обсудили подготовку к заключению особого межправительственного соглашения, которое позволит российским компаниям принимать участие в строительных и инфраструктурных проектах на территории АНДР на выгодных условиях.

Важной общей чертой экономик России и Алжира является достаточно сильно развитый нефтегазовый сектор. В обоих государствах накоплен богатый опыт работы и имеется потребность как в работе на новых рынках, так и в обмене технологиями. Алжирские предприниматели и официальные лица многократно призывали российские компании к работе в нефтегазовой и нефтесервисной сфере.

В этой связи и с целью более полного ознакомления российского бизнеса с перспективами работы в нефтегазовой отрасли Алжира, РАДС регулярно организует выезды профильных делегаций. В 2013 году российская делегация под эгидой Совета вновь посетила Международную нефтегазовую выставку в Хасси-Мессауде – городе, который считается нефтяной столицей этой североафриканской страны.

Международная выставка ежегодно объединяет профессионалов нефтегазовой отрасли из различных стран мира и является платформой для прямых контактов и организации технологического обмена. На этот раз Россия представила образцы промышленных машин и оборудования, выставленные на стендах корпорации «Уралвагонзавод», генеральный директор которого, член Координационного совета РАДС О.В.Сиенко в 2012 году был избран председателем Российско-Алжирского Делового Совета. На выставке была также представлена специализированная продукция российской компании «Четра» – «Тракторные заводы», которая провела демонстрацию своей продукции и технологических решений. Объединенный стенд РАДС также представил участникам и гостям выставки такие компании, как ЗАО «Вэлан» (ассоциированный член РАДС), ООО НПП «Геофизика» и ЗАО «Саратовэнергокомплект».

В целом, в прошедшей выставке приняли участие более 280 экспонентов из 25 стран-участниц. Российские компании получили возможность встретиться с руководителями нефтегазовых компаний Алжира, расширить клиентскую базу, воспользоваться новыми возможностями для развития бизнеса, представить новинки своей продукции, установить контакты с потенциальными клиентами и партнерами из Алжира и других стран региона.

За прошедшие годы российский бизнес неоднократно принимал участие и в других профильных мероприятиях, организуемых в Алжире – строительной выставке «Батиматек», Международной выставке электротехнической, энергетической промышленности и производственных систем автоматизации и др. Так, на выставке «Батиматек» был организован специализированный российский павильон, на площадке которого российские компании смогли пообщаться с алжирскими и зарубежными специалистами и наметить пути сотрудничества.

Усилия российского бизнеса по выходу на алжирские рынки поддерживаются и на официальном уровне. В конце 2011 года перспективы и затруднения в совместной работе обсуждались на встрече деловых кругов РФ с министром финансов Алжира К.Джуди, которая была организована Торгово-промышленной палатой России. Обсуждается возможность формирования консорциума российских компаний для совместной работы в Алжире и других странах Северной Африки.

В целом, и у российского, и у алжирского бизнеса есть понимание необходимости продолжать и развивать двусторонние деловые контакты, усиливать торговый и культурный обмен и использовать потенциал взаимодействия на благо развития добрых традиций российско-алжирской дружбы.



«Арабия-ЭКСПО» Итоги и перспективы

Выставка «Арабия-ЭКСПО» была и остаётся весьма богатой площадкой, которая вносит свой вклад в развитие различных областей российско-арабского экономического сотрудничества и придает мощный импульс взаимовыгодному сотрудничеству и реализации совместных проектов. Участие в этой выставке, которая проводится в одном из российских городов и в которой совместным образом участвуют организации и компании из арабских стран и российские предприятия и компании автоматически становится «пропуском», который могут предъявить друг другу представители частного сектора России и стран арабского мира. Также оно непосредственным образом открывает двери для взаимовыгодной совместной работы.

Важнейшие цели выставки включают реорганизацию экономических связей в ряде областей взаимовыгодного сотрудничества между Россией и арабскими странами, инвентаризацию совместных инвестиционных проектов. Выставка также призвана помочь участникам в организации двусторонних встреч и переговоров для продвижения их товаров и услуг, а также способствовать установлению новых отношений между российскими и арабскими объединениями предпринимателей, торгово-промышленными палатами, торговыми и финансовыми учреждениями.

В первый раз выставка «Арабия-ЭКСПО» была проведена в период с 22 по 23 сентября 2008 года по договорённости, достигнутой двумя частями Российско-Арабского Делового Совета. Российская сторона провела мероприятие таким образом, чтобы предоставить арабским компаниям, заинтересованным в работе на российских рынках, максимальные возможности по продвижению своей торгово-промышленной деятельности и знакомству с российскими компаниями, работающими в самых разных областях. Участие нескольких сотен арабских компаний в выставке «Арабия-ЭКСПО 2008» подтвердило эффективность мероприятия для активизации сотрудничества между частными секторами России и арабского мира – главной цели, ради которой и был основан Российско-Арабский Деловой Совет.

Поскольку «Арабия-ЭКСПО» придаёт большое значение укреплению российских бизнес-отношений с арабским миром, первая выставка была проведена одновременно с Восьмой совместной сессией Российско-Арабского Делового Совета, в которой приняли участие высокопоставленные официальные лица и члены делегаций, представляющих российскую и арабскую части Совета. Всего в мероприятиях помимо представителей России приняли участие компании и предприятия из 14 арабских стран.

Мероприятия Выставки проходили при большой поддержке российского правительства, главным образом Министерства иностранных дел, Министерства торговли и экономического развития, а также Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, Федерального агентства водных ресурсов,





правительств ряда регионов федеральных округов России. Местом проведения первой Выставки стал экспоцентр «Крокус Экспо», самый большой и современный международный экспоцентр в России, содержащий в себе целый выставочный комплекс, состоящий из выставочных залов, конференц-залов, комнат для переговоров и выделяющийся своей инфраструктурой и системой безопасности.

Выставка проводилась при непосредственном участии известных в России лиц, таких как известный академик и политик Е.М.Примаков, в то время занимавший пост Президента Торгово-промышленной палаты. Арабские средства массовой информации описывали Выставку как самое грандиозное российско-арабское мероприятие в Москве за всю историю, а Вице-президент Торгово-промышленной палаты Г.Г.Петров заявил, что она представляет собой «эффективную платформу для активного создания новых контактов между российскими и арабскими предпринимателями». Со своей стороны, глава дипломатической миссии Лиги Арабских государств в Москве Джумаа аль-Ферджани выразил свою убежденность в том, что и последующие выставки «Арабия-ЭКСПО» послужат расширению российско-арабского сотрудничества и расширению присутствия российского бизнес-сектора в арабском мире.

Выставка «Арабия-ЭКСПО 2010» была организована в том же экспоцентре и на таком же высоком уровне – она вызвала не меньший интерес у официальных кругов России и арабских стран, который во время самих мероприятий только возрос. Увеличился и интерес российско-арабских предпринимателей к участию в мероприятиях Выставки: всего в ней приняли участие около 500 компаний и организаций, из которых 300 прибыли из различных арабских стран, а около 200 представляли города и регионы России. Таким образом, в мероприятиях участвовало около пятидесяти новых российских компаний и многие новые компании, представляющие арабские страны.

Вторая выставка «Арабия-ЭКСПО» прошла одновременно с очередной сессией Российско-Арабского Делового Совета, во время которой стороны обсудили различные проблемы совместной деятельности. Также в рамках Выставки прошёл ряд двусторонних встреч между российскими и арабскими торговыми палатами.

«Арабия-ЭКСПО 2013» представляет собой площадку, дающую редкую возможность для обмена опытом, расширения и активизации сотрудничества между российскими и арабскими предпринимателями. Нет никаких сомнений, что со временем «Арабия-ЭКСПО» превратится в важнейший инструмент претворения в жизнь стремлений российских и арабских предпринимателей. При этом участники и гости в рамках Выставки могут ознакомиться с товарами и услугами, ради знакомства с которыми им могло бы потребоваться преодолеть большие расстояния. Таким образом, Выставка даёт превосходные возможности для открытия новых страниц российско-арабского сотрудничества в торгово-экономической, финансовой и других областях, интересующих обе стороны.

Таха Абдельвахид



Двусторонние деловые советы: актуальный инструмент российско-арабской повестки дня

Еще на первых встречах деловых кругов России и арабского мира, проходивших под эгидой Российско-Арабского Делового Совета 10 лет назад, участники подчеркивали необходимость формирования деловых клубов предпринимателей, призванных решать конкретные вопросы двустороннего взаимодействия. Проработка этого вопроса, с активным обсуждением предложений арабской стороны, привела к созданию в рамках РАДС и под эгидой Торгово-промышленной палаты России двусторонних деловых советов с 16 арабскими государствами.

Деловые советы являются важным инструментом для решения актуальных проблем сотрудничества, поддержки перспективных проектов и направлений взаимодействия, расширения деловых контактов и решения практических вопросов. Советы структурно состоят из двух частей – российской, в которую входят представители деловых кругов РФ, заинтересованные в расширении партнерских контактов с той или иной страной арабского мира, и арабской – в работе которой участвуют предприниматели и инвесторы из какой-либо страны региона. Каждая сторона избирает своего сопредседателя, который координирует деятельность совета и его взаимодействие с контрагентами, структурами Российско-Арабского Делового Совета, Торгово-промышленной палаты РФ и ТПП арабского региона, решает организационные вопросы. Совместные заседания российской и арабской частей двусторонних советов проходят в рамках сессий РАДС, регулярно проводимых в России и странах арабского региона.

С целью актуализации повестки дня ряда двусторонних деловых советов РАДС выдвинул на пост их сопредседателей представителей крупнейших российских компаний, активно взаимодействующих с арабскими партнерами и имеющих серьезную международную репутацию. Эта деятельность была поддержана и арабской стороной, которая выразила готовность обеспечить соответствующий уровень участия в деятельности двусторонних советов и их участие в перспективных двусторонних проектах.

Российско-Алжирский Деловой Совет

Учитывая важность алжирского вектора в российско-арабской повестке дня и резкую активизацию деловых контактов между предпринимателями обеих стран после запуска проекта Недель российского бизнеса в АНДР, которые ежегодно проходят в столице Алжира, в октябре 2012 года в Москве состоялось организационное заседание Российско-Алжирского Делового Совета. В заседании, в ходе которого обсуждались перспективы развития российско-алжирских торгово-экономических отношений на современном этапе, приняли участие вице-президент Торгово-промышленной палаты России Г.Г.Петров, директор Российско-Арабского Делового Совета Т.А.Гвилава, Чрезвычайный и Полномочный Посол Алжира в РФ Смаил Шерги, представители МИД РФ и Минэкономразвития РФ. Деловые круги были представлены такими компаниями, как НПК «Уралвагонзавод», ООО «ЧТЗ-Уралтрак», Концерн «Радиотехнические и информационные системы», Arabic Banking Corporation, ООО «Военно-промышленная компания», ККУ «Концерн «Тракторные заводы», НИИПИ Генплана Москвы, ООО «ВО «Технопромэкспорт», Ильюшин Финанс Ко, ГК «Загранстрой», «Бурсервис», ООО «СОЛЕВ МСФО», авиакомпания «Эр Алжери».



Модератором заседания выступил вице-президент ТПП РФ Г.Г.Петров. Он рассказал участникам мероприятия, что Алжир – один из самых активных партнеров России в Северной Африке, а товарооборот между нашими странами в 2011 году составил 2,5 млрд. долл. Однако перспективы совместной деятельности российских и алжирских компаний таковы, что потенциал развития связей далеко не исчерпан. В этой связи, необходимо активизировать и реорганизовать Российско-Алжирский деловой совет, который призван стать «надежным инструментом для продвижения интересов российского малого и среднего бизнеса на алжирском рынке».

Вопросы углубления двустороннего взаимодействия затронул в своем выступлении и Посол Алжира в РФ С.Шерги. Более подробно об опыте проведения двусторонних мероприятий и том интересе, который алжирские деловые круги проявляют к российским товарам и услугам, рассказала директор РАДС Т.А.Гвилава. Она призвала российские и алжирские компании продолжать активное сотрудничество и поблагодарила ТПП РФ и Посольство Алжира в Москве за их активную позицию по данному вопросу.

В ходе заседания новым председателем Российско-Алжирского делового совета (РАЛДС) был избран генеральный директор ОАО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» Олег Сиенко. Он представил участникам заседания перспективную программу развития РАЛДС и подчеркнул, что российская машиностроительная продукция остается конкурентоспособной на алжирском рынке, что является неотъемлемой частью потенциала развития отношений между нашими странами.

Российско-Иракский Деловой Совет

В последние годы резко возросла частота и активность российско-иракских деловых контактов. В советское время Ирак был одной из стран, где советские представители активно участвовали в создании национальной инфраструктуры, строили промышленные объекты. В новых экономических реалиях, когда факторы торгового взаимодействия выходят на первый план, Ирак по-прежнему заинтересован в том, чтобы российские компании выходили на рынок и участвовали в проектах и открытых тендерах наряду с представителями других стран, активных в арабском регионе. О заинтересованности Ирака в активизации контактов с Россией свидетельствует уже тот факт, что иракские делегации регулярно приезжают для перспективных переговоров в Москву и другие города год. В «Бизнес-диалоге «Россия – арабский мир», который Российско-Арабский Деловой Совет и Министерство экономического развития РФ провели в рамках Санкт-Петербургского международного экономического форума в 2012 году, приняла участие представительная иракская делегация во главе с вице-премьером страны Р.Нури Шувайсом. Планируется участие делегации российских деловых кругов под эгидой РАДС в конгрессно-выставочных мероприятиях на территории Ирака в октябре 2013 года.



С целью организации площадки для постоянных контактов российской и иракской стороны для решения актуальных вопросов взаимодействия, РАДС и ТПП РФ провели в декабре 2012 года организационное заседание Российско-Иракского Делового Совета. В мероприятии приняли участие вице-президент ТПП РФ Георгий Петров, президент ОАО АНК «Башнефть» Александр Корсик, начальник отдела Ирака-Иордании Департамента Ближнего Востока и Северной Африки МИД РФ Рашид Измайлов, торговый представитель министерства торговли Ирака Маджид Аббас, директор Российско-арабского делового совета Татьяна Гвилава, представители руководства ряда российских компаний.

Открыл и вел мероприятие вице-президент ТПП РФ Георгий Петров. Во вступительном слове он выразил надежду, что Российско-Иракский Деловой Совет (РИДС) станет действенным инструментом укрепления двусторонних российско-иракских деловых отношений. По словам Г.Петрова, в настоящее время перспективной сферой для развития сотрудничества является развитие нефтедобывающей промышленности страны, участие в проектах в сфере строительства, электроэнергетики и других отраслях. Деятельность РИДС будет так же иметь значение в работе Совместной российско-иракской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Представитель министерства торговли Ирака Маджид Аббас в ходе заседания констатировал значительный интерес Ирака к тесному сотрудничеству с Россией. Несмотря на то, что страна переживает непростой период, Ирак заинтересован в восстановлении и развитии национальной экономики, в связи с чем помощь и опыт российских предпринимателей могут быть использованы в реконструкции инфраструктуры страны, разных отраслей промышленности, сельского хозяйства, развитии телекоммуникационного сектора и др. По мнению М.Аббаса, Российско-Иракский Деловой Совет должен эффективно содействовать укреплению и развитию взаимовыгодных связей.

В свою очередь директор Российско-Арабского Делового Совета Татьяна Гвилава отметила значимость двусторонних российско-иракских отношений, подчеркнув, что в 2012 году в Москве была проведена деловая встреча российских и иракских бизнесменов, на которой они смогли установить рабочие контакты и наладить связи. Директор РАДС пожелала Деловому совету успехов в дальнейшем укреплении российско-иракского делового диалога.

В ходе организационного заседания состоялись выборы председателя Российско-Иракского Делового Совета. Им стал президент ОАО АНК «Башнефть» Александр Корсик. Заместителем председателя Делового совета избран генеральный директор ГК «Загранстрой» Сергей Попельнюхов.

Избранный председатель РИДС Александр Корсик обратился к собравшимся с краткой речью, в которой он изложил свое видение развития российско-иракских торгово-экономических отношений. Он выступил с инициативой создания информационной базы о деловых возможностях бизнес-сообщества Ирака, а также предложил участникам Делового совета разработать перечень перспективных проектов двустороннего сотрудничества.



Ливанско-Российский Деловой Совет

Жак Сарраф

*Председатель Malia Group,
председатель Ливанско-Российского Делового Совета,
почетный консул России в Ливане*

Что вы думаете о современном состоянии российско-ливанского взаимодействия в торгово-экономической и инвестиционной сфере?

Позитивная динамика двусторонних отношений сохраняется на протяжении многих лет. Объем товарооборота между нашими странами составляет от 500 тыс. до 1 млрд. долларов. Основные статьи импорта из РФ – нефтепродукты, древесина и металлопрокат. Ливан, в свою очередь, поставляет на экспорт табачную и сельскохозяйственную продукцию и пищевые консервы. Ливанско-Российский Деловой Совет стремится развивать торговые отношения между нашими странами посредством ряда мер, таких как поощрение участия ливанских компаний в выставках на территории России, для того, чтобы знакомить российского потребителя с продукцией, производимой в нашей стране. Российская и ливанская части совета организуют регулярные визиты предпринимателей, чему способствует наличие в наших странах прослойки из семей, состоящих из граждан обеих стран и владеющих российским и арабским языками. Это ценный ресурс, существование которого значительно облегчает развитие контактов между нашими странами.

Каковы, по Вашему мнению, основные направления двустороннего сотрудничества?

Помимо товарообмена, важным направлением сотрудничества являются инвестиции и туризм. Есть определенный потенциал развития: Ливан богат местами исторического и религиозного значения, которые ценят туристы из РФ. Ливан мог бы стать одним из приоритетных направлений для российского туризма, а сфера туризма – своего рода «воротами» для развития торговых отношений. Кроме того, предприниматели и инвесторы в наших странах нуждаются в более точной информации относительно деловых возможностей.

Расскажите, пожалуйста, о деятельности российских компаний в Ливане. Какие сферы, на Ваш взгляд, привлекательны для российских инвесторов?

В Ливане в настоящее время не наблюдается серьезного присутствия российских компаний. Все ограничивается только деятельностью «Газпромбанка», который открыл офис в Ливане. Однако для того, чтобы поддержать банковскую инициативу и сделать ее более эффективной, следует открыть ливанский банк в России.

Что касается сфер, которые могли бы заинтересовать российские фирмы, то это, безусловно, нефтегазовый сектор, в котором мы могли бы использовать огромный опыт, которым обладают российские фирмы. Другие направления возможного сотрудничества – строительство плотин и выработка электроэнергии. Через эти сферы российские фирмы могут обеспечить себе эффективное присутствие в Ливане. Между российской и ливанской культурой есть некоторое сходство, это также облегчает условия проживания и работы для потенциальных инвесторов.

Российские компании-первопроходцы – «Роснефть», «Лукойл», «Новатек» – уже получили возможность участвовать в тендерах на работу в шельфовых районах Ливана. «Роснефть» заключила соглашение с «Эксон Мобайл» о совместной работе в ливанских территориальных водах. «Лукойл» выстраивает стратегию работы в консорциуме с французской фирмой «Тоталь», а «Новатек» – с «Газпромбанком».

Российско-Ливанский Деловой Совет был одним из первых двусторонних советов, созданных под эгидой РАДС. Каковы итоги его работы и перспективы расширения двусторонних контактов?

Ливанско-российский деловой совет был создан в 2004 г. Его председателем был избран известный предприниматель, Председатель компании «Malia Group» Ж.Сарраф. Однако ряд политических событий и нестабильность в Ливане в последующие годы фактически приостановили деятельность Совета до 2009 г., то есть до того времени, когда президентом Ливанской Республики был избран Мишель Сулейман. После этого деятельность совета была активизирована, начались регулярные заседания, последнее из которых прошло в 2012 г. в Москве. Усилиями совета были возвращены к жизни торговые соглашения между Россией и Ливаном, которые были приостановлены с 1997 г. В феврале 2013 г. в Бейруте прошла встреча сопредседателей РЛДС, на которой был выработан стратегический план, направленный на укрепление экономического сотрудничества между двумя странами в сфере торговли, инвестиций и туризма. Было достигнуто соглашение об инвестировании в Калужскую область. Совет также работает над развитием туристического обмена между двумя странами: несколько российских и ливанских турфирм уже приступили к разработке привлекательных туристических программ.



Российско-Бахрейнский Деловой Совет

Бахрейн – одна из ключевых экономик Совета по сотрудничеству арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ). Благодаря достаточно либеральному режиму ведения бизнеса, работы с иностранными инвесторами и условиям вывода доходов за границу, эта страна является весьма привлекательной для российских компаний, стремящихся к выходу на арабские рынки.

Опыт совместной работы российских и бахрейнских предпринимателей насчитывает не один год. В целях создания площадки, которая объединила бы деловые круги двух стран и позволила приступить к реализации конкретных проектов, в ходе Шестой сессии РАДС в 2006 году было подписано соглашение о создании двустороннего Российско-Бахрейнского Делового Совета. Российскую часть совета возглавил Председатель Внешэкономбанка В.А.Дмитриев.

В рамках заседаний Российско-Бахрейнского Делового Совета был налажен постоянный диалог по основным направлениям сотрудничества. Бахрейнская сторона выдвинула предложения по созданию ряда необходимых для развития взаимодействия структур, таких как российско-арабский банк, исламский банк, открытие в Манаме российского торгового дома регионального уровня. Российская сторона последовательно прорабатывает реализацию таких мер, как повышение сбалансированности взаимной торговли путем диверсификации экспортно-импортных операций, увеличение поставок российской промышленной продукции, создание совместных предприятий для реализации инвестиционных проектов.

Инвестиционное сотрудничество между Россией и Бахрейном в настоящий момент сдерживается потребностью деловых кругов в дальнейшем расширении информационного взаимодействия по особенностям работы на российском и бахрейнском рынке и возможностям использования в совместных проектах исламских финансовых инструментов, которые получили большое распространение как на Ближнем Востоке, так и на рынках Евросоюза и США.

За годы работы, Российско-Бахрейнский Деловой Совет предпринял значительные усилия как по укреплению информационного обмена, так и по налаживанию прямых связей между предпринимателями России и Бахрейна. В ходе очередного заседания РБДС, которое состоялось в Манаме в марте 2013 года, стороны обсудили сотрудничество в сфере телекоммуникаций, здравоохранения, строительства, транспорта, инфраструктуры и др., были проработаны перспективы участия в совместных проектах крупных бахрейнских инвестиционных фондов, в т.ч. «Мумталакат», Фонда социального страхования и Совета экономического развития.

Основные усилия РБДС по развитию отношений с Бахрейном в 2012 году были направлены на согласование вопроса об организации в Королевстве Бахрейн российской торгово-промышленной выставки с частичным государственным финансированием. Российская выставка в этой стране может способствовать продвижению российского экспорта не только в Королевство Бахрейн, но и в капиталоемкий регион Ближнего Востока в целом. Бахрейнская сторона неоднократно подчеркивала, что Бахрейн может быть использован в качестве «ворот» для продвижения российского промышленного экспорта в арабские страны Персидского залива, имея в виду, что между членами Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) действует режим зоны свободной торговли.

Был предпринят и ряд конкретных шагов по укреплению двустороннего сотрудничества, в том числе подписание меморандума о сотрудничестве между Внешэкономбанком и Банком развития Бахрейна, соглашения о распространении российского строительного оборудования в странах ССАГПЗ, консалтинговые услуги российским и бахрейнским экономическим операторам и многое другое.





Мароккано-Российский Деловой Совет

Хассан Сантисси

Председатель Мароккано-Российского Делового Совета

Председатель Марокканского союза экспортеров (ASMEX)

Что Вы думаете о текущем состоянии российско-марокканских торгово-экономических отношений и каковы основные направления сотрудничества между нашими странами?

Последовательная консолидация почти трех миллиардов долларов в мароккано-российскую торговлю явно отражает ее динамизм, которого пытаются добиться экономисты, чтобы заложить основы доверия и достигнуть наиболее высокого уровня.

На мой взгляд, просто необходимо творчески подходить к решению вопросов в экономической области, проявлять своего рода смелость для привлечения внимания к сферам, которые находятся в упадке, а также инвестициям в туризм и различные виды энергетики, а также к работе по созданию российско-марокканского банка в Касабланке и в других направлениях.

Как известно, Десятая юбилейная Сессия РАДС с успехом прошла в 2011 году в Касабланке. Вы были одним из наиболее активных ее организаторов. Каковы результаты мероприятия и Ваши ожидания от Сессии РАДС в Санкт-Петербурге?

На самом деле все эти встречи, прежде всего, являются отражением сильной политической воли в обеих странах. У всех есть осознание того, что прямые связи и контакты являются основой для укрепления отношений, которые будут работать на будущее и дадут увидеть простор, необходимый для того, чтобы оправдать те компромиссы, о которых я сказал ранее.

Ранее двусторонние встречи уже проходили, но не возникало долгосрочных отношений партнерства между компаниями в наших странах. Фактически, сейчас впервые разработан фундамент для работы совместных российско-марокканских компаний, которые только создаются и, мы надеемся, начнут работу в ближайшее время.

Безусловно, встреча в Санкт-Петербурге является продолжением этих инициатив.



Расскажите об основных направлениях деятельности российских компаний в Марокко и тех сферах, которые привлекают инвесторов из России.

Деятельность российских компаний в Марокко началась с середины прошлого века со строительства крупных электростанций, работающих на различных источниках энергии, а также например, строительства автомобильных дорог, сотрудничества в области освоения космического пространства, высоких технологий и др.

В настоящее время наши российские друзья имеют возможность вести деятельность в абсолютно любых сферах марокканской экономики, как с использованием марокканских средств, так и со 100% привлечением капиталов из-за рубежа.

Благодаря своему географическому положению между востоком и западом, севером и югом, российские компании могли бы использовать Марокко в качестве логистического центра для перевозок, к примеру, российских товаров на рынки Африки.

На выставке «Арабия-ЭКСПО 2010» марокканский павильон был самым крупным. Каковы результаты визита марокканской делегации в Россию и был ли этот опыт полезным для налаживания отношений с российскими партнерами?

Опять же, подчеркну, что подобные мероприятия способны соединить компании из наших стран своего рода «мостами знакомств» и способствовать заключению перспективных сделок.

Конечно, есть некоторые препятствия, мешающие развитию партнерства, в том числе сложности при получении виз марокканскими предпринимателями в ряде случаев, но я знаю, что наши российские коллеги уже работают над этим вопросом.

Расскажите о деятельности Мароккано-Российского Делового Совета. Каких результатов удалось добиться и каковы перспективы сотрудничества между нашими дружественными странами?

В целом я считаю, что на наш совет возложено много ожиданий. Наш диалог имеет большие перспективы во всех отношениях, особенно на фоне продолжающихся финансово-экономических проблем в Европе и политической нестабильности в целом ряде стран Африки и арабского мира.

В этой обстановке сотрудничество между нашими дружественными странами выглядит все более и более перспективным. Но время не ждет, и если мы не предпримем необходимых шагов сегодня, завтра оно может быть упущено.

Экономический обзор стран Совета по сотрудничеству арабских государств Персидского залива

Средние темпы экономического роста арабских стран за последние два десятилетия составили от 3 до 6,4%. Одним из наиболее стабильных центров экономического развития является регион арабских государств Персидского залива. Комбинированный финансовый рост стран Совета сотрудничества государств Персидского Залива (ССАГПЗ)¹ составил в 2012 году около 4%. По данным исследования экспертов крупнейшей международной группы HSBC, в ближайшие десятилетия многие из арабских стран будут показывать рост экономики в среднем более 5% ежегодно, в то время как развитые страны ждут замедление темпов роста.

В настоящий момент только около 40% ВВП стран ССАГПЗ занимают доходы от нефтегазового сектора. Текущая тенденция в странах Персидского Залива – отходить постепенно от энергоориентированности и вместе с этим развивать другие сектора.

Основным движущим фактором экономики этого региона является широкомасштабное развитие инфраструктуры. По состоянию на сегодняшний день, суммарный объем инфраструктурных проектов ССАГПЗ оценивается более чем в 500 млрд. долл. До 2020 года планируется увеличение объема инвестиций в эту область до 3 трлн. долл. Причем на первом месте стоит развитие транспортной и грузовой логистики, развитие объектов торговли, строительство крупных портов, аэропортов, транспортных хабов. Также важным направлением является развитие актуального для Ближнего Востока сектора водоочистки и опреснения.

Несмотря на наличие собственных колоссальных ресурсов, страны ССАГПЗ активно борются за привлечение иностранных инвестиций. Для усиления заинтересованности иностранных инвесторов арабские страны реализуют различные инициативы во многих областях: законодательство, налогообложение, разработка инвестиционных карт, борьба с коррупцией, ориентированность на европейские стандарты защиты капиталов, подписание многочисленных соглашений о свободной торговле, об инвестировании, об избежании двойного налогообложения, улучшение судебной системы, поощрение проведения различных мероприятий, направленных на привлечение прямых иностранных инвестиций.

Одной из ключевых инициатив в странах ССАГПЗ является создание и развитие специализированных финансовых центров. Бесспорными лидерами здесь являются Бахрейн, отпраздновавший в 2005 году тридцатилетие создания офшорного финансового центра, и Объединенные Арабские Эмираты. В сентябре 2004 г. было объявлено об образовании Международного финансового центра в Дубае. В 2005 г. была создана Дубайская международная финансовая биржа (DIFX). В том же году был основан Финансовый центр Катара и начала функционировать его администрация, главной задачей которой является повышение капитализации рынка и создание в стране финансовой инфраструктуры, способной обслуживать динамично развивающуюся экономику региона.

В связи с тенденцией к либерализации и глобализации мировых экономических отношений все большее распространение в арабских государствах находит идея создания специальных экономических зон (СЭЗ). Географическое положение позволяет странам ССАГПЗ играть роль своего рода моста между Азией, Европой и Африкой, а стратегическое положение и роль в международных отношениях определяет и вес в международной торговой системе.

СЭЗ Ближнего Востока доминируют в рейтинге Всемирных СЭЗ будущего на 2012-2013 гг., заняв в нем 23 места из 50. 14 СЭЗ, попавших в рейтинг, находятся в ОАЭ. Первое место занимает СЭЗ аэропорта Дубая, второе – Дубайский международный финансовый центр, четвертое – «ДюБиотэк», десятое – «Дубай Медиа Сити». Очевидно, успех СЭЗ предполагает открытость управления, прозрачность работы, отмену бюрократических процедур, свободное перемещение товаров между специальной экономической зоной и местным рынком.

Кроме того, в последние годы происходит либерализация режима регулирования с акцентом на приватизацию с привлечением иностранного капитала, в первую очередь в секторе услуг, с охватом, например, таких сегментов, как электро- и водоснабжение в Бахрейне, Омане и Объединенных Арабских Эмиратах. Для привлечения инвестиций Кувейт, к примеру, пошел на беспрецедентный шаг и разрешил работать на своей территории иностранным банкам.

Приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в регион в 2012 году составил 27,9 млрд. долларов, показав рост на 13,8% с 24,5 млрд. в 2011 г.

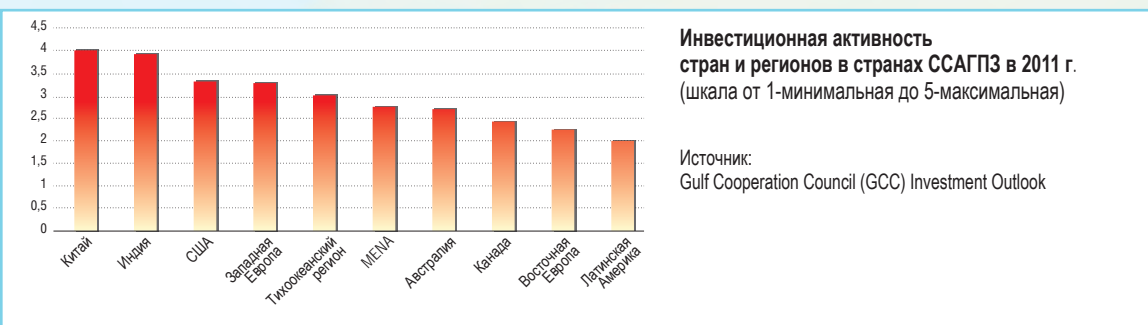
В 2009 году в специальном докладе, опубликованном «Файненшл Таймс», Дубай был впервые классифицирован как лучший город для прямых иностранных инвестиций, опередив в этом рейтинге Лондон и Шанхай. ОАЭ продолжает лидировать на Ближнем Востоке и Северной Африке, на эту страну приходится

¹ Совет сотрудничества Залива, Совет сотрудничества государств Персидского Залива, Совет сотрудничества арабских государств Персидского Залива – все это названия объединения 6 арабских стран Персидского Залива: Саудовской Аравии, Катара, Кувейта, Бахрейна, Омана и Объединенных Арабских Эмиратов (ОАЭ).

до 50% от общего числа инвестиционных проектов региона. Объединенные Арабские Эмираты являются второй страной в регионе по притоку ПИИ после Саудовской Аравии и первой по количеству реализованных инвестиционных проектов – (328 проектов в 2011 году, +13% от показателя 2010 г.). Капиталовложения в Саудовскую Аравию выросли на 40% в 2011 году и составили чуть более 14 млрд. долларов.

Вместе с тем, перспективы притока ПИИ в регион ССАГПЗ по данным Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) пока остаются негативными: эксперты предполагают, что объем инвестиций в ближайшие годы продолжит снижаться, что связано с общими процессами стагнации в мировой экономике. В долгосрочной перспективе, напротив, регион может привлечь большой объем ПИИ, в основном за счет нефтегазового сектора, который обладает большими перспективами роста.

В последние годы все отчетливее прослеживается стремление государств Персидского Залива укреплять и развивать торгово-экономические и инвестиционные отношения с быстро растущими экономиками Азии, такими как Китай и Индия, усиливать взаимодействие в Латинской Америке, наращивать сотрудничество с государствами Евразии.



Российские инвесторы в связи со стагнацией мировой экономики могли бы обратить внимание на привлекательность экономик ССАГПЗ для капиталовложения. Прежде всего стоит рассматривать нефтегазовый сектор, который, как уже говорилось, обладает большим потенциалом роста. Кроме того, привлекательными являются оффшорная инфраструктура, телекоммуникационные и инновационные компании. Быстрорастущий сектор возобновляемых источников энергии также является одним из перспективным направлением для вложения инвестиций.

В целом, многие активные на международных рынках государства стремятся к тому, чтобы получить доступ к инвестиционному потенциалу арабских стран Персидского залива, который составляет, по средней оценке, около триллиона долларов США. Однако Россия пока остается в стороне от распределения крупных арабских вложений. В то же время, в условиях глобального экономического кризиса и поиска путей выхода из него, а также постепенной трансформации модели вывоза капитала арабскими государствами, существует объективная возможность расширения инвестиционного сотрудничества России с арабскими государствами Персидского залива с использованием как действующих, так и новых механизмов международного сотрудничества.

Юлия Джабер

Государство	Бахрейн	Катар	КСА	Кувейт	ОАЭ	Оман
Общая площадь, тысяч кв.км.	0,8	11,6	2000	17,8	83,6	309,5
Население, млн. чел.	1,32	1,87	28	2,8	7,9	2,85
ВВП, млрд. \$	30,6	150,4	500,4	135,2	321,6	66,3
ВВП на душу населения, тыс.\$	23,1	80,4	17,8	47,9	40,76	23,3
Прогнозируемый рост ВВП на 2013 г. (в % к предыдущему году)	2,8	4,6	4,1	1,8	2,8	4
Приток ПИИ, млн. \$	780,9	(-86,8)	16400	398,6	7700	788
Запасы (2009г.):						
Запасы нефти, млрд баррелей	0,3	4,4	264,6	105,5	97,8	4,8
Запасы газа, триллионов кубических футов	8,2	901,8	279,7	56,0	215,1	18,7
Международные рейтинги:						
рейтинг Doing Business 2013	42	40	22	82	26	47
Рейтинг Global Competitiveness 2011-2012	37	14	17	34	27	32
2013 Index Economic Freedom (Heritage Foundation)	12 (достаточно свободная)	27 (достаточно свободная)	82 (умеренно свободная)	66 (умеренно свободная)	28 (достаточно свободная)	45 (умеренно свободная)
Рейтинги международных агентств (май 2012):						
Standard & Poor	BBB/ A-3 On credit watch	AA- Stable	AA-Stable	AA- Stable	AA (Abu Dhabi) Stable	A Stable
Moody	On review	Aa2 Stable	Aa3na	Aa2 Negative	Aa2 (UAE); Aa2 (AD) Stable	A1 Stable
Fitch	On review	na na	AA-na	AA2 Stable	AA (Abu Dhabi) Stable	na na

Таблица Экономические показатели стран ССАГПЗ

Источник: данные официального сайта ССАГПЗ (<http://www.gcc-sg.org>), докладов Doing business 2013, Regional Economic Outlook MENA и Index Economic Freedom

Страны Магриба: развитие, торговля, перспективы экономического сотрудничества с Россией

Для земель, расположенных в Северной Африке к западу от Аравийского полуострова и Египта, средневековыми арабскими географами и историками было выбрано название «магриб» (араб. «запад»). На развитие региона оказала существенное влияние географическая близость к странам Европы. Сохраняя традиционно тесные экономические связи со странами Евросоюза, государства Магриба – Марокко, Алжир, Тунис, Мавритания – в настоящее время стремятся диверсифицировать свою международную торговлю. Представители деловых кругов стран Магриба активно участвуют во встречах с потенциальными партнерами и участвуют в мероприятиях, направленных на укрепление взаимопонимания, ознакомление партнеров и инвесторов с существующими возможностями и поиск путей решения проблем сотрудничества.

В последние два десятилетия аналитики фиксируют некоторое замедление роста темпов роста экономики и торговли в странах региона. Так, темпы роста ВВП в Марокко за последние три года составили порядка 4%, Алжире – 2,8%, Тунисе – 2,4%, Мавритании – 5,1% против соответствующего среднего совокупного показателя в 6,4% по развивающимся странам.

ВВП на душу населения в Магрибе составляет 5372 долл., в то время как средний показатель по развивающимся рынкам достигает 7020 долл.

Медленный экономический рост не поспевает за с высокими темпами прироста численности экономически активного населения. Уровень безработицы в Алжире составляет 10%, Марокко – 9%, Тунисе – 19%.

Политическая и экономическая элита стран Магриба стремится к усилению темпов экономического роста и снятию законодательных ограничений на развитие международной торговли. Согласно Докладу о глобальной конкурентоспособности 2012-2013 гг. Всемирного экономического форума, Алжир при средних тарифных ставках в 15% находится на 141 месте по общим торговым барьерам, Ливия – на 116 месте (уровень средних тарифов 7%). У Мавритании самый низкий уровень ограничений, она находится на 53 месте (средний тариф около 12%), Марокко на 57 месте со средним уровнем таможенных ставок в 17%.

В географической структуре экспорта стран Магриба 57% занимает ЕС, в то время как в странах Машрика (Египет, Сирия, Иордания, Ливан) на Европейский союз приходится только 26%. Высокая ориентированность на развитые страны ЕС привела к тому, что потенциал сотрудничества с другими арабскими странами и динамично развивающимися регионами используется в недостаточной степени. Так, доля внутрирегионального экспорта в странах Магриба не превышает 4% в общем экспорте, а доля прямых иностранных инвестиций чуть больше 1%.

Сдерживающими факторами роста являются доступ к финансированию, некоторая несбалансированность бюджета, государственный долг и, в некоторых случаях – сложность бюрократических процедур.

Справа приведена выдержка из данных Всемирного индекса конкурентоспособности за 2011-2012 годы, в котором проанализирован ряд ключевых показателей 142 экономик мира. Тем не менее, все без исключения страны Магриба предпринимают самые активные шаги к тому, чтобы поднять конкурентоспособность своих экономик, и последние годы показывают в этом отношении значительную динамику.

Государство	Место из 144
Алжир	110
Ливия	113
Марокко	70
Мавритания	134
Тунис	40 (из 142 в 2011-2012 гг.)

Развитие международных торговых и инвестиционных связей, потенциал которых значительно превосходит текущее состояние, должно лечь в основу дальнейшего экономического роста стран региона. Наиболее активно развиваются торговые отношения России с Алжиром, Марокко и Тунисом. Более половины российского экспорта в Алжир приходится на целлюлозу, картон, пиломатериалы, прокат черных металлов, транспорт, продовольственные товары, сырье. В Марокко основная часть российского экспорта приходится на нефть и нефтепродукты, каменный уголь, серу, продукцию металлургической и химической промышленности, зерно. В российском экспорте в Тунис преобладают зерновые, пиломатериалы, бумага, целлюлоза, асбест, сера, аммиак, неочищенные нефтепродукты, отдельные виды станков, сельскохозяйственные машины и оборудование, зерно. В российско-ливийском товарообороте основными товарами российского экспорта являлись до недавнего времени зерновые культуры, машины, оборудование и транспортные средства.

В российском импорте из Алжира преобладают транспорт и оборудование, сжиженный пропан, финики, фрукты; из Марокко – цитрусовые, рыбная мука, оцинкованный металлопрокат и свежие овощи; из Туниса – финики, лимоны, оливковое масло, тройной суперфосфат, лаки, краски, обувь, текстиль, косметика.

В инвестиционной сфере одним из основных направлений сотрудничества России с североафриканскими партнерами является сфера энергетики. Российские компании осуществляют проекты в нефтегазовой отрасли в Алжире. Газпром заключил контракт с Алжирским национальным агентством по развитию углеводородных ресурсов ALNAFT и госкомпанией Sonatrach на разведку углеводородов на 3 блоках лицензионного участка района Эль-Ассель общей площадью 3250 кв. км. Российская компания имеет 40% долю в проекте. В январе 2013 г. в районе была открыта новая газонефтяная залежь, из которой были получены суточные притоки в объеме около 13 тысяч кубометров газа и до 82 кубометров нефти. В Алжире работают консорциум компаний «Роснефть-Стройтрансгаз», АО «Четра - промышленные машины», ООО «Стройсистема», «ПЦ УПС», «Соцпромстрой». На рынке представлены также «Зарубежводстрой» и «Авиазапчасть», «BARDFА». «Технопромэкспорт» осуществляет ремонт энергоблока ТЭС «Жижель» и поставки туда оборудования.

Два новых тендера на надзор за строительством станций водоочистки в городах Эль-Байад и Мешерия на западе Алжира выиграла российская компания «Ленводоканалпроект» из Санкт-Петербурга. Алжир является перспективным рынком для телекоммуникационной компании «Вымпелком»

Российские компании постепенно возвращаются в Ливию. Так, нефтяная компания Татнефть недавно объявила о возобновлении своей деятельности в этой стране. Компания начала работу в Ливии еще в 2006 г., инвестировав в разработку месторождений в Сирте, Бассине и Гадамисе около 260 млн долл. Газпром пока ведет переговоры с министерством нефти и Национальной нефтяной компанией о возможности возвращения в страну. В феврале 2013 г. делегация ОАО «Российские железные дороги» во главе с А.Салтановым посетила Ливию. Для завершения строительства 554-километровой железной дороги Сирт–Бенгази российская сторона считает необходимым решение вопроса по урегулированию убытков.

Сегодня Ливия разрабатывает новый закон о нефти, который после принятия позволит приступить к проведению новых тендеров.

С 2010 г. была отмечена активизация российско-марокканского инвестиционного сотрудничества в сфере туризма. ЗАО «Интеко» приобрела 47 гектаров марокканского побережья за 147 млн. евро под проект «Paradise Golf Resort». Были начаты планировочные работы под строительство отеля и других туристических объектов. В другой проект строительства туристического комплекса в г. Темара на атлантическом побережье по линии архитектурно-строительного предприятия «М-Стар» планируемый объем инвестиций составляет порядка 10 млн. долл. Перспективным направлением для сотрудничества с марокканской стороной могут стать мирное использование атомной энергии, включающее извлечение урана из фосфористой кислоты, производство альтернативной энергии, строительство ТЭС.

Очевидно, что инвестиционная активность российского бизнеса в Магрибе пока сохраняет точечный характер, что объясняется недостаточной осведомленностью отечественного бизнеса об особенностях и возможностях данного региона. Ввиду того, что Марокко и Тунис ограничены в финансовых ресурсах, то компании, осуществляющие там проекты, должны иметь возможность финансировать проект на стадии осуществления самостоятельно, либо привлекать заемные средства. Отсутствие у российских компаний возможности привлечь финансы на выгодных условиях часто делает их неконкурентоспособными на рынке. Даже тогда, когда Африканский банк развития выделяет свои ресурсы под проект, у российских компаний нет к ним доступа, ввиду того, что Россия не является членом АБР. Так, Африканский банк развития, к примеру, участвует в софинансировании амбициозного марокканского плана по развитию ветряной и солнечной энергии, на который банком были выделены значительные средства.

В целом перспективными областями инвестиционного сотрудничества России со странами Магриба остаются энергетика (разработка месторождений, строительство трубопроводов, энергосервис, проектирование и строительство гидротехнических объектов, атомных станций, электростанций с использованием альтернативных источников энергии), горнодобывающая отрасль; телекоммуникации и связь; информационные технологии; транспорт и техника; машиностроение; судостроение; вода и водообеспечение; металлургия; резинотехническая промышленность; туризм. Не стоит забывать, что ряд компаний стран Северной Африки могут выступать и как поставщики специальных технологий и новых технологических решений для российского рынка.

Ирина Айдрус

Египет и страны Арабского Машрика: диверсифицированная экономика при значительных неиспользованных возможностях

Экономики Египта и государств Леванта относятся к старейшим в истории человечества: они зародились еще много веков тому назад. На ранних этапах хозяйственная жизнь в регионе ограничивалась лишь ведением сельского хозяйства и торговым обменом. Однако, несмотря на присущую этим странам нестабильность, их экономика была и продолжает оставаться весьма перспективной, что обусловлено целым рядом причин.

Можно сказать, что государства региона во второй половине прошлого века пережили настоящую революцию в экономической сфере, которая привела к диверсификации их хозяйственной деятельности. Это было связано с наличием в них достаточно многочисленной – по сравнению с соседними странами – квалифицированной рабочей силы. Их тогдашние правительства прибегли к перераспределению национальных ресурсов путем перехода к политике непосредственного вмешательства государства в хозяйственную деятельность и установления государственного контроля над источниками и средствами производства. К концу XX века власти стран региона провели ряд либеральных экономических реформ, направленных на привлечение иностранных инвестиций и увеличение ВВП. Однако, несмотря на это, темпы экономического роста в этих странах в последние годы продолжали оставаться относительно умеренными.

Экономика Египта считается второй по объему экономикой в арабском регионе после Королевства Саудовская Аравия, а объем египетского ВВП, по официальным оценкам, достиг 500,9 млрд. долл. в 2010 г. Для египетской экономики характерна диверсификация. В различных областях экономики страны занято около 26 млн. человек, из которых 51% работает в сфере услуг, 32% – в сельском хозяйстве и 17% – в промышленности.

В конце 1974 г. в экономической системе и политике Египта произошли существенные перемены, ставшие следствием внедрения принципа экономической либерализации, означавшей переход от системы тотального планирования к принятию гибких ежегодных планов при опоре на арабский и иностранный капитал. Средние темпы ежегодного экономического роста в Египте в тот период достигли 9,8%. Однако этот рост был связан с развитием прежде всего сферы услуг, а не производства. Планы правительства предусматривали инвестиции в различные проекты развития при сокращении роли государственного сектора. Функция государства ограничивалась лишь общим руководством экономикой, выбором основных проектов и направлений развития производства.

Основное внимание сменявшие друг друга правительства в Египте уделяли крупным инвестиционным проектам и привлечению к их реализации иностранного, арабского и египетского капитала. Именно в тот период были приняты решения о создании свободных промышленных зон в районах, прилегающих к морским портам и аэропортам, что имело целью упрощение экспортно-импортной деятельности. Эти зоны получали статус офшорных и освобождались от налогов и таможенных пошлин.

В данном контексте одним из важнейших шагов по стимулированию свободных зон стало соглашение QIZ (Qualified Industrial Zones). Это соглашение, подписанное между Египтом и США, предоставляло АРЕ льготы на ввоз определенных товаров египетского производства на территорию Соединенных Штатов, если они соответствовали спецификациям местного рынка. В настоящее время на территории Египта действует около 19 свободных промышленных зон, приспособленных для производства подобных товаров. Количество компаний и промышленных предприятий, чья продукция предназначена для экспорта в США в соответствии с вышеупомянутым соглашением, составляет около 700. Льготы, предусмотренные соглашением QIZ, включают освобождение от таможенных сборов продукции, которая отвечает условиям поставки на рынки США.

Большое внимание египетские власти уделили, в частности, развитию особой экономической зоны к северо-западу от Суэца площадью более 20 кв. км, расположенной в непосредственной близости от порта Эс-Сухны у южного входа в Суэцкий канал. Эта особая экономическая зона обладает определенной автономией, а ее администрация имеет право принимать решения по вопросам, касающимся выдачи лицензий и предоставления различных услуг инвесторам. Все это способствовало росту деловой активности порта Эс-Сухны, расположенного на берегу Красного моря и превратившегося в один из главных египетских портов. Будучи важным перекрестком торговых путей, связывающих Европу, Дальний Восток и Западную Африку, этот порт ежегодно обслуживает более 200 тыс. судов, проходящих по Суэцкому каналу.

Безусловно, имеется немало проектов, которые способны содействовать экономическому подъему Египта и обеспечить стране высокие доходы. Среди них – проект освоения Синая, включающий строительство ряда сельскохозяйственных объектов, а также план экономической интеграции Синайского полуострова и трех провинций, расположенных вдоль Суэцкого канала. Этот план уже в первый год его реализации может принести стране более 3 млрд. долл.

Важнейшими источниками национального дохода Египта продолжают оставаться туризм, экспорт нефти, эксплуатация Суэцкого канала и денежные переводы египтян, проживающих за рубежом. Вместе с тем, следует сказать, что положение египетской экономики стало тревожным. Так, за прошедшие несколько месяцев запасы иностранной валюты в Египте сократились более чем на 50%. Если в начале 2011 г. они составляли 36 млрд. долл., то к концу 2012 г. эта цифра снизилась до 15 млрд. долл. В настоящее время валютные запасы Египта способны обеспечить импорт в течение лишь трех месяцев. Кроме того, возрос дефицит торгового баланса АРЕ, поскольку объем египетского экспорта сократился на 27%: если в 2011 г. он составил 5 млрд. долл., то в 2012 г. – лишь 3,5 млрд. долл. Хотя объем импорта и уменьшился на 12%, дефицит торгового баланса возрос до 24 млрд. долл. в 2012 г. вследствие повышения расходов, которые в том же году составили около 83 млрд. долл. Это, в свою очередь, привело к увеличению внешнего долга Египта, который достиг 24,7 млрд. долл., тогда как внутренний долг возрос до 203 млрд. долл. Таким образом, среднегодовой рост внутреннего долга составил 13%. В то же время темпы роста экономики страны снизились с 5,7% в 2010 г. до 2,2% в 2012 г.

Многие экономисты считают, что выход Египта из кризиса и сокращение бюджетного дефицита страны могут быть достигнуты путем повышения цен на газ до уровня общемировых, что позволило бы экономить около 20 млрд. долл. в год, а также путем открытия частных фондов, чья стоимость оценивается примерно в 65 млрд. долл., и присоединения их к госбюджету. Существенным подспорьем в решении поставленной задачи могло бы стать сооружение портов для обслуживания судов в центральной части Суэцкого канала. Кроме того, достижению этой цели послужила бы реализация планов по увеличению доходов от налогообложения, в том числе введение прогрессивного налога и повышение налогов на услуги при снижении общего объема государственных затрат и постепенной отмене дотаций предприятиям, работающим в сфере энергетики, в особенности энергозатратным. Все эти меры могли бы сэкономить государственной казне 2,5 млрд. долл. Те же экономисты подчеркивают необходимость выработки долгосрочной стратегии развития всех отраслей национальной экономики.

Что касается сирийской экономики, то она также включает разнообразные отрасли, в том числе сельское хозяйство, промышленность, торговля, туризм и нефтегазовая сфера. Промышленность Сирии сосредоточена, главным образом, в крупных городах, таких как Алеппо, Дамаск и Хомс, где расположены текстильные и хлопкоочистительные фабрики, предприятия по производству готовой одежды, продовольствия и изделий традиционных промыслов. В стране возникли также и современные производства, ставшие важной составной частью национальной экономики. К их числу следует отнести заводы по производству запчастей, автомобилей, сельскохозяйственных машин, трансформаторов и некоторых видов электрооборудования и бытовой техники. Существенной отраслью сирийской экономики является сельское хозяйство. Многие виды сельхозпродукции Сирии экспортируются за рубеж.

В 70-е гг. прошлого века сирийскому правительству удалось добиться качественного сдвига в экономическом развитии страны. Так, уровень безработицы снизился до 4%, темпы роста экономики достигли 8,5%, в несколько раз возрос среднегодовой доход на душу населения. Эти успехи были обусловлены существенным развитием инфраструктуры страны, в том числе строительством автомобильных и железных дорог и мостов, развитием систем электро- и водоснабжения, связи, а также внедрением прогрессивных технологий.

Однако, снижение курса сирийской валюты, вызванное ростом народонаселения и проведением закрытой экономической политики, заставило правительство страны принять меры по привлечению инвестиций для развития различных сфер национальной экономики. Так, был принят закон об инвестициях в сельское хозяйство, который предусматривал оказание необходимой помощи инвесторам в создании сельскохозяйственных предприятий, призванных содействовать росту производства продовольствия. Был также принят Закон № 10 от 1991 г. о стимулировании инвестиций, предоставлявший инвесторам вне зависимости от их гражданства право на реализацию инвестиционных проектов. При этом закон не ставил обязательным условием участие сирийских граждан в финансировании этих проектов. Цель закона, таким образом, состояла в привлечении в Сирию арабского и иностранного капитала. В том же 1991 г. был принят Закон № 20, предусматривавший введение дифференцированных налогов на доходы и прибыли промышленных предприятий, что должно было стимулировать рост капиталовложений в сирийскую экономику. Особенностью Сирии было наличие в стране значительного числа квалифицированных рабочих, составлявших к началу 90-х гг. около 5 млн. человек. Эта цифра ежегодно увеличивалась на 4%. Распределение рабочей силы по различным отраслям производства происходило следующим образом: 21% всех работающих были заняты в сельском хозяйстве, 13% - в промышленности, 30% - в области туризма и в сфере услуг.

За последние два года в результате происходящих в стране событий производство сократилось более чем на 36%. Спад охватил такие отрасли, как туризм, торговля и энергетика. Снизился объем экономической помощи, поступающей из государств Персидского залива. События в Сирии повлияли даже на объем денежных средств, переводимых в Ливан гражданами этой страны, проживающими за рубежом.

Что касается ливанской экономики, то она является свободной и открытой по отношению к внешнему миру.

Более чем на 75% она принадлежит частному сектору. Несмотря на то, что Ливан пережил многочисленные войны, ему удалось добиться существенных успехов в своем экономическом развитии. В 1993 г. была реализована программа восстановления Ливана, стоимость которой составила более 20 млрд. долл. В 90-е гг. рост реального ВВП страны составил около 8%, тогда как средний уровень инфляции сократился до 5%. В то же время запасы иностранной валюты выросли в четыре раза и достигли более 6 млрд. долл. В январе 1996 г. вновь заработал ливанский рынок ценных бумаг, возобновили свою деятельность десятки международных банков и страховых компаний.

Ливанское правительство сумело восстановить свободную и высококонкурентную рыночную систему. К важнейшим отраслям экономики страны относится сфера обслуживания, которая включает банковские услуги и туризм. В Ливане не существует никаких ограничений на обмен и хождение иностранной валюты, как и на движение капитала. Здесь также строго соблюдается тайна вкладов. В Ливане насчитывается около 80 банков, депозиты которых состоят более чем на 45% из национальной валюты. Нет в Ливане и каких-либо ограничений на иностранные инвестиции. Одним из важнейших источников национального дохода являются налоги на транспортировку нефти через ливанскую территорию, которые обеспечивают около 30% доходов государственного бюджета. Весьма перспективной представляется такая сфера экономики, как туризм. До начала гражданской войны Ливан ежегодно принимал около 2 млн. туристов. К концу 90-х гг. туризм вновь вернул себе значительную долю в национальном доходе страны, которая достигла приблизительно 13%.

Однако увеличение государственного долга до 30 млрд. долл., что составляет 150% валового продукта, наряду с ослаблением центральной власти и повышением уровня безработицы до 14% оказывает негативное влияние на ливанскую экономику и ведет к снижению темпов ее роста, при том что денежные переводы, поступающие в страну от ливанцев, проживающих за рубежом, оцениваются примерно в 6 млрд. долл. ежегодно.

Правительство разработало план подъема экономики, направленный на повышение доходов граждан и возрождение надежд на улучшение ситуации в стране. План призван также стимулировать потребление и приток инвестиций в экономику Ливана, укрепить курс национальной валюты, снизить таможенные пошлины и сократить государственные расходы, что должно способствовать оживлению экономики и улучшению финансового положения страны. Однако эти меры вызвали снижение темпов развития в финансовой сфере, и, начиная с 2006 г., рост ливанской экономики замедлился. Это стало следствием сокращения объема потребления и инвестиционной деятельности. После начала гражданской войны в Сирии темпы развития экономики Ливана упали с 7% до 2%, что было связано с беспрецедентным развалом сирийской экономики. Так, снижение на 1% темпов экономического роста в Сирии влекло за собой снижение на 0,2% темпов роста экономики Ливана. Кроме того, поток дешевой рабочей силы, хлынувший из Сирии в Ливан, вызвал увеличение предложения рабочих рук и, соответственно, привел к падению среднего уровня зарплаты в Ливане на 14%.

Что касается экономики Иордании, то она находится в процессе постоянного развития, несмотря на малые размеры этой страны и ограниченность ее ресурсов. Площадь пригодных для ведения сельского хозяйства земель в Иордании составляет приблизительно 10% от всей ее территории. Основными минеральными ресурсами Иордании являются фосфаты и калийные соли. К важнейшим отраслям экономики страны следует отнести сферу услуг, торговлю и туризм, а также некоторые виды добывающей промышленности, производство удобрений и медикаментов. Немалую роль играют денежные переводы иорданцев, проживающих за рубежом. Основными препятствиями на пути экономического роста страны выступают нехватка водных ресурсов, полная зависимость от импорта нефти для нужд энергетики и нестабильность в регионе.

Хотя ряд иностранных компаний занимался поисками нефти в Иордании, ресурсы страны в этой области, согласно данным государственного Управления природных ресурсов, остаются практически неосвоенными. В Королевстве было обнаружено несколько газовых месторождений. Согласно экспертной оценке, запасы природного газа в Иордании составляют от 150 до 400 млрд. куб. м. Имеются также месторождения сланцев, объем которых оценивается в 40 млрд. тонн. Большая часть сланцевых месторождений сосредоточена на юге страны.

Дефицит иорданского бюджета достигает 30 млн. долл., однако за последний год он сократился на 25% по сравнению с 2011 г. Вместе с тем, эта позитивная динамика наблюдается на фоне 7%-ного увеличения объема государственного долга.

Иорданские власти прилагают немало усилий, чтобы включить страну в процессы общемировой интеграции, используя ее членство в ВТО и заключенные с различными государствами торговые соглашения. Правительство проводит целенаправленную политику в сфере промышленности и торговли, неизменно поощряя развитие национальных предприятий и стремясь завоевать традиционные и новые рынки с помощью высококачественных товаров и услуг.

Мазен Аббас



ЕКАТЕРИНБУРГ
WORLD EXPO 2020

ПОДДЕРЖИ ЗАЯВКУ РОССИИ!

www.expo2020.ru



**АФК «Система» – крупнейшая в России и СНГ
публичная диверсифицированная финансовая компания.**



АКЦИОНЕРНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ

СИСТЕМА

Образованная в 1993 году, сегодня АФК «Система» входит в ТОП-10 российских компаний по выручке и является одной из крупнейших публичных диверсифицированных финансовых компаний в мире. АФК «Система» занимает 315 место в списке Fortune Global 500.

Акции Компании находятся в обращении на Лондонской фондовой бирже (LSE) в виде глобальных депозитарных расписок (ГДР). Расписки включены в котировальный список LSE под тикером «SSA». Одна ГДР соответствует 20 обыкновенным акциям. Акции компании также допущены к торгам на Фондовой бирже ММВБ-РТС под тикером «AFKS».

Группа владеет диверсифицированным набором публичных и частных компаний, разделенным на восемь отдельных портфелей по принципу инициирования сделок и опыта их портфельных управляющих и **обслуживающих более 100 миллионов потребителей в таких отраслях, как телекоммуникации, высокие технологии, ТЭК, радио и космические технологии, банковские услуги, розничная торговля, масс-медиа, туризм и медицинские услуги.**

Компания была основана в 1993 г. В 2011 г. ее выручка достигла US\$ 33,0 млрд., совокупные активы на 31 декабря 2011 г. составили US\$ 43,9 млрд. Глобальные депозитарные расписки АФК «Система» торгуются под тикером «SSA» на Лондонской фондовой бирже. Обыкновенные акции компании допущены к торгам под тикером «AFKS» на Фондовой бирже ММВБ-РТС и под тикером «SIST» на Московской фондовой бирже.

www.sistema.ru



УРАЛВАГОНЗАВОД

НИЖНИЙ ТАГИЛ:

622007, Россия, Свердловская область, Нижний Тагил,
Восточное шоссе, 28. Телефон: +7 (3435) 344-209

МОСКВА:

119049, Россия, Москва, ул. Б.Якиманка, 40
Телефон: +7 (495) 737-00-80

E-MAIL: WEB@UVZ.RU

WWW.UVZ.RU

WWW.URALVAGONZAVOD.COM



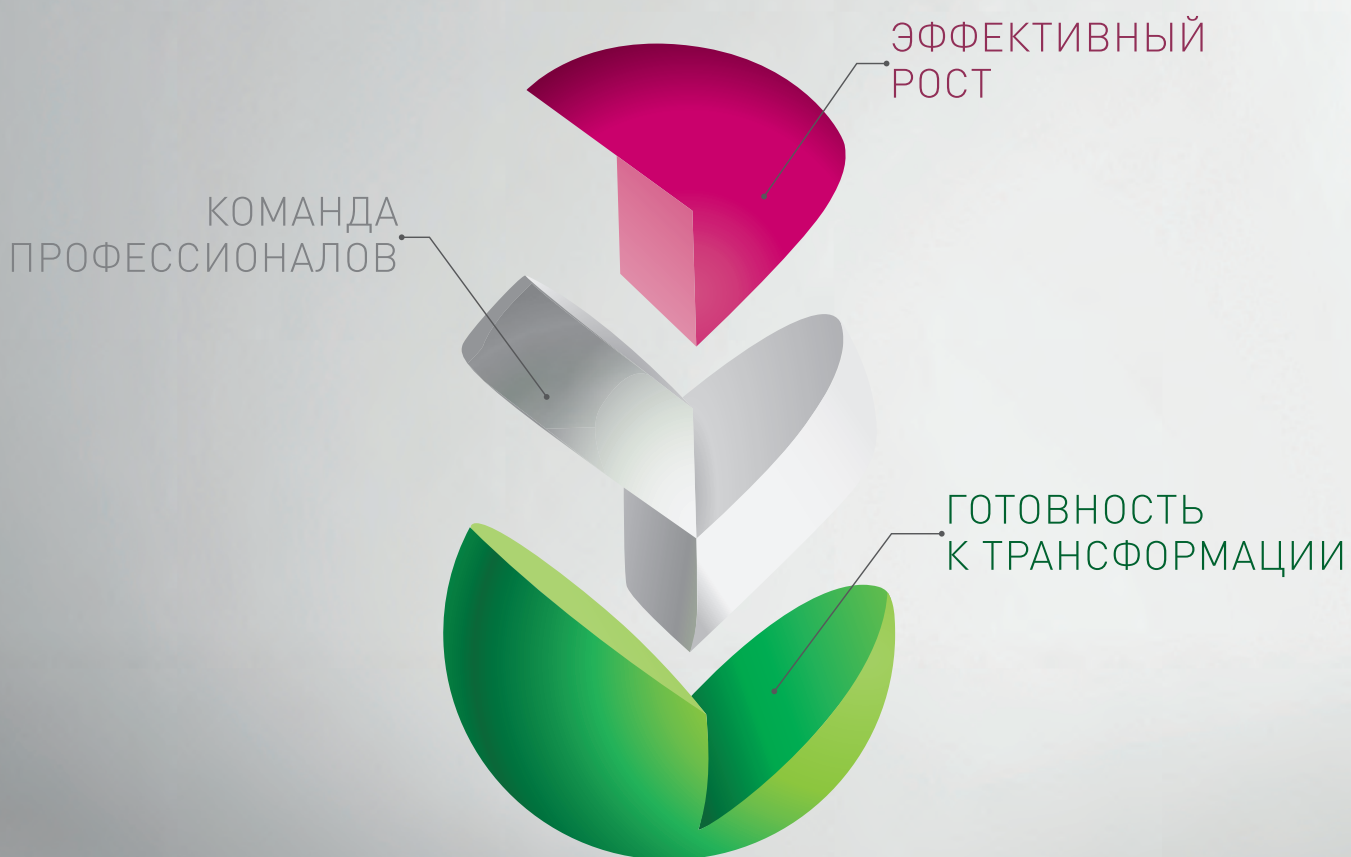
ЧТЗ-УРАЛТРАК



454007, Россия, Челябинск, проспект Ленина, 3
Телефон: +7 (351) 775-17-60

E-MAIL: TRACTOR@CHTZ.RU

WWW.CHTZ.RU



БАШНЕФТЬ

ВСЕ СЛАГАЕМЫЕ
ЭФФЕКТИВНОГО БИЗНЕСА



Arabia expo



СИСТЕМА ГАЛС

Egypt Gas Achievements

COMMERCE & INDUSTRY

МАРОК В ДВИЖЕНИИ
MOVING MOROCCO

Al Zorah
A project by solidere

STATE OF KUWAIT

STATE OF KUWAIT



MODERN FACTORY

LIBYA

PALESTINE

SAUDI ARABIA

MINISTRY OF COMMERCE & INDUSTRIES

GHADDAR MACHINERY CO.

مغرب يتحرك
МАРОККО В ДВИЖЕНИИ
MOVING MOROCCO

MODERN FACTORY

RAFALL SPORT & TRADE

Tunisia

C.H.O.

TERRA OLIVASSA

SYRIA

FEDERATION OF COMMERCE

АРХИТЕКТУРНО-ПРОЕКТОРНОЕ БЮРО

architectural studio

СЕРВИС НЕОТРАЖИВАЮЩИХ ПОВЕРХНОСТЕЙ

СЕРВИС НЕОТРАЖИВАЮЩИХ ПОВЕРХНОСТЕЙ

تم تطوير تكنولوجيا النيوترونات السريعة الموسومة، بواسطة العلماء الروس من المعهد المتحد للأبحاث النووية في مدينة دوبنا، بناء على طلب من دائرة الأمن الفيدرالية لضمان سلامة الجمهور. وتسمح كواشف النيوترونات السريعة الموسومة باكتشاف المتفجرات والمخدرات والسموم القوية والمواد المشعة. لإذ أنها يمكن أن تقوم بتحليل غير مدمر عن بعد لمجموعة متنوعة من الكائنات، من العثور على الألماس في صخور الكمبرلايت وحتى رصد جودة الفحم في الأسمنت. والميزة الرئيسية لكاشف النيوترونات السريعة الموسومة، هي القدرة عن بعد على تحديد التركيب العنصري للمواد: إذ أنه تحت تأثير النيوترونات، ينبعث من المواد كم غاما، وهذا "الوهج" محدد لكل عنصر كيميائي. وطبيعة أشعة غاما يمكنها تحديد التركيب العنصري.

ومن فوائد كاشف النيوترونات السريعة الموسومة، هي أن حساسيته للتركيب العنصري، تجعل من الممكن تحديد فئة المواد الخطرة، بما في ذلك المتفجرات السائلة. وكاشف النيوترونات السريعة الموسومة يقوم بإجراء الفحوص تلقائياً، دون تدخل المشغل.

وقد تمت دراسة طريقة عمل كاشف النيوترونات السريعة الموسومة وقدراته من قبل العلماء من المعهد المتحد للأبحاث النووية في مدينة دوبنا، وعلى هذا الأساس، بتكليف من هيئة الأمن الفيدرالية الروسية، تم تزويده بكافة التعديلات للكاشف عن المتفجرات: فمنها الكواشف المحمولة والثابتة والكواشف لفحص السيارات المفخخة وبوابة لفحص الحمولات الضخمة.

وبتم الإنتاج المتسلسل لكواشف النيوترونات السريعة الموسومة من قبل شركة "التكنولوجيا النيوترونية" في مدينة دوبنا، والتي يتألف مجلس مؤسسيها، من المعهد المتحد للأبحاث النووية (دوبنا)، و"روسنانو"، وشركة DVIN. وحصل الكاشف الذي صممه شركة "تكنولوجيا النيوترونات" على انتشار في نطاق واسع، وهو نموذج لكاشف محمول عن المتفجرات، ويحمل اسم DVIN-1 (الاحظ الصورة). وحالياً، هنالك أكثر من 75 من كاشفات DVIN-1، تم تسليمها إلى محطات قطارات شمال القوقاز وخط بين موسكو وسان بطرسبورغ، فضلاً عن محطات مترو الانفاق في موسكو وسان بطرسبورغ، وقازان ونوفوسيبيرسك.



كاشف محمول عن المتفجرات من طراز DVIN-1

والكاشف DVIN-1 يمكنه رصد أكثر من 30 نوعاً من المتفجرات، ومميزته الرئيسية أمام محلليل الغازات هو أن لا يحدد فقط حقيقة وجود متفجرات في مكان التفيتش، ولكنه يحدد الموضع الدقيق للمتفجرات في مكان التفيتش. ويتم الآن تصميم جهاز كاشف النيوترونات السريعة الموسومة للعمل تحت الماء، والجهاز سيسمح بفحص مختلف المواد في قاع البحر وصولاً إلى عمق 1000 متر.

كما يتم استخدام أسلوب النيوترونات السريعة الموسومة، للعثور على الماس في صخور الكمبرلايت، والعملية التقنية التقليدية المستخدمة والتي تتم عبر طحن صخور الكمبرلايت، تؤدي إلى تدمير معظم قطع الماس الكبيرة، في حين أن التشعيع بالنيوترونات السريعة يسمح بتحديد وجود قطع الماس كبيرة في صخور الكمبرلايت ويحول دون تدميرها.

والمزيد من المعلومات حول أجهزة الكشف على أساس تكنولوجيا النيوترونات السريعة الموسومة يمكن العثور عليها على الموقع: <http://neutrontech.ru>.



تيخ سويوز



تتكون الشركة «تيخ سويوز» القابضة من معهد سيبيريا لإدارة وإستصلاح الأراضي، والمعهد العلمي للمشكلات الزراعية، بالإضافة إلى عدد من الشركات المختصة بإنشاء المجمعات السكنية والطرق.

الخبرة العملية في الشرق الأوسط

شارك خبراءنا في إنشاء منظومات قنوات الري، الفرات - ترنار - دجلة - الفرات. وفي محافظات العراق الجنوبية تم تصميم وزرع خطوط الغابات لحماية المحاصيل من الرياح وخصوصا رياح «الخماسين».



الأهداف والتوجهات

1. إدارة وإستصلاح الأراضي
2. الأعمال التصميمية
3. الأعمال المختصة
4. بناء المحطات الكهرومائية
5. بناء المجمعات السكنية
6. استخراج مياه الشرب الطبيعية
7. تعليم مهن البناء للسكان المحليين



المدير العام إيغور إيسمونتوف

العنوان: روسيا الاتحادية، موسكو، ايزمايلوفسكي بوليفارد، 50/34

هاتف: 0079858682240

البريد الإلكتروني:

1954.lb@mail.ru



EKATERINBURG
WORLD EXPO 2020

CANDIDATE CITY

www.expo2020.ru



الشركة المساهمة المالية "سيستيم" القابضة



JOINT-STOCK FINANCIAL CORPORATION
SISTEMA

شركة "سيستيم" المالية القابضة تعتبر أكبر شركة مفتوحة مالية متنوعة النشاطات في روسيا ورابطة الدول المستقلة.

وتأسست الشركة في العام 1993. و"سيستيم" اليوم واحدة من أكبر 10 شركات روسية من حيث الإيرادات. وتعد واحدة من أكبر شركات الخدمات المالية المتنوعة في العالم. وحتل "سيستيم" المرتبة الـ315 في قائمة "فورتشن جلوبال 500".

ويجري تداول أسهم الشركة في بورصة لندن (LSE) على شكل شهادات إيداع عالمية. والإيصالات مدرجة في قائمة LSE تحت رمز «SSA». وكل شهادة إيداع عالمية تمثل 20 من الأسهم العادية. ويتم تداول أسهم الشركة أيضا في بورصة موسكو RTS- تحت رمز «AFKS».

وتملك الشركة مجموعة متنوعة من الشركات العامة والخاصة. وهي مقسمة الى ثمانية حقائب منفصلة. على أساس الشروع في المعاملات وخبرة مديري الحقائق وخدمة العملاء الذين يفوق عددهم الـ100 مليون عميل. في صناعات مثل الاتصالات السلكية واللاسلكية. والتكنولوجيا الفائقة. والنفط والطاقة. والتكنولوجيات الاذاعية والفضائية. والخدمات المصرفية. وتجارة التجزئة وخدمات الإعلام والسياحة والرعاية الصحية.

وتأسست الشركة في العام 1993. وفي العام 2011 سجلت إيرادات بلغت 33 مليار دولار أمريكي. ومجموع الأصول في 31 كانون الأول/ديسمبر 2011 بلغ 43,9 مليار دولار أمريكي. وشهادات الإيداع العالمية لشركة "سيستيم" يتم تداولها تحت الرمز "SSA" في بورصة لندن. ويتم قبول الأسهم العادية للتداول تحت الرمز "AFKS" في بورصة موسكو RTS- وتحت الرمز "SIST" في بورصة موسكو للأوراق المالية.

www.sistema.ru

ومن المفيد أيضا سواء بالنسبة لروسيا والدول العربية، هو التعاون الاستثماري في مجالات مثل المعادن، وإدارة المياه، والنقل، والزراعة. مثال ممتاز هو الملكية المشتركة لأنبوب شركة أعمال الخليج الدولية لصناعة الأنابيب والشركة الروسية (Pipe Industry L.L.C. (GIPI). وشركة عمان للاستثمارات العربية، ومؤسسة الخليج للاستثمار، وشركة بوسكو الكورية للفولاذ، ومجموعة أركان السعودية.

ومن الجذاب لرأس المال العربي، الاستثمار في البناء، فالأرباح من الاستثمارات في قطاع العقارات في روسيا هو أعلى بحوالي 2-3 مرات من المتوسط الأوروبي (متوسط الربح من المشروع على سوق البناء يصل إلى 15%).

والاستثمار في العقارات التجارية - فرصة أخرى لأصحاب رؤوس الأموال. فإن معظم شرائح أفاق الاستثمارات تكون في المحازن ومراكز التسوق الإقليمية. والقيمة الربحية من العقارات التجارية في المتوسط تبلغ 8-12%. اعتمادا على نوع (مراكز التسوق والمستودعات والمكاتب والفنادق). ومعدلات الحد الأدنى من الرسملة للعقارات التجارية في موسكو في بداية عام 2013 هي كما يلي: المكاتب - 8,0-8,5% لعقارات التجزئة - 9,0-9,5% منشآت التخزين أو مرافق الإنتاج - 11,5-12,0%. وفي سانت بطرسبرغ، قيمة هذا المؤشر مرتفعة بنسبة 50-100 نقطة أساسية. وفي مناطق أخرى من روسيا - بنسبة 150-200 نقطة أساسية. المستثمرين العرب، على الرغم من الفرص المالية العظيمة يعقدون برامج استثمار منخفضة المخاطر، والشفافية في الأصول السائلة مع تكاليف المعاملات منخفضة. وبالتالي فإن فئة A تناسب استراتيجيتهم. وعلى الرغم من أنه يتوقع أن ينخفض الاستثمار العقاري إلى 7.5 مليار دولار في العام 2013، مقارنة مع 8.7 مليار دولار في العام الماضي، لا يزال سوق العقارات جذابا جدا للاستثمار، بالإضافة إلى مستويروسيا يبقى متخلفا عن الدول الأوروبية عدة مرات.

وينبغي عند الاستثمار في روسيا، الأخذ بعين الاعتبار التفريق بين المناطق من حيث جاذبية الاستثمار والمخاطر. موسكو، منطقة موسكو وسانت بطرسبرغ لا تزال تعتبر الرائدة في إمكانات الاستثمار في 83 منطقة روسية، والمراكز العشرة

معدل الإمكانات		معدل الخطر	المنطقة (الإقليم الروسي)	الحصة في الإمكانات الروسي لعام 2012 %	تغير الحصة في العام 2011 مقارنة مع 2012
2012	2011				
1	1	10	موسكو	14,832	0,120
2	2	5	منطقة موسكو	6,249	0,061
3	3	4	سان بطرسبرغ	5,434	0,202
4	5	15	منطقة سفيردولوفسك	2,723	0,099
5	4	2	إقليم كراسنودار	2,654	0,106
6	7	7	جمهورية تارستان	2,521	0,133
7	6	46	إقليم كراسنويارسك	2,462	0,062
8	13	32	منطقة نيجيفورودسكايا	1,969	0,056
9	8	21	منطقة سامارا	1,930	0,075
10	9	14	جمهورية باشكيرستان	1,929	0,048

الأولى تشمل أيضا إقليم كراسنودار، ومنطقة سفيردولوفسك، ومنطقة سمارة، وأخرى. (راجع الجدول 1).

تنوع الاستثمارات كما في القطاعات والمناطق، وبالتالي توزيع المخاطر، هو نموذج صالح اليوم للشركات من الدول العربية. ومن الأمثلة الهامة في هذا الصدد، المجموعة الدولية من الشركات "ريادة" ومقرها في البحرين، والتي بدأت عددا من المشاريع في روسيا، وفي مجال اهتمام "مجموعة ريادة" تدخل مشاريع في مختلف مدن ومناطق روسيا: في بشكيريا، ساخالين، إنغوشيا، بيرم، ايركوتسك، نوفوسيبيرسك وغيرها. كما أن المشاريع تطل مجالات الطاقة والبنية التحتية وصناعة المنسوجات والأثاث ومواد البناء والرعاية الصحية، وما إلى ذلك.

ووفقا لإدارة الشركة، فإن مناخ الاستثمار الحالي وحالة الاقتصاد الروسي لا تشكل عائقا أمام الخطط. فالظروف لإطلاق وتنفيذ المشاريع يتم تركيبها بشكل صحيح، وإيجاد الحلول التنظيمية لكل حالة على حدة، بالإضافة إلى المثابرة، والتركيز على المهام، والاستعداد للتكاليف المؤقتة، فهم السوق، والصناعة، والإنتاج واختيار شريك روسية ذو تجربة في المشاريع الدولية، يسهم أيضا في بداية ناجحة. ومن الأمور الواعدة جدا أيضا، التنفيذ المشترك لمشاريع الطاقة في بلدان ثالثة، ونقل التكنولوجيا، والوصول المشترك إلى الدراية الروسية في السوق الدولية.

من أجل تطوير الاقتصاد الروسي، هناك حاجة إلى بضع مئات من مليارات الدولارات سنويا. ولذلك، فإن الأولوية بالنسبة للبلد في هذه الشروط، هي تشجيع الاستثمار الأجنبي من خلال تحسين مناخ الاستثمار، وأحد من المخاطر، وتحسين صورة روسيا وربما إصلاح الاقتصاد.

والاستثمارات العربية مرغوب فيها للغاية وتأتي في الوقت المناسب، في المقابل فإن الاستثمارات العربية في السوق الروسية - هي فرصة إضافية لتنوع استثماراتهم، للوصول إلى سوق ضخمة جديدة، والوصول إلى التكنولوجيا، والعمالة الماهرة والموارد الطبيعية.

بسبب عيوب النظام المالي الذي يحمي للاستثمارات الأجنبية أكثر من المحلية. في العام الماضي تم إرسال إلى الخارج 149,9 مليار دولار من الاستثمارات الروسية. كانت رائدة في جذبها سويسرا (50,7 مليار دولار). النمسا (19,6 مليار) وقبرص (16,8 مليار دولار). وفي العام 2013، من غير المتوقع عودة رؤوس الأموال الروسية من قبرص. فالوضع في قبرص مان له تأثير سلبي على الطلب على الأصول الروسية من مديري القطاعات الاستثمارية في الأسواق العالمية والإقليمية. التي انخفضت خلال الشهر الماضي أكثر من ثلاثة أضعاف. ومن بداية العام تم تقديم 1.1 مليار دولار من الصناديق الموجهة لروسيا. لشراء 100% من أسهم روسنفت. شركة TNK-BP القابضة. الأمر الذي كان له أيضا تأثير سلبي على معنويات المستثمرين.

وفقا لوزير المالية انتون سيلوانوف. والذي خفضت وزارته توقعات نمو الناتج المحلي الإجمالي. والصناعة والاستثمار في الأصول الثابتة إلى 2.4% (من 3.6%) و 4.6 (من 6.5%). على التوالي. فإنه في خريف عام 2013 بتوقع حدوث ركود في البلاد.

الوضع الاقتصادي في البلاد في عام 2009. تضرر بشدة من جراء الأزمة المالية والاقتصادية العالمية. الركود والأزمة المالية المستمرة في الاتحاد الأوروبي أيضا لها أثر سلبي على التنمية الاقتصادية في روسيا. والاتحاد الأوروبي هو الشريك التجاري الرئيسي لروسيا. إذ تبلغ حصته 49.2% من قيمة التداول.

وتؤدي المشكلة التي لم تحل من تنوع الاقتصاد. ونتيجة لها. اعتماد روسيا على الظروف الاقتصادية الخارجية. إلى حقيقة أن الانخفاض في الأسعار العالمية للمواد الخام يؤثر تأثيرا مباشرا على اقتصاد البلاد. وهكذا. في الشهرين الأولين من عام 2013. أدى انخفاض الإيرادات من بيع صادرات الغاز الروسي إلى انخفاض الدخل من الصادرات. مقارنة مع نفس الفترة من عام 2012 للفترة يناير وفبراير من العام الحالي بنسبة 12.2%. لتصل إلى 11.9 مليار دولار. والنفط - بنسبة 4.9% لتصل إلى 28 مليار دولار والفحم - بنسبة 4% لتصل إلى 1,87 مليار دولار. ومن الواضح. أنه من غير الضروري اليوم الاعتماد على قطاع النفط والغاز كمحرك لنمو الناتج المحلي الإجمالي في الظروف الراهنة. إلى جانب أن ارتفاع أسعار الطاقة في العالم. لم يعد قادرا على إخفاء المشاكل الهيكلية للاقتصاد الروسي. الفساد. وعدم كفاية البنية التحتية. بما في ذلك المالية. وأوجه القصور في النظام القضائي - كل هذا له تأثير سلبي على مناخ الاستثمار. وفي الوقت نفسه نحن نشهد تطورات إيجابية طفيفة. إذ أن مرتبة روسيا في التقرير السنوي لسهولة ممارسة الأعمال التجارية في روسيا. والذي حدده البنك الدولي في عام 2013. ارتفعت إلى المرتبة 112 والتي كانت 120. من أصل 185 مرتبة.. وقد ارتفع روسيا في ترتيب الفساد في عام 2012 إلى المرتبة 133 بدلا من 143 في عام 2011. و154 في عام 2010.

وفي عام 2013. تعزز الحكومة رفع التصنيف السيادي لروسيا إلى مستوى "A" .. وفي هذا الاتجاه اتخذ بالفعل عدد من التدابير. بما في ذلك التوقيع على الوثيقة من قبل وزارة التنمية الاقتصادية الروسية وصندوق الأسهم الخاصة مع غولدمان ساكس. والتي تهدف إلى تحسين صورة الاستثمار في روسيا. وعلى الرغم من تدهور التوقعات الاقتصادية. لا تزال روسيا دولة غنية بالموارد الطبيعية مع السوق الداخلية الضخمة والجاذبة للمستثمرين.

الفرص للاستثمارات العربية

التعاون الاستثماري يمكن اعتباره اليوم أكثر الأشكال الواعدة للتنمية الاقتصادية في علاقات روسيا مع المنطقة العربية. والتكيز فقط على القدرات المالية لعدد من البلدان في المنطقة العربية لم يعد أمرا فعلا. إذ أن دهول الاقتصاد الروسي في نماذج رأس المال والمشاركة في خطط مبتكرة لتطوير وإدارة المناطق الاقتصادية الحرة. والموانئ. وبيع خبرته في مجال الطاقة البديلة. والتمويل. بما في ذلك الإسلامي. والتعليم .. هو أفضل بكثير.

وعلى المستوى الوطني. تبده صورة التوزيع القطاعي للاستثمارات الأجنبية المباشرة على النحو التالي. على رأس القطاعات الأكثر جاذبية للاستثمارات في العام 2012. كان قطاع التصنيع (49,2 مليار دولار). وفي المرتبة الثانية - القطاع المالي (43,4 مليار دولار). وفي قطاع التجارة تم استثمار 25,4 مليار دولار. وفي مجال إنتاج المواد الخام 18,2 مليار دولار.

واستثمارات محفظة الأوراق المالية في العام الماضي كانت على النحو التالي: بلغ إجمالي الاستثمارات في الأسهم والوحدات 1,53 مليار دولار وفي سندات الدين - 282 مليون دولار. ووزعت الاستثمارات الأجنبية الأخرى في العام 2012 على النحو التالي: بلغت الفروض التجارية 28 مليار دولار. والفروض الأخرى - 97,5 مليار دولار

وفي العام 2013. سوف يظل إقراض الأعمال الروسية ذات الصلة. أمرا فعلا. لذلك ينبغي للموارد المالية الغنية من الدول العربية. إبداء اهتمام بحقيقة أن الطلب على الائتمان في البلاد لا يزال مرتفعا. لذلك. فإن العمل بمخطط البنوك الغربية - ضخ أموال أرخص إلى السوق الروسية. وسحبها بقيمة أعلى سيكون وسيلة مربحة والأمثل.

لا يزال. لدى الجميع. بما في ذلك المستثمرين العرب. اهتمام خاص بالصناعات الاستراتيجية الروسية. مثل الطاقة النووية والفضاء. في عام 2012. قامت الشركة الروسية "Tekhnoexport" والكندية «Uranium One Inc» بالتعاقد على تحويل ومعالجة اليورانيوم الطبيعي إلى وقود نووي منخفض النخسب لأربع محطات للطاقة النووية في دولة الإمارات العربية المتحدة.

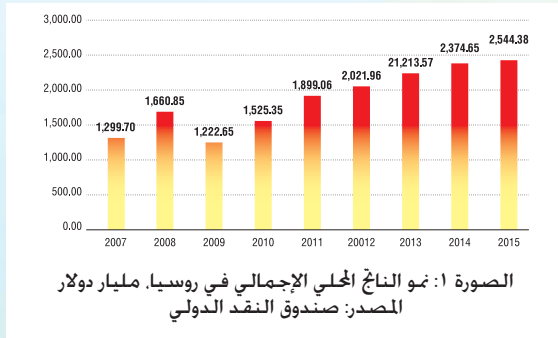
كما أن رأس المال العربي يبقى مهتما بالاستثمار في صناعة النفط والغاز التقليدية. وإذا كانت الاستثمارات في الإنتاج مكلفة جدا وعالية المخاطر. وفي نفس الوقت. فإن الاستثمار في تطوير وإنتاج النفط يجب ان يتمشى جنباً إلى جنب مع التقنيات التي تشارك في صناعات الخدمات أو ذات الصلة. فإنه من المفيد للغاية التعاون. حيث ان روسيا لا تزال لديها المزايا التكنولوجية والتطورات الخاصة في هذه الصناعات. وبالتالي. فإن الاستثمار في إنتاج المواد اللازمة لإنتاج أنابيب النفط والغاز. والمعدات الناقلة. وغيرها من المعدات ذات التقنية العالية. والطاقة التكنولوجية الوفيرة. وأنظمة الموجات فوق الصوتية وغيرها. ليست فقط مكاسب لرأس المال ولكن أيضا لها فوائد أخرى للبلدان المانحة - فهي جلب لأسواقها منتجات التكنولوجيا العالية وتنقل التكنولوجيا في حال إقامة مصنع جميع في المنطقة.

الدخول في الأعمال التجارية المبتكرة في أي من الصناعات (التكنولوجيا الحيوية. وتكنولوجيا المعلومات. والبرمجيات. والاتصالات. الخ) هي أمر مجدي للغاية للمستثمرين العرب. فالشركات الروسية المنتجة قادرة على المنافسة في مجال التنمية الجديدة. وإصدار الشهادات. وسحب المنتجات إلى الأسواق العالمية. وإقامة مشاريع مشتركة في هذه الحالة هو شكل أفضل بكثير من شراء مؤسسة كاملة. والجزء الأساسي من الشركة المبتكرة هو الموظفين. والشراكة تقل بشكل ملحوظ من خطر نقل الموظفين إلى المنافسين أو القائمين على رعايتهم في شركة تم إنشاؤها حديثا.

الاقتصاد الروسي اليوم وجاذبيته للمستثمرين الأجانب

ايرينا احمد زين أيدروس

في السنوات الخمس الماضية، نما الاقتصاد الروسي بوتيرة ثابتة. في الفترة 2007-2012، تم تسجيل أعلى معدل نمو للناتج المحلي الإجمالي. في 2007 - بنسبة 8.5%. في حين سجب العام 2009 انخفاضا في الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 7.8%. ومن العام 2010 إلى 2012، كان متوسط معدل النمو 4%. وفي عام 2013، سيبلغ معدل نمو الاقتصاد الروسي وفقا لتوقعات مختلفة من 3-3.7%. ويتوقع صندوق النقد الدولي استمرار اقتصاد روسيا في النمو في عام 2014، وبحلول عام 2015 سوف يتجاوز الناتج المحلي الإجمالي 2.5 تريليون دولار.



وتواصل البلاد على دينامية إيجابية في التجارة الخارجية، مع الحفاظ على الميزان التجاري الإيجابي. إذ جاوز حجم الصادرات الواردات في عام 2012 بمعدل 1.7 وبلغ 516,7 مليار دولار.

الصورة 1: نمو الناتج المحلي الإجمالي في روسيا. مليار دولار
المصدر: صندوق النقد الدولي



وعموما، شكلت عائدات التجارة الخارجية 7.9% من الناتج المحلي الإجمالي، ما يمثل حصة الأسد من الميزانية الاتحادية بمقدار 38.6%. وتتمثل أهم الصادرات كما كان من قبل في الوقود والطاقة، التي وصلت عائداتها إلى 366 مليار دولار، أو بزيادة 70% مقارنة مع 2011 بنسبة 4.4%. ومن المهم أن نلاحظ أن معدل النمو في حجم الصادرات من المواد الخام يتجاوز قيمة المؤشر نفسه. على سبيل المثال، في عام 2012 حصلت روسيا من صادرات النفط على عائدات بقيمة 181 مليار دولار. لاحظنا زيادة في الإيرادات بنسبة 5.3%، في حين أن زيادة حجم الصادرات بلغت نسبة 9.5% مقارنة مع 2011. وبلغت صادرات الغاز الطبيعي للدولة 58,5 مليار دولار. وبلغت نسبة نمو الإيرادات 7.7%. على الرغم من حقيقة أن حجم الصادرات الفعلي زاد بالمقارنة مع العام 2011 بنسبة 10.5%.

وفي حالة منتجات معالجة النفط والغاز في العام 2012، جرى ما يلي: من الناحية النقدية، فاقت عائدات الصادرات بشكل كبير معدل النمو من حيث القيمة الحقيقية. وبلغت الإيرادات من تصدير الغاز الطبيعي المسال 4,68 مليار دولار، وزيادة الإيرادات بنسبة 21% مع تقليل حجم الصادرات بنسبة 6%. وسجبت الإيرادات من الصادرات من المنتجات البترولية زيادة بلغت 103,43 مليار دولار، أو 12% في حين أن القيمة الحقيقية ما كانت سجلت 10.5%. ومن الواضح أنه في المستقبل القريب، ستخفض عائدات روسيا من بيع النفط الخام والمنتجات النفطية. وأول خطوة من نوعها، وفقا لتقديرات صندوق النقد الدولي، سوف تحدث في عام 2013، والتي سيكون بمثابة بداية لسلسلة من انخفاضات الدخل الروسي على هذه المادة. وفي عام 2015، سيبلغ الانخفاض 9% من مستوى عام 2012. ويتضح الاعتماد الحرج على عائدات النفط والغاز في الميزانية الاتحادية. ففي 2013-2015، سوف تسجل عائدات النفط والغاز مستوى 45% من إيرادات الموازنة. وفي حالة انخفاض متوسط السعر السنوي لنفط الأورال بمقدار دولار واحد، سينعكس هذا الأمر على عائدات النفط والغاز بأكثر من 1%.

خلال عام 2012 كانت هناك زيادة في الديون الخارجية للاتحاد الروسي، التي بلغت في 1 كانون الثاني/يناير 2013 631,8 مليار دولار أمريكي. والدين الوطني في هيكل الدين الخارجي الإجمالي للبلد ضئيل، إذ بلغ 63.8 مليار دولار، أو 10%. وسجل الدين الخارجي تزايدا سريعا في القطاع المصرفي، بزيادة بنسبة 24% لتصل إلى 201,6 مليار دولار من الديون، التي تراكمت في المقام الأول نظرا لنمو طلبات البنوك من معاملات الأوراق المالية على أساس العودة والقروض. في حين بلغت الديون الخارجية للقطاعات الأخرى في بداية العام الحالي 366,4 مليار دولار، أي أكثر من نصف الديون الإجمالية للبلاد. وبلغ حجم الاستثمارات الأجنبية المتراكمة في روسيا في نهاية 2012 حتى 362,4 مليار دولار، وهو أعلى بنسبة 4.4% من عام 2011.

وبلغ دخل الاقتصاد الروسي في العام الماضي 154,6 مليار دولار، مسجلا انخفاضا بنسبة 18.9% مقارنة معه في العام 2011.

وسجل التدفق الرئيسي للأموال الأجنبية من خلال التجارة والقروض الأخرى مبلغ 134,1 مليار دولار، والتي تمثل 87% والأسهم الخاصة - 12% (18.7 مليار دولار). واستثمارات المحفظة تكاد لا تذكر، إذ بلغت 1.2% أو 1.8 مليار دولار. أكبر المستثمرين في روسيا هي قبرص (76,7 مليار دولار)، وهولندا (61,5 مليار دولار)، لوكسمبورغ (42,8 مليار دولار)، ألمانيا، بريطانيا والصين وأيرلندا، واليابان، وجزر فيرجن الأمريكية. وتظهر جغرافيا الاستثمار الأجنبي إلى حد كبير أيضا عودة الأموال الروسية من خلال المراكز الخارجية إلى وطنهم. ويفضل رجال الأعمال الروس إجراء المعاملات المالية في الخارج.

مجلس الأعمال المغربي الروسي حسن السننيسي رئيس الجمعية المغربية للمصدرين رئيس مجلس الأعمال المغربي الروسي



ما رأيكم بخصوص الوضع الراهن للعلاقات المغربية الروسية الاقتصادية والتجارية، وما هي اتجاهات التعاون الثنائي الرئيسية في رأيكم؟

بعدما قاربت الثلاثة ملايين دولار، إن المبادلات التجارية المغربية الروسية تعرف تماسكا وتوطيدا تتم عنه الدينامية التي يحاول المتعاملون الاقتصاديون أن يعطوها وذلك لبناء أسس الثقة الكفيلة بالرفع من مستوى الأرقام إلى ما هو أرقى وأعلى.

وفي رأيي، من واجبنا كفاعلين في الحقل الاقتصادي أن نتوجه بنوع من الجرأة إلى قطاعات ما فتئت أدعو إلى سبر أغوارها. وهي الاستثمارات في السياحة وفي الطاقة بكل أنواعها وكذا العمل على خلق مصرف مغربي روسي بالدار البيضاء، ناهيك عن القطاعات المتداولة المعروفة.

من المعروف ان الإجتماع العاشر لمجلس الأعمال الروسي العربي جرى في الدار البيضاء في عام 2011 بنجاح وكنتم من منظمي هذه الفعالية بمساهمة مهمة. ما هي نتائج الاجتماع السابق في المغرب وما هي توقعاتكم من الاجتماع القادم في مدينة سانت بطرسبورغ؟

في الواقع كل هذه الاجتماعات هي أولا وقبل كل شيء بلورة لإرادة سياسة وطيدة في البلدين. تدرك كل الإدراك بأن الاتصال والاحتكاك المباشر هو الرافعة الأساسية لتوطيد العلاقات وللتعارف أكثر ولعرفة الميادين التي يمكن العمل فيها من أجل الدفع بحجم المبادلات كما قلت آنفا إلى الأعلى.

وطبعا كانت هناك لقاءات ثنائية، وكان هناك تعارف بين المفاوضين في البلدين. وهذا أدى في الواقع إلى وضع اللبنة الأولى لشركات مختلطة منها من بدأت بالعمل ومنها من نتمنى أن تبدأ في عملها في المدى القريب. واجتماع سان بطرسبورغ هو امتداد لهذه المبادرات.



ما هي النشاطات الرئيسية للشركات الروسية في المغرب وما هي المجالات التي يمكن ان تهتم بها المستثمرون الروس؟

النشاطات الرئيسية للشركات الروسية في المغرب بدأت منذ أواسط القرن الماضي ببناء محولات طاقة ضخمة وهمت قطاعات مختلفة كذلك أذكر على سبيل المثال الطرق السيارة، التعاون في ميدان غزو الفضاء، التكنولوجيا المتقدمة وغيرها.

وأكد أن الأصدقاء الروس يمكنهم أن يشتغلوا في كل المجالات بدون استثناء بحرية، إما بشراكة مع رساميل مغربية أو برساميل خارجية % 100.

والمغرب طبقا لتواجده الجغرافي في تلك النقطة الدائرة بين الشرق والغرب وبين الشمال والجنوب، يمكن من الاستفادة من هذا الوضع كقاعدة إقلاع و ربط بين المفاوضين الروس والأسواق الإفريقية على الأخص.

الجدير بالذكر ان الجناح المغربي في المعرض "أرابيا ايكسبو" في عام 2010 أصبح أكبر جناح المعرض. ما هي نتائج زيارة الوفد المغربي الى هذه الفعالية المهمة في جدول الأعمال الثنائي. وهل هذه المشاركة مفيدة للشركات المغربية الهادفة الى العمل مع الشركاء الروس؟

مرة أخرى، يمكن التأكيد بأن مثل هذه التظاهرات كفيلة بربط جسور التعارف والدفع بعجلة الشركات والمعاملات إلى الأمام.

طبعا هناك بعض العوائق التي اشترنا إليها في السابق وهي خد من فعالية هذه التظاهرات، وما دامت لم تؤخذ بعين الاعتبار فإن الشركات المغربية وحتى الشركات الروسية لن تستفيد بالقدر المطلوب.

وأعتقد أن على رأس هذه العوائق، التأشيرة المفروضة على المغاربة للولوج إلى الديار الروسية.

ومرة أخرى، أؤكد بأن على الأصدقاء الروس أن يفكروا في هذا المشكل الذي يحد من حرية التنقل للأشخاص.

نعرف ان مجلس الاعمال المغربي الروسي هو من أنشط المجالس الثنائية العاملة حاليا، ما هي نتائج عمل المجلس بالنسبة الى الشركات المغربية الهادفة الى العمل في الاسواق الخارجية وما هي آفاق التعاون الثنائي بين بلدينا الصديقين؟

والجلس في جانبه الروسي كمؤسسة يُنظر منها الكثير. ولهذا فالآفاق إيجابية بكل معنى الكلمة، وخاصة في هذه الظرفية التي تعيشها أوروبا بمشاكلها المالية والإقتصادية وجملة من الدول في الجنوب بحكم الحركات التي عرفتها مناطق متعددة في العالم وافريقيا والعالم العربي على الخصوص. في هذه الظرفية تصبح الآفاق بين بلدينا الصديقين واعدة أكثر فأكثر... والوقت لا يرحم. وما لم نقم به في مرحلة ما لا يمكن استدراكه في مرحلة مواتية.

مجلس الأعمال الروسي البحريني

جذب دولة البحرين، التي يحكمها نظام ليبرالي بالنسبة للأعمال، اهتمام الشركات الروسية التي تسعى إلى تعزيز وجودها في منطقة الخليج. وبهدف تعزيز التعاون الروسي البحريني تم في إطار الاجتماع المشترك السادس لمجلس الأعمال الروسي العربي في عام 2006 توقيع اتفاقية حول تأسيس مجلس الأعمال الروسي البحريني. وانتخب فلاديمير دميترييف، رئيس بنك الاقتصاد الخارجي الروسي "فينش إيكونوم بانك" رئيساً للجانب الروسي في المجلس.

وخلال سنوات عمل المجلس تم في إطاره مناقشة العديد من المشاريع الواعدة المقترحة من قبل الجانب البحريني بينها بيت تجارة روسي بالنامة وإنشاء بنك روسي عربي مقره البحرين ومصرف روسي بحريني إسلامي. أما الجانب الروسي فقد بذل كثار جهده من أجل استقطاب رجال الأعمال من الطرفين للتعاون في المجالات التي تم بحثها خلال محادثات على المستوى الحكومي، بينها:

- تحسين التوازن التجاري بين البلدين من خلال تنويع عمليات التصدير والاستيراد.
- زيادة الواردات من المنتجات الصناعية الروسية.
- إنشاء مؤسسات مشتركة لتحقيق المشاريع الاستثمارية المشتركة.

وفي الوقت الحالي يشير مجتمع الأعمال البحريني الى عدم وجود معلومات كافية عن قدرات سوق الاستثمار الروسية وأفاق الصادرات من المنتجات والتكنولوجيات الروسية. لذلك فان مجلس الأعمال الروسي البحريني يعمل كثيرا من أجل التغلب على فرق بين امكانيات التعامل الهائلة بين البلدين ونقص المعلومات الضرورية للبدء بالتعاون.

ونظرا للاهتمام الكبير الذي يظهر في سياق اللقاءات العديدة بين البلدين، لتعزيز العلاقات الثنائية، يتم التركيز على جذب إهتمام مجتمع الأعمال البحريني للسوق الروسية. ويعمل مجلس الأعمال الروسي البحريني في هذا السياق لدعم مصالح الشركات والمنظمات الروسية أعضاء المجلس في المنطقة وتوفير المساعدة العملية لهم.

ويعتبر مجلس الأعمال البحريني الروسي منصة ملائمة لهذا الغرض، بإجراء الاجتماعات المشتركة في روسيا والبحرين، وكذلك منتديات الأعمال، حيث تتاح الفرصة لأعضاء المجلس لعرض مشاريعهم.

وعقدت آخر الجلسات في النامنة في منتصف آذار/مارس من عام 2013. وتضمن الاجتماع عروضاً قدمها صندوق الاستثمار المباشر الروسي، ومجموعة شركات "زاغران ستروي". وقد تم تسليم الجانب البحريني مواد حول الشركات الروسية لتقديم أشكال إضافية من تعزيز التعاون. وتم الإعراب عن الاستعداد لإرسال مشاريع محددة للاستثمار المشترك في روسيا في مجال الاتصالات السلكية واللاسلكية، والرعاية الصحية، والبناء، والنقل، الخ. واتفقنا على مواصلة استكشاف فرص التعاون، بما في ذلك إشراك صناديق الاستثمار البحرينية ومؤسسة "ممتلكات" ومؤسسات مالية وصندوق التأمينات الاجتماعية ومجلس التنمية الاقتصادية. كما تم الاتفاق على تبادل المعلومات بشأن المناقصات والمشاريع.

وتم بذل الجهد الرئيسي من قبل مجلس الأعمال في العام 2012 للموافقة على تنظيم معرض صناعي تجاري روسي في مملكة البحرين، علما بان تمويل المعرض سيكون جزئياً من الميزانية الفدرالية الروسية.

وقد شددت البحرين على أنها يمكن أن تصبح "بوابة" للترويج للصادرات الصناعية الروسية في دول الخليج العربي، مع الأخذ في الاعتبار أن نظام السوق الحرة من الجمارك، يعمل بين الدول أعضاء مجلس التعاون الخليجي.

ومن أمثلة دعم مجلس الأعمال الروسي البحريني للنشاطات الاقتصادية المشتركة:

- من أجل تعزيز الصادرات الروسية وإقامة التعاون الاستثماري الروسي البحريني بين "فينش إيكونوم بانك" ومصرف التنمية البحريني وقعت مذكرة تعاون، كما تم تعزيز الشراكات بين المؤسسات الصغيرة والمتوسطة البلدين.
- أرسلت من الجانب البحريني العديد من العروض التجارية من الشركات الروسية، مثل "روسال" و"روستكنولوجيا" ومركز كيلديش للبحوث، وشركة "سويوز انتيلايت" وشركة جينيرال ساتيليت، و"تريكتور تكنولوجي" و"نانو تكنولوجيا"، و"مجموعة أكربول" ومركز الفنون "ليدوقايا ستوديا" وبيت التجارة "فيلان"، الذي يصدر المنتجات والتكنولوجيات الصناعية الروسية، بما في ذلك العناصر المتكبرة.
- في العام 2011، بدعم من "فينش إيكونوم بانك" تم توقيع عقد وكالة بين شركة "ستروماش" ومجموعة "الصحة"، حول تمثيل مصالح "ستروماش" في مملكة البحرين وتوزيع منتجاتها (معدات البناء الروسية) في المنطقة.
- في العام 2012، قدم مجلس الأعمال الروسي البحريني خدمات استشارية لشركة "ريادة موبيكون" البحرينية، بشأن الآليات المالية الممكنة لدعم مجموعة نشاطات "فينش إيكونوم بانك" التي تقوم بها الشركة من نقل معدات البناء الروسية إلى الخليج العربي.



مجلس الأعمال اللبناني الروسي جاك صراف رئيس مجلس الأعمال اللبناني الروسي رئيس مجموعة ماليا



ما رأيكم بخصوص الوضع الراهن للعلاقات اللبنانية الروسية في مجال الاقتصاد والتجارة والاستثمار؟
يتمتع لبنان وروسيا بعلاقات مميزة بشكل عام على مرّ السنوات المتلاحقة. فالعلاقات التجارية تتراوح بين الـ 500 ألف دولار ومليار دولار، وتتجه بشكل أساسي نحو تجارة المشتقات النفطية، وسلعاً من مواد الخام كالخشب والحديد. أما لبنان فيتم تصدير مشتقات التبغ والسلع الزراعية والمعلبات الغذائية.

لمعالجة هذا الوضع، يقوم مجلس رجال الأعمال اللبناني الروسي على تطوير العلاقات التجارية بين البلدين. وذلك عبر سلسلة خطوات كتفعيل مشاركة التجار والصناعيين والزراعيين اللبنانيين في معارض تقام في روسيا للتعريف على المنتجات اللبنانية. الأهم من هذه الخطوة هي تعريف الشركات الروسية بجودة المنتجات اللبنانية وصناعتها من خلال المعارض. وأيضاً عبر تكثيف زيارات رجال الأعمال بين البلدين. وذلك عبر مجلسي رجال الأعمال الروسي اللبناني واللبناني الروسي. وهذه الزيارات يمكن ان يعززها التواجد اللبناني في روسيا والروسي في لبنان من خلال الزيجات العديدة بين أبناء البلدين ما أوجد فئة جيد اللغتين الروسية واللبنانية التي تسهّل عملية التواصل.

ما هي الجهات التعاون الثنائي الرئيسية برأيكم؟

فضلاً عن تصدير السلع الغذائية اللبنانية الى روسيا، والمنتجات الزراعية، والمجوهرات والألبسة، نرى أن الجهات التعاون الثنائي الرئيسية يجب ان تكون في مجال الاستثمار. كما يمكن للسياحة أن تشكل التعاون الأكثر عمقاً ومتانة بين البلدين. فإن الروس مولعين بزيارة الأماكن التاريخية أو الدينية ولبنان غني بها وعلينا ان نحسن توظيفها والتسويق لها. لجذب السياح الروس. لاسيما وإن لبنان قادر على أن يكون وجهة سياحية مميزة بالنسبة إليهم. ومن هنا علينا أن نحث الشركات السياحية اللبنانية والروسية على العمل معاً. لوضع برامج وعروض سياحية. جذابة بالنسبة الى السياح الروسي. إن السياحة يمكن أن تكون مدخلاً لعلاقات تجارية أكثر متانة. فرجال الأعمال يحتاجون الى الاطلاع عن قرب على القدرات الصناعية والتجارية للدول التي يودون الاستثمار فيها. ولبنان يمثل بالنسبة إليهم نقطة انطلاق نحو الدول العربية. كما نود أن نشير إلى أهمية افتتاح فروع لمصارف لبنانية في روسيا ولمصارف روسية في لبنان ما يعزز سبل التعاون الثنائي بين البلدين.

ما هي النشاطات الرئيسية للشركات الروسية في لبنان وما هي المجالات التي يمكن أن يهتم بها المستثمرون الروس؟

ليس هناك من تواجد فعلي للشركات الروسية في لبنان. الأمر يقتصر فقط على المصرف الروسي Gazprom الذي افتتح مؤخراً في لبنان مصرفاً له. رغم أنه لم يقوم بأي نشاطات كثيرة. ولتكتمل هذه المبادرة المصرفية يجب أن يتم فتح مصرفاً لبنانياً في روسيا.

أما بخصوص المجالات التي يمكن أن تهتم بها الشركات الروسية، فيأتي النفط والغاز ليتصدر القائمة. لاسيما وان لبنان أصبح مؤخراً على خط القطع النفطي. وعلى لبنان الاستفادة من الخبرات العالية التي تتمتع بها الشركات الروسية في هذا المجال. كما أيضاً ما للشركات الروسية من خبرات في إنشاء السدود وتوليد الكهرباء. فهي فرصة ليصبح لدى الشركات الروسية تواجد فعلي في لبنان. إن الثقافة اللبنانية تتلاقى بشكل كبير مع نوعية عيش المواطن الروسي وثقافته. لذا فإن للمستثمرين الروس سوف يسهل عليهم العيش والاستثمار في لبنان والعكس صحيح. نظراً للتشابه الذي يربط البلدين جهة أسلوب العيش المشترك.

تأهلت الشركات الروسية الرائدة "روس نفط" و "لوك أويل" و"نوفاتيك" للمشاركة في جولة التراخيص الأولى للتنقيب عن النفط والغاز في الجرف البحري اللبناني. وكان إيجور سيتشين رئيس شركة "روس نفط" قد أعلن في وقت سابق عن التوصل إلى اتفاق مع شركة "إكسون موبيل" الأمريكية للعمل معاً في المياه الإقليمية اللبنانية. أما رئيس شركة "لوك أويل" وحيد ألكبيروف صرح بأن الشركة تعتزم المشاركة في كونسورتيوم مع شركة "توتال" الفرنسية. في حين شكلت شركة "نوفاتيك" لهذا الغرض ائتلافاً يضم مصرف "غازبروم بنك" الروسي.

هل من نتائج ملموسة لعمل مجلس الأعمال اللبناني الروسي؟

تأسس مجلس رجال الأعمال اللبناني الروسي في عام 2004. انتُخب رئيساً عن الجانب اللبناني. لكن الأحداث السياسية والأمنية التي عصفت بلبنان. أوقفت نشاطات العمل في المجلس حتى 2009 تاريخ انتخاب رئيس الجمهورية العماد ميشال سليمان. من بعدها قمنا بتفعيل المجلس من خلال الاجتماعات السنوية التي عقدت في العام 2012 في موسكو. وأحيينا الإتصالات التجارية بين لبنان وروسيا التي كانت قد توقفت منذ العام 1997. في شباط / فبراير 2013 جرى لقاء في بيروت مع رئيس الجانب الروسي لمجلس رجال الأعمال اللبناني الروسي على رأس وفد من رجال الأعمال الروس. وتم وضع خطة استراتيجية تهدف الى تعزيز التعاون الاقتصادي بين البلدين لجهة التجارة والاستثمار والسياحة أيضاً. كما تم الاتفاق على تعزيز سبل الاستثمار في منطقة Kaluga الروسية. كما نعمل حالياً على وضع خطة سياحية لتفعيل السياحة بين البلدين وقد بدأت بالفعل بعض الشركات السياحية الروسية واللبنانية على العمل معاً من أجل وضع برامج سياحية متبادلة.



مجلس الأعمال الروسي العراقي

في السنوات الأخيرة لوحظت زيادة حادة في نشاط الأعمال الروسي العراقي. في زمن الاتحاد السوفيتي، كان العراق واحدا من البلدان التي شارك الاتحاد السوفيتي بنشاط في إنشاء بنية تحتية وطنية له، وبناء المنشآت الصناعية. وفي الواقع الاقتصادي الجديد لا يزال العراق مهتما بدخول الشركات الروسية إلى السوق ومشاركتها في المشاريع والمناقصات المفتوحة. جنبا إلى جنب مع البلدان الأخرى التي تنشط في المنطقة العربية. وتتجلى مصلحة العراق في تكثيف الاتصالات مع روسيا من خلال حقيقة أن وفود عراقية تحضر بانتظام لإجراء محادثات في موسكو وغيرها من المدن. وقد شارك وفد برئاسة نائب رئيس وزراء العراق روز نوري شويش في حوار الأعمال "روسيا والعالم العربي". أي المنتدى الذي نظمه مجلس الأعمال الروسي العربي ووزارة التنمية الاقتصادية الروسية في إطار "منتدى سان بطرسبرغ الاقتصادي الدولي 2012". كما من المخطط أن يشارك وفد من رجال الأعمال الروس برعاية مجلس الأعمال الروسي العربي في فعاليات ومعارض في العراق في تشرين الأول/أكتوبر 2013.

من أجل إقامة ساحة اتصال دائم بين الطرفين الروسي والعراقي لمعالجة مسائل التعاون عقد مجلس الأعمال الروسي العربي وغرفة التجارة الروسية في كانون الأول/ديسمبر 2012 الاجتماع التنظيمي لمجلس الأعمال الروسي العراقي. وحضر هذا الحدث نائب رئيس غرفة التجارة الروسية جيورغي بتروف، ورئيس شركة "Bashneft" الكسندر كورسيك ورئيس القسم العراق والأردن في دائرة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بوزارة الخارجية الروسية رشيد إسماعيلوف وممثل وزارة التجارة العراقية ماجد عباس ومديرة مجلس الأعمال الروسي العربي تاتيانا غفيلافا وممثلو عدد من الشركات الروسية.

وافتح الفعالية وترأسها نائب رئيس الغرفة التجارية الصناعية الروسية جيورغي بتروف. وفي كلمته الافتتاحية، أعرب عن أمله في أن مجلس الأعمال الروسي العراقي سيكون أداة فعالة لتعزيز العلاقات التجارية الثنائية الروسية العراقية. ووفقا لبتروف، فإن تطوير صناعة النفط في البلاد يعتبر في الوقت الحالي مجالا واعدا للتعاون. بالإضافة إلى المشاركة في مشاريع البناء والطاقة الكهربائية وغيرها من الصناعات. كما أن اللجنة الحكومية الدولية الروسية العراقية المشتركة للتعاون التجاري والاقتصادي والعلمي التقني ستأخذ نتائج عمل المجلس بعين الاعتبار وستستفيد من نجاحات عمله.



وأشار ممثل وزارة التجارة العراقية ماجد عباس خلال اللقاء إلى الاهتمام الكبير من العراق بالتعاون بشكل وثيق مع روسيا. ورغم حقيقة أن البلد يمر بفترة صعبة فإن العراق يهتم باستعادة وتطوير الاقتصاد الوطني. وبالتالي المساعدة والخبرة من رجال الأعمال الروس يمكن استخدامها في إعادة إعمار البنية التحتية للبلاد. ومختلف فروع الصناعة والزراعة وتطوير قطاع الاتصالات السلكية واللاسلكية، وما إلى ذلك. ووفقا لعباس، ينبغي لمجلس الأعمال الروسي العراقي أن يساهم بشكل فعال في تعزيز وتطوير العلاقات متبادلة المنفعة.

من جانبها أشارت مديرة مجلس الأعمال الروسي العربي تاتيانا غفيلافا إلى أهمية العلاقات الروسية العراقية الثنائية مؤكدة أنه في العام 2012 عقد في موسكو اجتماع عمل بين رجال الأعمال العراقيين والروس. حيث تمت إقامة علاقات عمل. وتمت مديرة مجلس الأعمال الروسي العربي النجاح للحاضرين في مواصلة تعزيز الحوار التجاري بين روسيا والعراق.

هذا وقد أجريت في إطار الاجتماع التنظيمي انتخابات لاختيار رئيس الجانب الروسي في مجلس الأعمال الروسي العراقي. وحصل على المنصب رئيس شركة "Bashneft" الروسية النفطية الكسندر كورسيك، وانتخاب مدير عام شركة "Zagranstroy" سيرغي بوبلنيخوف نائبا لرئيس مجلس الأعمال.

وتوجه رئيس مجلس الأعمال الروسي العراقي المنتخب الكسندر كورسيك بكلمة قصيرة للجمهور عرض فيها رؤيته لتطوير التجارة الروسية العراقية والعلاقات الاقتصادية. وتولى زمام المبادرة لإنشاء قاعدة بيانات عن الفرص التجارية لجمع الأعمال في العراق كما عرض على المشاركين بمجلس الأعمال وضع قائمة من المشاريع المستقبلية للتعاون الثنائي.

مجالس الأعمال الثنائية: أداة فعالة في جدول الأعمال الروسي العربي

منذ لقاءات أولى لرجال الأعمال الروس والعرب عقدت تحت رعاية مجلس الأعمال الروسي العربي قبل 10 سنوات، شدد المشاركون على الحاجة إلى وجود نوادي أعمال لأصحاب المشاريع تهدف إلى معالجة قضايا في مجال التعاون الثنائي. وأدى النظر في هذه المسألة، مع المناقشة النشطة للمقترحات من الجانب العربي والروسي إلى خلق مجالس الأعمال الثنائية بين روسيا و 16 دولة عربية، في إطار مجلس الأعمال العربي و تحت رعاية غرفة التجارة والصناعة الروسية.

ومجالس الأعمال الثنائية هي أداة هامة تهدف إلى حل مشاكل ملحة للتعاون ودعم المشاريع وخلق مجالات واعدة للتعاون وتوسيع الاتصالات التجارية. وتتكون المجالس هيكلية من الجانبين - الروسي الذي يضم ممثلين من دوائر الأعمال من روسيا الاتحادية مهتمين في توسيع اتصالات الشراكة مع بلد أو آخر في العالم العربي، والعربي - الذي يجمع بين رجال الأعمال والمستثمرين من أحد بلدان المنطقة. ويختار كل الجانب رئيساً ينسق أنشطة المجلس وتفاعله مع الأعضاء والشركاء ومجلس الأعمال الروسي العربي وغرف التجارة والصناعة في روسيا والعالم العربي، علاوة على حل المسائل التنظيمية. وتعد اجتماعات مشتركة بين الجزئين الروسي والعربي من المجالس الثنائية في إطار. كما تعقد جلسات مجلس الأعمال الروسي العربي بانتظام في روسيا والبلدان العربية.

من أجل تحديث جدول الأعمال لعدد من مجالس الأعمال الثنائية، يقترح مجلس الأعمال الروسي العربي لمناصب رئاسة الجوانب الروسية من المجالس، ممثلي الشركات الروسية الكبرى، من أجل التفاعل بنشاط مع الشركاء العرب. وحصل هذا الأمر على تأييد الجانب العربي، الذي عرض توفير المستوى المناسب من المشاركة في أنشطة المجالس الثنائية ومشاركتهم في المشاريع الثنائية في المستقبل.

مجلس الأعمال الروسي الجزائري

ونظراً لأهمية التعاون مع الجزائر في جدول الأعمال الروسي العربي، والزيادة الملحوظة في الاتصالات التجارية بين رجال الأعمال من البلدين، خاصة بعد بدء مشروع أسبوع الأعمال الروسي في الجزائر، الذي يقام سنوياً في عاصمة الجزائر، استضافت موسكو في تشرين الأول/أكتوبر 2012، الاجتماع التنظيمي لمجلس الأعمال الروسي الجزائري والذي ناقش آفاق العلاقات الاقتصادية والتجارية الروسية الجزائرية في المرحلة الحالية، وحضره نائب رئيس غرفة التجارة الروسية غيورغي بتروف، ومديرة مجلس الأعمال الروسي العربي تاتيانا غفيلافا، وسفير الجزائر لدى روسيا الاتحادية إسماعيل شرقي، ويمثلون عن وزارة الخارجية الروسية ووزارة التنمية الاقتصادية. ومثل مجتمع الأعمال من قبل شركات مثل "أورال فاغون زافود" و"Uraltrak" وشركة "نظم المعلومات الهندسة الإذاعة" والمؤسسة المصرفية العربية المحدودة وشركة الصناعات العسكرية وشركة "مصنع الجرارات" وشركة "Tekhnopromexport" و"إيليوشن فينانس"، و"زاغرانستروي" و"بورسيرفيس" وشركة "سوليف" وشركة الخطوط الجوية الجزائرية.

وكان منسق الاجتماع، نائب رئيس الغرفة التجارية الصناعية الروسية غيورغي بتروف، الذي قال للمشاركين في هذا الحدث أن الجزائر تعتبر من أكثر شركاء روسيا نشاطاً في شمال أفريقيا، والتجارة الثنائية في عام 2011، بلغت 2.5 مليار دولار، ومع ذلك، آفاق العمل المشترك بين الشركات الروسية والجزائرية، تشير إلى أن إمكانيات تطوير العلاقات لم تستنفذ بعد. وفي هذا الصدد، من الضروري إعادة تنظيم وتعزيز مجلس الأعمال الروسي الجزائري، الذي يجب أن يكون "أداة مؤنق بها لتعزيز مصالح الشركات الصغيرة والمتوسطة الروسية في السوق الجزائرية."

كما تطرق سفير الجزائر سماعيل شرقي في كلمته لمسألة تعميق التعاون الثنائي وعن جارب الأنشطة الثنائية والفائدة التي اتخذتها الأعمال لعرض السلع والخدمات الروسية في المجتمع الجزائري. وقد أشارت مديرة مجلس الأعمال الروسي العربي تاتيانا غفيلافا، إلى أنها دعت الشركات الروسية والجزائرية إلى مواصلة التعاون النشط وشكرت غرفة التجارة الروسية وسفارة الجزائر في موسكو لمواقفها السبقة بشأن هذه المسألة.

وخلال الاجتماع، تم انتخاب رئيس جديد لمجلس الأعمال الروسي الجزائري، واحتل المنصب المدير العام للشركة العلمية الإنتاجية "أورال فاغون زافود" أوليغ سينكو الذي قدم للمشاركين في الاجتماع برنامجاً طموحاً لتنمية مجلس الأعمال الروسي الجزائري، وأكد أن الآلات الروسية تظل قادرة على المنافسة في السوق الجزائري، الذي هو جزء لا يتجزأ من التنمية المحتملة للعلاقات بين بلدينا.





الأمر لم يختلف في معرض (أرابيا إكسبو 2010) من حيث التنظيم على أعلى مستويات وفي مركز المعارض الضخم نفسه. ناهيك بأن الاهتمام الرسمي الروسي والعربي تبلور بصورة أوسع في المعرض وكذلك الأمر بالنسبة لتزايد اهتمام قطاعي الأعمال في الجانبين لجهة المشاركة في أعمال معرض (أرابيا إكسبو 2010) الذي شاركت فيه 500 شركة ومؤسسة جاء 300 منها من مختلف الدول العربية بينما شاركت قرابة 200 شركة ومؤسسة من المدن والمقاطعات الروسية. أما الجديد في الدورة الثانية لمعرض (أرابيا إكسبو 2010) فكانت بمشاركة حوالي خمسين شركة من روسيا وعدد من الدول العربية.

جاءت الدورة الثانية لمعرض (أرابيا إكسبو) متزامنة مع اجتماع مجلس الأعمال الروسي-العربي الذي جرى خلاله بحث مختلف قضايا التعاون المشترك بين الجانبين. كما جرت على هامش المعرض لقاءات عدة ثنائية بين غرف تجارية روسية وغرف تجارة من بعض الدول العربية.

وَجَرِي الاستعدادات على قدم وساق لإقامة معرض أرابيا إكسبو 2013 الذي تم الاتفاق على إقامته خلال حوار الأعمال "روسيا والعالم العربي" في إطار منتدى سان بطرسبورج الاقتصادي الدولي. وتنتقل أعمال معرض (أرابيا إكسبو 2013) يوم 30 أيار/ مايو في مركز (لين إكسبو) للمعارض في مدينة بطرسبورج. المدينة الثانية الأكبر في روسيا بعد العاصمة موسكو والتي تشكل مركزا تجاريا واقتصاديا هاما في روسيا الاتحادية. مثلما تعتبر مركزا ثقافيا ومرآة تاريخية للحضارة الروسية على مدى العصور.

ومثلما كان في الدورات السابقة للمعرض ستشارك في أعمال دورته الحالية شركات من روسيا الاتحادية وأخرى من العالم العربي في ظل توقعات بأن يزيد عدد المشتركين العرب بصورة واضحة هذه المرة.

ويهدف المعرض إلى توسيع العلاقات التجارية-الاقتصادية بين روسيا والعالم العربي. وتقديم المساعدة للمشاركين في المعرض ببناء علاقات شراكة وتنظيم لقاءات ثنائية تمهد لبدء العمل المشترك بين الجانبين. وستشهد يوميات المعرض انعقاد الجلسة الدورية الحادية عشر لمجلس الأعمال الروسي-العربي. ومؤتمرات اقتصادية بمشاركة قطاعي الأعمال العربي والروسي. وبحضور الوزارات الروسية المهتمة بهذا الشأن. ودفع الاهتمام بالنجاح الذي حققه معرض أرابيا إكسبو عامي 2008 و 2010 شركات جديدة للاعراب عن رغبتها بالإفادة من المشاركة في أعماله سعيا لتعزيز التعاون التجاري مع قطاع الأعمال العربي.

يجسد (أرابيا إكسبو 2013) فرصة فريدة لتبادل الخبرات في تطوير الأعمال. ومساحة لتوسيع وتعزيز التعاون بين روسيا والعالم العربي. حرص المنظمون على أن يحقق المشاركون النتائج المتوخاة من مشاركتهم فيه. ولاشك بأن (أرابيا إكسبو) يتحول مع الوقت إلى عنصر رئيسي هام في تحويل الرغبات إلى أعمال. ذلك أنه يجمع مؤسسات وشركات عربية قد تكون محط اهتمام قطاع الأعمال الروسي. ويجمع على الجانب الآخر شركات ومؤسسات روسية قد تكون محط اهتمام قطاع الأعمال العربي. وضمن مساحة المعرض سيجد المشاركون والضيوف الكثير مما قد يتطلب منهم السفر لمسافات بعيدة كي يتعرفوا عليه. من هنا يكون (أرابيا إكسبو) الدرب الأقصر والأكثر سهولة لفتح المزيد من صفحات التعاون العربي-الروسي في التجارة والاقتصاد والمال وغيرها من مجالات ذات اهتمام مشترك.

طه عبد الواحد

www.arabia-expo.info



شكل معرض (أرابيا إكسبو) ،وما زال يشكل، مساحةً غنية جداً تساهم في منح مختلف مجالات التعاون الاقتصادي بين الجانبين العربي والروسي دفعة قوية للمضي قدماً في مشاريع مشتركة وفي استفادة كل طرف من قدرات الآخر. ذلك ان معرضاً مثل (أرابيا إكسبو) يُقام في المدن الروسية وتشارك فيه مؤسسات وشركات عربية إلى جانب مصانع ومؤسسات وشركات روسية عاملة في شتى المجالات يتحول إلى بطاقة تعريف واقعية وملموسة يتبادلها قطاع الأعمال العربي مع نظيره الروسي، وتساهم بصورة مباشرة في فتح الأبواب أمام الانتقال نحو العمل الثنائي المثمر.

ومن أهم أهداف المعرض إعادة بناء الروابط الاقتصادية في مجالات التعاون المتبادل المنفعة بين روسيا والدول العربية وتحديد مشاريع استثمارية مشتركة ومساعدة مشاركي المعرض في تنظيم لقاءات ثنائية ومباحثات من أجل تقديم منتجاتهم وخدماتهم وكذلك إقامة اتصالات وعلاقات بين اخادات رجال الأعمال الروسية والعربية والغرف التجارية الصناعية والهيئات التجارية والمالية على المستوى الإقليمي.

وقد تقرر إقامة معرض (أرابيا إكسبو) لأول مرة عام 2008 باتفاق بين الطرفين في مجلس الأعمال الروسي-العربي وقام الجانب الروسي بتنظيم الفعالية بشكل لبي طموحات الشركات العربية بدخول الأسواق الروسية للتعريف عن نفسها وطبيعة عملها ونشاطها التجاري والصناعي. وقد أثبتت مشاركة مئات الشركات والمؤسسات العربية في معرض (أرابيا إكسبو) في دورته الأولى عام 2008 فعالية مثل هذه النشاطات في خدمة الهدف الرئيسي منها، وهو في حالة (أرابيا إكسبو) ذات الهدف الذي تأسس المجلس لتحقيقه ألا وهو تعزيز التعاون بين قطاعي الأعمال في كل من روسيا والعالم العربي.

لأن (أرابيا إكسبو) جزء رئيسي من جهود روسية عربية مشتركة لتعزيز العلاقات بين الجانبين في مجال التجارة والأعمال إنطلقت الدورة الأولى لمعرض (أرابيا إكسبو) بالتزامن مع الاجتماع المشترك الثامن لمجلس الأعمال الروسي-العربي في مدينة موسكو يومي 22-23 تشرين الأول عام 2008، بمشاركة شخصيات رسمية رفيعة وأعضاء الوفود الممثلة للجانبين الروسية والعربي، وشاركت في المعرض شركات ومؤسسات من 14 دولة عربية إلى جانب شركات ومؤسسات من روسيا الاتحادية.

وجرت فعاليات المعرض بدعم كبير من الحكومة الروسية وبصورة رئيسة من وزارة الخارجية ووزارة التجارة والتنمية الاقتصادية إلى جانب دعم غرفة التجارة والصناعة الروسية والوكالة الفيدرالية لشؤون المياه وعدد من حكومات الأقاليم والدوائر الفيدرالية الروسية. أما الموقع الذي استضاف معرض (أرابيا إكسبو) الأول فكان مركز (كروكوس إكسبو) الأكبر والأحدث من بين المراكز الدولية للمعارض ويحتوي على مجمع كامل يتضمن صالات عرض وقاعات مؤتمرات وغرف محادثات ويتميز بنظامه الأمني وبنيتة التحتية.

وكان مهما ان يحظى المعرض برعاية مباشرة من جانب شخصيات مرموقة في روسيا مثل الأكاديمي والسياسي الخضرم يفغيني برماكوف الذي شغل منصب رئيس غرفة التجارة والصناعة في حينها، ووصفت وسائل إعلام عربية المعرض حينها بأضخم جمع أو لقاء اقتصادي عربي - روسي تشهده العاصمة موسكو، بينما وصفه غيورغي بيتروف نائب رئيس غرفة التجارة والصناعة الروسية بأنه شكل "منصة فعالة للتواصل النشط بين رجال الأعمال الروس والعرب". أما جمعة الفرجاني رئيس بعثة جامعة الدول العربية فقد عبر عن قناعته بأن معرض (أرابيا إكسبو- 2008) وفي دوراته اللاحقة سيخدم توسيع التعاون الروسي-العربي وتوسيع تواجد قطاع الأعمال الروسي في العالم العربي.



فعاليات الأسبوع في اجتماعات بحثت المصالح التجارية، حيث تمكنت الشركات الروسية المشاركة من مناقشة آفاق العمل مع الشركاء الجزائريين وتخطيط سبل التعاون.

وفي كلمته أمام المشاركين في "حوار الأعمال" أشاد مدير إدارة الاستثمار في وزارة الأعمال الصغيرة والمتوسطة ودعم الاستثمار، أيت رمضان، بجهود مجلس الأعمال الروسي العربي لتطوير العلاقات الثنائية، وأشار إلى أن مزاوله الأنشطة في هذا الشكل يؤدي إلى نتائج ملموسة وعملية. وتشهد الجمهورية الجزائرية افتتاح مكاتب للشركات الروسية المشاركة في المحافل الثنائية والمعارض. كما يتم عقد الاتفاقيات وبدء العمل الفعلي. وتعرف المشاركون أيضا عرض الوكالة الجزائرية الوطنية للاستثمار، والتقوا مع مثلي دوائر الأعمال في البلاد.

وشملت الزيارة مشاورات مع الوزارات والإدارات المعنية والمؤسسات العامة الجزائرية، ونوقشت التحضيرات لاتفاق بين حكومتنا روسيا والجزائر الذي سوف يسمح للشركات الروسية بالمشاركة في مشاريع البناء والبنية التحتية في الجزائر بشروط مواتية.

والجدير بالذكر ان السمة المشتركة الهامة لاقتصادات روسيا والجزائر هي قطاع النفط والغاز المتطور. وفي كلا البلدين تراكمت تجربة غنية وهناك حاجة على حد سواء للعمل في أسواق جديدة ونقل التكنولوجيات. ودعا رجال الأعمال والمسؤولون الجزائريون مرارا الشركات الروسية للعمل في صناعة خدمات حقول النفط والغاز.

في هذا السياق وبغية تعريف رجال الأعمال الروس بشكل كامل على آفاق مجال صناعة النفط والغاز في الجزائر، ينظم مجلس الأعمال العربي بانتظام رحلات للوفود. وفي عام 2013، زار وفد روسي برعاية المجلس المعرض الدولي الثالث للغاز والنفط في مدينة حاسي مسعود، التي تعتبر عاصمة النفط في هذا البلد الشمال أفريقي.

ويجمع المعرض الدولي كل عام المهنيين في صناعة النفط والغاز من جميع أنحاء العالم، ويوفر منبرا للاتصال المباشر والتبادل التكنولوجي. وهذه المرة، قدمت روسيا أمثلة من الآلات الصناعية والمعدات في جناح شركة "أورال فاغون زافود" بالمعرض، والتي يشغل مديرها العام أوليغ سينكو منصب عضو في المجلس التنسيقي لمجلس الأعمال الروسي العربي. وفي عام 2012 انتخب السيد سينكو رئيسا لمجلس الأعمال الروسي الجزائري. وقدم المعرض أيضا منتجات متخصصة من الشركة الروسية "تشيتر" - "مصانع الجارات"، التي نظمت عرضا لمنتجاتها وحلولها. كما قدم مجلس الأعمال الروسي العربي للمشاركين والضيوف في المعرض شركات مثل شركة "ويلان" العضو في المجلس وشركة "جيوفيزيكا" و"ساراتوف انيرغو كومبليكت".

بشكل عام، شارك في المعرض أكثر من 280 عارضا من 25 دولة. كما تمكنت الشركات الروسية من عقد لقاءات مع قادة شركات النفط والغاز في الجزائر لتوسيع قاعدة عملائها، والاستفادة من فرص الأعمال الجديدة، وعرض مبتكرات جديدة من منتجاتها، وإقامة اتصالات مع العملاء والشركاء المحتملين من الجزائر وبلدان أخرى في المنطقة.

هذا وقد شارك رجال الأعمال الروس خلال السنوات الماضية في الأحداث الأخرى ذات الصلة التي نظمت في الجزائر مثل معرض البناء "باتيماتيك" والمعرض الدولي للتقنيات الكهربائية، وصناعات الطاقة ونظم التشغيل الآلي الصناعي، وأخرى.

وخلال معرض "باتيماتيك" تم تنظيم جناح روسي متخصص، ومن خلاله تمكنت الشركات الروسية من التواصل مع الخبراء الجزائريين والأجانب، وتحديد سبل التعاون.

ويتم دعم جهود رجال الأعمال الروس لدخول السوق الجزائرية على المستوى الرسمي، ففي نهاية العام 2011، نوقشت الآفاق والصعوبات في التعاون في اجتماع لدوائر الأعمال الروسية مع وزير المالية الجزائري كرم جودي، نظمته غرفة التجارة في روسيا. كما تتم مناقشة إمكانية تشكيل كونسورتيوم من الشركات الروسية للعمل المشترك في الجزائر ودول شمال أفريقيا الأخرى في إطار التعاون الروسي الجزائري.

وبشكل عام، فإن قطاعي الأعمال الروسي والجزائري بحاجة إلى مواصلة وتطوير الاتصالات التجارية الثنائية وتعزيز التجارة والتبادل الثقافي واستخدام التفاعل المحتمل لصالح تطوير تقاليد الصداقة الروسية الجزائرية.



روسيا والجزائر: تراث من التعاون

الجزائر واحدة من الاقتصادات القليلة في شمال أفريقيا تشهد الاستقرار الاقتصادي والسياسي في ظل التغييرات الواسعة في العالم العربي. في هذا البلد يقدرون ويحترمون التراث والتقاليد التي بنيت خلال التعاون الاقتصادي والتجاري السوفيتي الجزائري. ويقومون بالكثير من أجل جذب رجال الأعمال والمستثمرين الروس للعمل في البلاد.

وتبدي الشركات الجزائرية اهتماما كبيرا بالتعاون مع الجهات الاقتصادية الروسية. وتفتح الخصائص الفريدة لاقتصاد البلاد وموقعها الجغرافي آفاقا واسعة للشركات الروسية. كما أن وجود عدد كبير من المتخصصين الذين تم تدريبهم في الاتحاد السوفيتي، والذين يدبرون الشركات ويشغلون مناصب رسمية، يساعد في التفاوض وفي حل الصعوبات الخاصة بالبحث عن الكوادر للمشاريع الثنائية. وجرى التأكيد على المواقف المشتركة للبلدين في عدد من القضايا الرئيسية للتعاون خلال اجتماع الرئيس الروسي ديمتري ميدفيديف والرئيس الجزائري عبد العزيز بوتفليقة في العام 2010. وخلال الزيارة التي قام بها الوفد الروسي الرسمي إلى الجزائر عقد مجلس الأعمال الروسي العربي أسبوع الأعمال الروسي الأول في الجزائر والذي أصبح حدثا سنويا. كما نظم المجلس معرض السلع والخدمات الروسية.

منذ ذلك الحين، تصل وفود رجال الأعمال الروس إلى العاصمة الجزائر سنويا. وعقد أسبوع الأعمال الروسي الثالث في الفترة 20-26 تشرين الأول/أكتوبر 2012، برعاية مجلس الأعمال الروسي العربي، وبدعم من الغرف التجارية من روسيا والجزائر. وكان على رأس الوفد الروسي النائب الأول لرئيس الوكالة الفدرالية للتشبيد والإسكان والمرافق (اللجنة الحكومية الروسية للمقاولات) إيليا بونوماروف.

علما بأن الاقتصاد الجزائري ينمو حاليا بوتيرة سريعة، ويتم في البلاد تنفيذ مشاريع البنية التحتية على نطاق واسع بتمويل من قبل الحكومة، كما أن العلاقات الروسية الجزائرية لها تاريخ طويل. ولذلك، فإن مجتمع الأعمال المحلي يرحب باهتمام الشركات الروسية في تنفيذ مشاريع مشتركة.

وفي العام 2012، وصل ضمن الوفد الروسي إلى الجزائر، ممثلو عدد من الشركات المهمة بنشاط في دخول أسواق المنطقة، منها "زاغرانستروي" و"تيخنو بروم اكسبورت" و"بور سيرفيس" و"إلبوشين فينانس"، ولجنة معرض "اكسبو 2020"، وصندوق "سكولكوفو"، وشركة STADA "بل غروب"، ومجموعة "Solev IFRS ASPETO" وشركة انتيخ "بيكور"، و"SMU 303"، وشركة "Vineta"، وغيرها.

وافتح برنامج الأسبوع الروسي بعقد "حوار الأعمال" الروسي الجزائري "أفاق التعاون"، وكذلك مشاركة الممثلين الروس في قمة الاستثمار الجزائري 2012، ومحادثات في عدد من الوزارات والشركات الحكومية. كما شارك رجال الأعمال ضمن



في كلمته. شكر رئيس مجلس الأعمال العربي الروسي فلاديمير يفتوشينكوف غرفة تجارة إمارة الشارقة على إتاحة الفرصة لاستخدامها كمنصة لتنظيم منتدى الأعمال. وأشار إلى أن دولة الإمارات العربية المتحدة حاليا. تعتبر "شريكا استراتيجيا للتعاون مع الدول العربية في الخليج". وهو موقف كرره في زيارته الأخيرة إلى موسكو ولي عهد أبوظبي ونائب القائد الأعلى للقوات المسلحة محمد بن زايد آل نهيان. وحاليا. كما أكد فلاديمير يفتوشينكوف. فإن العلاقات الروسية الإماراتية تشهد تطورا ليس فقط في المجالات التقليدية. ولكن أيضا في عدد من التوجهات الجديدة. وقال رئيس مجلس الأعمال. أنه "من دون الثقة المتبادلة. لا يمكن أن يكون هناك تطور ناجح للعلاقات التجارية". وبالتالي تنظيم منتديات الأعمال والاجتماعات. مثل الفعالية التي تجرى في دولة الإمارات العربية المتحدة. منتدى "روسيا - مجلس التعاون الخليجي" المهم للغاية.

من جانبه. أشار رئيس غرفة الشارقة للتجارة أحمد المدفع أن المنتدى يعقد في وقت تشهد فيه العلاقات بين بلدينا تطورا في عدد من المجالات. وأشاد بقرار تحرير المستثمرين من المؤسسات وصناديق الثروة السيادية من دولة الإمارات العربية المتحدة من الضرائب في روسيا. مشيرا إلى أن ذلك يعد مؤشرا إيجابيا لتطور العلاقات الاقتصادية بين بلدينا.

وفي حديثه في المنتدى. أشار نائب وزير التجارة الخارجية للإمارات العربية المتحدة عبد الله صالح بارتفاع مستوى التجارة المتبادلة. وأشار إلى أن روسيا الاتحادية هو الشريك المثالي لدول مجلس التعاون الخليجي. وذلك بفضل موقعه المميز في التكنولوجيا العالية. والموارد البشرية الماهرة والأسواق الواسعة مع القوة الشرائية العالية. وجود الموارد المعدنية الغنية.

وعقد المنتدى مناقشات المائدة المستديرة التي مسست قضايا التعاون الثنائي في مجالات مثل الطاقة والذرة السلمية. ومشاريع الاستثمار لتكتل موسكو. ومشاريع البنية التحتية. والتمويل. والخدمات اللوجستية. والسكك الحديدية. ومشاريع السياحة والضيافة. كما عقد اجتماع حول الأعمال النسائية وروح المبادرة. وتم عقد اجتماع مجلس الأعمال الروسي الإماراتي الثنائي. وخلالها تم طرح مقترحات بناءة لتطوير تبادل المعلومات بين دوائر الأعمال في روسيا والإمارات العربية المتحدة.



كما زار الوفد الروسي إمارة أبو ظبي حيث عقدت محادثات في عدد من الوزارات والإدارات. واستقبل الوفد الروسي الذي ضم مع ممثل حكومة موسكو فاليري بروخوروف. ومديرة مجلس الأعمال الروسي العربي تاتيانا غفيلافا. احد قادة غرفة أبوظبي للتجارة. وجرى اجتماع في صندوق الاستثمار "مبادلة". حيث تم بحث آفاق التعاون في تنفيذ المشاريع الكبرى في دولة الإمارات العربية المتحدة. ونظمت لأعضاء الوفد الروسي حفلات استقبال من قبل مجلس الأعمال الروسي العربي. ومجلس الأعمال الروسي في دبي والإمارات الشمالية. والشركة الإماراتية "شان".

وتم في 20 كانون الأول/ديسمبر 2012. عقد لقاء وزيرة التجارة الخارجية للإمارات العربية المتحدة الشبيخة لبنى القاسمي مع وفد من المسؤولين الروس ومجتمع الأعمال. وأشارت القاسمي إلى انه من خلال المناقشات التي جرت في إطار المنتدى قد تم تحقيق الكثير في مجال تطوير العلاقات بين روسيا ودول مجلس التعاون الخليجي... الإمارات العربية المتحدة تقدر حماس الوفد الروسي. الذي يناسب جميع قضايا التعاون التي تم حديدها في سياق الاجتماعات التي عقدت في هذه الأيام. وأشارت وزيرة التجارة الخارجية أيضا إلى أن الإمارات العربية المتحدة لديها إمكانيات هائلة للمستثمرين الروس في الطاقة والبنية التحتية والتمويل والسياحة - المجالات التي تزدهر بفضل الاستقرار السياسي والاقتصادي في دولة الإمارات العربية المتحدة. وأشارت إلى أن للشركات الإماراتية تفتح آفاقا جديدة للسوق الروسية. في مجالات مثل الضيافة. والعقارات. والنقل الجوي وتطوير البنية التحتية.

وحتت القاسمي رجال الأعمال الروس على تكثيف الزيارات إلى البلاد والمشاركة في المعارض التجارية المشتركة. وقالت انها قد أعربت عن اهتمام دولة الإمارات العربية المتحدة في توقيع المزيد من الاتفاقات الثنائية. التي من شأنها تسهيل التجارة والاستثمار بين بلدينا.

ومن جانبها. أكدت تاتيانا غفيلافا. مديرة مجلس الأعمال الروسي العربي. على الأهمية التي يوليها رجال الأعمال الروس لتطوير العلاقات مع دولة الإمارات العربية المتحدة. في ضوء نمو وإجازات اقتصادها ومناخ العمل الصحي بها. ودعت غفيلافا أيضا الشبيخة لبنى القاسمي للمشاركة في المعرض الروسي العربي "أرابيا اكسبو" مع وفد من رجال الأعمال الاماراتيين. مشيرة إلى أن رجال الأعمال الروس يبدون أعجابهم دائما بالتطور والتقدم الملاحظ في جميع مناطق الإمارات العربية المتحدة.

حقة جديدة من العلاقات بين روسيا والإمارات العربية المتحدة

استضافت دولة الإمارات العربية المتحدة منتدى "روسيا - الإمارات العربية المتحدة. روسيا - الخليج العربي" بالإضافة إلى معرض السلع والخدمات الروسية.

عقد أسبوع الأعمال الروسية في دولة الإمارات العربية المتحدة في الفترة بين 15 و20 كانون الأول/ديسمبر 2012 وكان المعرض الروسي الإماراتي للمنتجات والخدمات ومنتدى الأعمال "روسيا - الخليج العربي" أهم محاوره.

وعشية الافتتاح الرسمي لأنشطة أسبوع الأعمال، استقبل ولي عهد الشارقة الشيخ سلطان القاسمي رئيس الوفد الروسي رئيس مجلس الأعمال الروسي العربي رئيس مجلس إدارة شركة "سيستيم" القابضة فلاديمير يفتوشينكوف. وناقش الاجتماع العلاقات التجارية بين روسيا والإمارات العربية المتحدة، والحاجة لمزيد من التطوير مع تفعيل دور القطاع الخاص في مسارها، وناقش الجانبان سبل تشجيع تبادل المعلومات بين روسيا ودول مجلس التعاون الخليجي.

وتم افتتاح برنامج مثلي مجتمع الأعمال الروسي والمسؤولين في دولة الإمارات العربية المتحدة، بلقاء مع قيادة غرفة التجارة والصناعة من الشارقة. وقد مثل الجانب الروسي، وزير التنمية الاقتصادية والتجارة جمهورية الشيشان عبدول محمدوف، ورئيس قسم العلاقات الاقتصادية والدولية الخارجية في حكومة موسكو فاليري بروخوروف، ومثلو دوائر الأعمال الروسية من مناطق مختلفة. والتقى مندوبو روسيا المدير العام لغرفة الشارقة للتجارة حسين الحمودي. وخلال الاجتماع دعا ممثلو الغرفة التجارية الشركات الروسية للتعاون بنشاط أكبر مع زملائهم الإماراتيين. ووفقا للمحمودي، فإن العالم العربي يعرف روسيا جيدا، ولكنه لا يتصور جيدا مدى تطور الظروف الاجتماعية والاقتصادية الجديدة في البلد في السنوات الأخيرة. وفي هذا الصدد، فإنه من الضروري إيلاء اهتمام خاص لتطوير تبادل المعلومات والوعي لدى رجال الأعمال الإماراتيين حول الأعمال التجارية، والمناخ المالي والاستثماري في روسيا. وقدمت الشركات الروسية عرضا لعملها، والإنجازات العلمية والتقنية والمشاريع الواعدة في مختلف المجالات. وعقد الاجتماع في أجواء دافئة وودية، وأعرب الجانبان عن ثقتهم في استمرار هذه الاتصالات التجارية على أساس دائم.

وفي 17 كانون الأول/ديسمبر 2012 في الشارقة، عقدت جلسة عامة لمنتدى "روسيا - الإمارات العربية المتحدة. روسيا - الخليج العربي"، الذي نظمه مجلس الأعمال الروسي العربي، ومركز "اكسبو الشارقة" وغرفة التجارة والصناعة الروسية وشركة "أرابيا اكسبو". وتمثل الهدف الرئيسي للمنتدى، في إنشاء منصة فعالة ومتميزة للاتصال المباشر بين كبار المستثمرين والمؤسسات المالية الخاصة، وكبار المسؤولين الحكوميين ومثلي دوائر الأعمال من روسيا والإمارات العربية المتحدة ودول مجلس التعاون الخليجي.

وتم خلال المنتدى تنظيم معرض الإمارات العربية المتحدة وروسيا للمنتجات والخدمات، التي تطرحها حكومة موسكو وجمهورية الشيشان ومجلس الأعمال الروسي العربي، ومنظمة "سيدات الأعمال" وشركة GulfTainer، وشركة Crescent Petroleum، التي قامت برعاية هذا الحدث، فضلا عن عدد من الجهات الروسية والإماراتية الاقتصادية ووسائل الإعلام. وحضر حفل افتتاح المعرض رئيس مجلس الأعمال الروسي العربي فلاديمير يفتوشينكوف وولي عهد الشارقة الشيخ القاسمي. وخلال فعاليات أسبوع الأعمال الروسي الإماراتي، شهدت أجنحة الشركات المشاركة في المعرض محادثات مستمرة مع مثلي شركات من الشارقة والإمارات العربية المتحدة ودول أخرى مهتمة بإقامة شراكات مع زملاء من روسيا، في نفس الوقت شهد المعرض الروسي الإماراتي في مركز إكسبو الشارقة، فعاليات معرض "صنع في الشارقة"، الذي سمح للشركات العارضة من مناطق روسيا الاتحادية وإمارة الشارقة بالإطلاع المباشر على المنتجات والخدمات، وفحص عينات من المنتجات، وتبادل المعلومات ومقترحات الأعمال التجارية.

وحضر المنتدى العديد من وفود المسؤولين الروس ومثلي قطاع الأعمال، برئاسة رئيس مجلس الأعمال الروسي العربي فلاديمير يفتوشينكوف، كما ضم الوفد الروسي لحضور المنتدى، عددا من الوزراء من جمهورية الشيشان، ومثليين عن حكومة موسكو، وشركة "سيستيم" القابضة، ومنظمة "سيدات الأعمال"، واللجنة الأولمبية من روسيا، و"فينيش إيكونوم بانك"، والوكالة الدولية لجذب الاستثمار، وشركات "فولغوغراد نפט ماش"، وشركة "ترانسلاين" وشركة "ستارت" وشركة "زاغرانستروي" وشركة "الانتاج الصناعي العسكري" ومعرض "فاين آرت" وشركة "منتجات اللحوم"، وشركة "موسكو للسكك الحديدية" وصندوق الأسهم الروسية الخاصة، وشركة "موسفودوكانال" وغيرها. كما وأظهرت الجالية الروسية في الإمارات العربية المتحدة عن اهتمام كبير للمشاركة. وتم تنظيم المنتدى بمشاركة مجلس الأعمال الروسي في دبي والإمارات الشمالية.

وحضر المنتدى ممثلون كبار عن الجانبين العربي والإماراتي، وبدعوة من المنتدى حضر ضيوف الشرف، رئيس غرفة الشارقة للتجارة أحمد المدفع، ونائب وزير التجارة الخارجية للإمارات العربية المتحدة عبد الله صالح، ومدير شركة "نפט الهلال" عبد الله القاضي، ورئيس مجموعة "بالحفا" أحمد بالحفا، ورئيسة مجلس إدارة مجلس سيدات الأعمال من الإمارات العربية المتحدة فاطمة الجابر، ورئيس المجموعة الصناعية "العارض" صالح العاروض، والمدير التنفيذي لمجلس الاستثمار والتنمية في الشارقة "شروق" مروان السركال، وأعضاء في السلك الدبلوماسي.

وتم اتخاذ القرارات المهمة في إطار اجتماع مجلس الأعمال الروسي السعودي، الذي انعقد برئاسة سعادة السيدة تاتيانا غفيلافا، مديرة مجلس الأعمال الروسي العربي من الطرف الروسي وسعادة الأستاذ فهد الحمادي، رئيس مجموعة الشركات «الجزيرة». بعد مناقشة المسائل المختلفة للأجندة الثنائية الروسية السعودية توصل الطرفان إلى الاستنتاج أنه من أجل التنفيذ التطبيقي لفرص تطوير التعاون من الضروري اتخاذ بعض التدابير وبينها إنشاء الموقع الإلكتروني الروسي السعودي والمجلة الروسية السعودية المكرسين للتعاون التجاري الاقتصادي. وتنسيق عمل مجلس الأعمال الروسي السعودي مع اللجنة الروسية السعودية الحكومية المشتركة للتعاون التجاري الاقتصادي والعلمي الفني. وتنظيم نادي سيدات الأعمال الروسي السعودي في إطار مجلس الأعمال الروسي السعودي وتبادل الوفود والمشاركة في المشروعات الخاصة بتنظيم المعارض.

وتتميز اجتماع مجلس الأعمال الروسي المغربي بروح من الحوار المفتوح وتناول المسائل الحالية في التعاون التجاري الاقتصادي بين روسيا والمغرب، وضمت فعاليات التعريف بنشاطات الشركات الروسية والبحث في آفاق العمل المشترك. ورأس الاجتماع من الطرف المغربي سعادة الأستاذ حسن سنتسي، رئيس مجلس الأعمال الروسي المغربي وسعادة السيدة تاتيانا غفيلافا، مديرة مجلس الأعمال الروسي العربي من الطرف الروسي. واستمع الحاضرون إلى التقريرين الذين قدمهما سعادة الأستاذ بوريس بولوتين، السفير فوق العادة والمفوض لروسيا الاتحادية لدى المملكة المغربية، وسعادة الأستاذ عبد القادر لشهب، السفير فوق العادة والمفوض للمملكة المغربية لدى روسيا الاتحادية، والذين ضمنا تحليل الوضع الراهن في العلاقات الروسية المغربية وإمكانيات تطوير التعاون، والتسهيلات، وآليات التشجيع على مبادرات العاملين الاقتصاديين وتطوير العمل المشترك في الاتجاهات الواعدة، وطرح الطرف المغربي عددا من المسائل للمهمة مثل عملية منح تأشيرات الدخول الروسية لرجال الأعمال المغاربة، وإنشاء المؤسسات المالية المشتركة. ونوقش بشكل نشيط التعاون في مجال السياحة، والصناعة، والزراعة، وصيد الأسماك، والطب، والتعليم. وتم في الاجتماع طرح المقترح حول إدراج الآليات الفعالة مثل إنشاء الموقع الإلكتروني وإصدار المنشورات المكرسة للتعاون الثنائي إلى أجندة العمل المشترك. وتمت في إطار الاجتماع قراءة نص البرقية الموجهة إلى صاحب الجلالة الملك محمد السادس، ملك المملكة المغربية. واقترح الطرف الروسي تنظيم الاجتماع التالي لمجلس الأعمال الروسي المغربي في موسكو.

وقامت وسائل الإعلام من روسيا وبعض الدول العربية بالتغطية الإعلامية لنشاطات الجلسة الافتتاحية العامة في إطار الاجتماع العاشر اليوبيلي لمجلس الأعمال الروسي العربي، وورش العمل وفقا لاتجاهات التعاون. وأصبح جناح المعارض والخدمات الروسية أرضية جديدة لإجراء المحادثات الثنائية. وجذبت عينات المنتجات من التقنيات الروسية في مجال الهندسة الميكانيكية النقلية والخاصة بالطاقة، والصناعة الغذائية المعروضة في الستاندات أنظار ممثلي أوساط الأعمال العربية المتواجدين في الاجتماع الذين ناقشوا آفاق التعاون من خلال الحوار المباشر وفي ورش العمل.

وجرت في إطار الاجتماع المقابلات في الاتحاد العام لمقاولات المغرب والمركز الإسلامي لتنمية التجارة بالدار البيضاء. وتواصل تعرف أعضاء الوفد الروسي بالآثار والمعالم التاريخية والثقافية، وقدرة الأعمال للمغرب في إطار المقابلات الخارجية في الرباط ومراكش.

ونظمت فعاليات الاجتماع العاشر اليوبيلي لمجلس الأعمال الروسي العربي تحت رعاية الغرفة التجارية الصناعية لروسيا الاتحادية، والاتحاد العام لمقاولات المغرب، وجامعة الغرف المغربية للتجارة، والصناعة والخدمات، ووزارة التجارة الخارجية للمملكة المغربية، ووزارة الخارجية لروسيا الاتحادية، ووزارة التنمية الاقتصادية لروسيا الاتحادية، ووزارة العدل لروسيا الاتحادية، وسفارة المملكة المغربية لدى روسيا الاتحادية، وسفارة روسيا الاتحادية لدى المملكة المغربية، والقنصلية العامة لروسيا الاتحادية في الدار البيضاء، والتمثيلية التجارية لروسيا الاتحادية في المغرب.



والجدير بالذكر أن الاجتماع العاشر اليوبيلي لمجلس الأعمال الروسي العربي انعقد في المملكة المغربية. وبدل مدى استعداد المملكة لاستقبال الوفد الروسي وتنظيم الفعاليات على المستوى الرفيع إلى اهتمام أوساط أعمال المملكة الصديقة بالتطوير المستقر والمنتظم للعلاقات الثنائية مع النظراء الروس. وتتميز هذه المسؤولية والاستعداد للمضي قدما في التنفيذ التطبيقي لأغراض ومهام التعاون في ظروف التغيرات المعاصرة في العالم العربي بأهمية بارزة. ومن جهة أخرى، تستعد أوساط الأعمال الروسية الآن للعمل النشط في أسواق الأقطار العربية الأمر الذي يؤكد أنه سواء المستوى العالي للشركات المشاركة في الوفد الروسي في المغرب أو النتائج التطبيقية للمحادثات التي جرت في المغرب، ويؤشر التفاؤل في تقييم آفاق التعاون الروسي المغربي والروسي العربي في المرحلة الحالية إلى أن هذا التعاون سوف يستمر لصالح دولنا وشعبونا.



الاجتماع العاشر اليوبيلي لمجلس الأعمال الروسي العربي

لقد قام مجلس الأعمال الروسي العربي خلال 9 سنوات من نشاطاته بتنظيم 10 جلساته المشتركة في كل من روسيا ومصر ولبنان والسعودية والبحرين والمغرب بحيث جرت أعمال الجلسة اليوبيلية العاشرة في الدار البيضاء في الفترة ما بين 24 و26 مايو عام 2011م.

وتمت في إطار برنامج أعمال الاجتماع في الدار البيضاء الجلسة الافتتاحية العامة بمشاركة الوفود من روسيا. والمغرب. ولبنان. وفلسطين. وتونس. وسوريا. والمملكة العربية السعودية. وجرت ورش العمل المكرسة للبناء والمشروعات الخاصة بتطوير البنية التحتية وخدمات التجارة والسياحة. والاستثمار. وأيضا الصناعة الغذائية وصناعة الأسماك. وتنظيم المقابلة المنفصلة الخاصة بمسائل التعاون في قطاع الوقود والطاقة. وجرى مناقشة المسائل الملحة للأجندة الثنائية في إطار اجتماعي مجلس الأعمال الروسي السعودي ومجلس الأعمال الروسي المغربي. وكان المشاركون في الفعاليات. التي انعقدت في إطار اجتماع المجلس العاشر اليوبيلي وزوارها يتمتعون بإمكانية التعرف بالجناح الذي قدمت الشركات الروسية فيها بضائعها وخدماتها. وجرى المقابلات أيضا في المركز الجهوي للاستثمار في الرباط وغرفة التجارة والصناعة والخدمات بمراكش.

ودخل ممثلو أكبر الشركات الروسية وبينها مجموعة الشركات «زاغرانستروي». والشركة المساهمة المفتوحة «المكينات القوية». والشركة القابضة «مصانع الجرارات». والشركة «انترراوس». والشركة المساهمة المحدودة «الشركة العسكرية الإنتاجية». والشركة المساهمة المفتوحة «أتوم إنبرغو ماش». والشركة «كاس إنبرغو ستروي إنجنيرينغ». والشركة المساهمة المفتوحة «أم تي زي ترانس ماش». ومجموعة الشركات الزراعية «ريسورس». والمجموعة الاستشارية الدولية «KPMG» في قائمة أعضاء الوفد الروسي. وناقش ممثلو وزارة التنمية الاقتصادية لروسيا الاتحادية. ووزارة العدل لروسيا الاتحادية. وغرفة التسجيل الحكومية التابعة لوزارة العدل الروسية. وحكومة مقاطعة نيجني نوفغورود. الذين دخلوا قائمة المندوبين الروس. التدابير التطبيقية الهادفة إلى اجتياز الحواجز الموجودة في التجارة الثنائية.

وأصبحت الجلسة الافتتاحية العامة. التي جرت في يوم 24 مايو عام 2011م. فعالية رئيسية في أجندة الاجتماع العاشر اليوبيلي لمجلس الأعمال الروسي العربي. وشارك في الجلسة أكثر من 350 ممثل لأوساط الأعمال الروسية والمغربية والعربية.

وأصبح الأستاذ فهد باتي. مدير دار النشر المغربي «نوفيل تربيون» ذو النفوذ الكبير. وجرى في افتتاح الجلسة عرض الفيلم حول نشاطات مجلس الأعمال الروسي العربي. وألقى الكلمات كل من معالي الأستاذ عبد اللطيف معزوز. وسعادة الأستاذ إدريس حوات. رئيس الجامعة المغربية للتجارة. والصناعة. والخدمات. وسعادة الأستاذ محمد حوراني. رئيس الاتحاد العام لمقاولات المغرب. وسعادة الأستاذة تاتيانا غفيلافا. مديرة مجلس الأعمال الروسي العربي. وسعادة الأستاذ نيفن صيقللي. مطران فيلبّة. المعتمد البطركي الإنطاكي في موسكو لدى بطريرك موسكو وعموم روسيا. رئيس دير انطاكية في موسكو. وسعادة الأستاذ بويريس بولوتين. السفير المفوض وفوق العادة لروسيا الاتحادية لدى المملكة المغربية. وسعادة الأستاذ حسن سنتسي. رئيس مجلس الأعمال المغربي الروسي. وسعادة الأستاذ عبد الرحمن العطار. رئيس مجلس الأعمال الروسي السوري. وسعادة الأستاذ فهد الحمادي. رئيس وفد المملكة العربية السعودية. وسعادة الأستاذ عبد اللطيف البحراوي. رئيس جمعية الصداقة المغربية الروسية. وسعادة الأستاذ رشيد العربي. رئيس جمعية رجال الأعمال المغاربة في روسيا. وتم قراءة كلمات الترحيب نيابة عن معالي الدكتور فلاديمير يفتوشينكوف. رئيس مجلس الأعمال الروسي العربي. ومعالي الأستاذ عدنان القصار. رئيس الاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية. ومعالي الأستاذة إلفيرا نيبوولينا. وزيرة التنمية الاقتصادية لروسيا الاتحادية.

وجرى في إطار الاجتماع البحث في مكانة وأفاق العلاقات التجارية الاقتصادية الروسية العربية والروسية المغربية. وتم تبادل آراء الطرفين بخصوص استمرار تطوير العلاقات الموجودة وإنشاء وترويج وتنفيذ المشروعات الجديدة في مختلف مجالات التعاون وتبادل الخبرات. والتقنيات والمعلومات. وتم التركيز أكثر من مرة على أن روسيا في المرحلة الحالية تستعد لقبول الاستثمارات العربية ورجال الأعمال الروس يستعدون لتمويل المشاريع في أراضي الدول العربية. وبهذا الخصوص ينبغي بذل قصارى الجهود اللازمة لمواصلة التطور المنتظم للتعاون التجاري الاقتصادي. الذي يتأسس على الصلات القوية تاريخيا التي تربط بين روسيا والعالم العربي.

وتواصلت مناقشة المسائل الملحة للأجندة الثنائية في جلسات ورش العمل المكرسة لمختلف اتجاهات التعاون.





كلمة معالي الدكتور فلاديمير يفتوشنكوف، رئيس مجلس الأعمال الروسي العربي، رئيس مجلس إدارة شركة المساهمة المالية القابضة «سيستيما» إلى مشاركي الاجتماع الحادي عشر لمجلس الأعمال الروسي العربي والمعرض الدولي الثالث «أرابيا اكسبو 2013»

يسرني أن أرحب المشاركين والمنظمين والضيوف للاجتماع الحادي عشر لمجلس الأعمال الروسي العربي والمعرض الدولي الثالث «أرابيا اكسبو 2013». ويسعدني أن إقامة مثل هذه الفاعلية تصبح تقليداً. الأمر الذي يدل على النمو المستمر لحجم التعاون التجاري والاقتصادي والاستثماري والتبادل التجاري بين روسيا والبلدان العربية.

ويجدر بالذكر أن العمل الذي قام به مجلس الأعمال الروسي العربي خلال سنوات تعاونه مع شركائه العرب يؤتي ثماره. إذ أخذت تتطور العلاقات الثنائية يسارع التعاون في مختلف المجالات. بما فيها الهندسة الميكانيكية والنفط والغاز والسياحة والبنية التحتية والبناء والطاقة والزراعة والمعادن والتعامل الاستثماري والمصرفي والمجالات الأخرى.

إن خلق نقاط التوصل بين بلداننا ليس عملاً بسيطاً، إنما يستغرق وقتاً طويلاً وجهوداً ضخمة، ولكنه يعتبر حيويًا سواءً في تطوير الاقتصاد في بلدنا ولأعمال الصغيرة والمتوسطة أو لصالح القطاع العربي الخاص.

ويخلق الاجتماع الحادي عشر لمجلس الأعمال الروسي العربي والمعرض الدولي الثالث «أرابيا اكسبو 2013» قاعدة جيدة لتعزيز التعاون التجاري والاقتصادي والعلمي والتكنولوجي. ولكن المستوى الذي سيبلغه هذا التعاون في نهاية المطاف يعتمد على عمل الشركات نفسها، ولذلك أدعو ممثلي مجتمع الأعمال للانتقال من مرحلة المناقشة إلى مرحلة العمل التطبيقي.

وأعبر بصفتي الرئيس لمجلس الأعمال الروسي العربي عن استعدادي لتقديم الدعم والمساعدة الشاملة لأصحاب الأعمال الروس والعرب على تحقيق طموحاتهم.

فلاديمير يفتوشنكوف
رئيس مجلس الأعمال الروسي العربي



**كلمة معالي الأستاذ عدنان القصار
رئيس مجلس الاتحاد العام للغرف العربية
للمجلة بمناسبة الاجتماع الحادي عشر لمجلس الأعمال العربي الروسي
والمعرض الثالث لـ «آرابيا إكسبو»
في سان بطرسبورغ**

يطيب لي بدايةً أن أنوه بالعمل الجاد والنشاط الكبير الذي يقوم به مجلس الأعمال العربي الروسي منذ قيامه عام 2002، في سبيل تعزيز العلاقات الاقتصادية والتجارية بين روسيا الاتحادية والبلاد العربية. وإنما على ثقة من أن مجلس الأعمال العربي الروسي يوفر البيئة المناسبة للتفاعل بين القطاعين الخاص في روسيا والدول العربية. ولا شك أن تنظيم المعرض الاقتصادي العربي الثالث «ARABIA-EXPO» في مدينة سان بطرسبورغ التاريخية العريقة، والاجتماع الحادي عشر لمجلس الأعمال العربي الروسي خلال 30 أيار (مايو) ولغاية 1 حزيران (يونيو) 2013 يؤشر إلى أهمية توثيق العلاقات التجارية والاقتصادية العربية - الروسية والتعريف بالمنتجات والترويج للمشاريع المعروضة للاستثمار في كل من روسيا الاتحادية والعالم العربي. ولا شك بأن معرض آرابيا إكسبو يعتبر آلية فاعلة بين أصحاب الأعمال العرب ونظرائهم الروس في تنمية العلاقات، وأداة لتوسيع الاتصالات المتبادلة والمفيدة بين الجانبين، وتنشيط علاقات التعاون والشراكة بين رجال الأعمال ومجتمعات التجارة والاستثمار، وفتح آفاق جديدة خاصة وأن هناك إمكانيات وفرص واسعة من قبل الجانبين تساعد على بلوغ هذا الهدف.

ونأمل أن يحظى المعرض الثالث لـ «آرابيا إكسبو» بمشاركة واسعة من معظم الدول العربية والشركات والمؤسسات الروسية ذات الاهتمام، ليؤدي الهدف الذي يعقد من أجله وبما يعكس التطور الكبير الذي تشهده العلاقات التجارية والاقتصادية العربية الروسية في مختلف مجالات التعاون من تجارة وصناعة وزراعة وتكنولوجيا وسياحة ومصارف وطاقة ونقل، وكذلك تشجيع الاستثمارات المتبادلة في روسيا وفي البلاد العربية، وتحديد مشاريع استثمارية مشتركة واعدة، ومساعدة المشاركين في المعرض على ترويج وتسويق سلعهم وخدماتهم، وإقامة الاتصالات بين رجال الأعمال والشركات والمؤسسات في الدول العربية وروسيا الاتحادية.

ويذكر هنا أن المبادلات التجارية العربية الروسية شهدت تطوراً ملحوظاً في الفترة الأخيرة وشملت معظم الدول العربية. خصوصاً وأن هنالك فرصاً وإمكانيات كبيرة وهامة لزيادة حجم التجارة المتبادلة بين روسيا والعالم العربي والاستفادة من إمكانيات كبر السوق الروسي واستيعابه لحجم كبير من المنتجات، وجود الإمكانيات العلمية والتكنولوجية في روسيا التي ترحب بالاستثمارات العربية الكبيرة، وحاجة المنطقة العربية للاستثمار الأجنبي فيها خاصة في مشاريع البنى التحتية.

متمنياً لمجلس الأعمال العربي الروسي وللمعرض آرابيا إكسبو كل النجاح والتوفيق في تعزيز وتوطيد العلاقات الاقتصادية والتجارية بين روسيا والعالم العربي، وإقامة شراكة اقتصادية راسخة بين روسيا والدول العربية من خلال إنشاء المشروعات الإنتاجية المشتركة والاستثمار المتبادل للاستفادة من الفرص الواعدة المتاحة.

عدنان القصار

رئيس الجانب العربي لمجلس الأعمال العربي - الروسي
رئيس الاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية



كلمة ترحيب سعادة السيد سيرغي كاتيرين، رئيس الغرفة التجارية الصناعية لروسيا الاتحادية بالمشاركين في الاجتماع الـ11 لمجلس الأعمال الروسي العربي والمعرض الدولي الثالث «أرابيا إيكسبو»

أرحب نيابة عن الغرفة التجارية الصناعية لروسيا الاتحادية بالمشاركين في الاجتماع الـ11 لمجلس الأعمال الروسي العربي والمعرض الدولي الثالث «أرابيا إيكسبو».

ويعتبر العالم العربي شريكا تجاريا واقتصاديا مهما لروسيا. ويجري في الوقت الراهن توسيع الروابط التجارية وتعميق التعاون الاستثماري في مختلف مجالات الاقتصاد. غير أنه لم يتم انتهاز الفرص المتوفرة في مجال تعامل الأعمال بشكل كامل. ونرى آفاق جيدة في تنفيذ المشاريع المشتركة في المجالات التالية: قطاع الطاقة، بما فيه مسائل فعالية استخدام الطاقة، والهندسة الميكانيكية، وإنشاء صناعة التقنيات العالية، والاتصالات، والبناء، وتطوير البنية التحتية، والزراعة. ويعتبر تنشيط مشاركة الشركات الإقليمية الصغيرة والمتوسطة عاملا إضافيا لمواصلة تطوير العلاقات التجارية الاقتصادية بين روسيا والعالم العربي.

ويساهم مجلس الأعمال الروسي العربي مساهمة ملموسة في تعزيز التعاون الروسي العربي. ونظم مجلس الأعمال الروسي العربي منذ تأسيسه عددا كبيرا من المعارض والمؤتمرات والندوات بمشاركة رجال الأعمال الروس والعرب.

وسوف يساهم المعرض الدولي الثالث «أرابيا إيكسبو» الذي ينظمه مجلس الأعمال الروسي العربي بالدعم من الغرفة التجارية الصناعية لروسيا الاتحادية والاتحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية في إعطاء دفعة إضافية للتعاون في المجالات التقليدية وإيجاد الاتجاهات الجديدة للتعامل.

وأتمنى للمشاركين في الاجتماع الـ11 لمجلس الأعمال الروسي العربي والمعرض الدولي الثالث «أرابيا إيكسبو» عملا ناجحا والاتصالات المتبادلة المنفعة!

سيرغي كاتيرين.

رئيس الغرفة التجارية الصناعية لروسيا الاتحادية



**كلمة الترحيب لمعالي الممثل المفوض لرئيس روسيا الاتحادية
في المنطقة الفدرالية الشمالية الغربية
إلى ممثلي وضيوف الجلسة المشتركة الحادية عشر لمجلس الأعمال الروسي العربي
والمعرض الدولي الثالث «أرابيا اكسبو»**

قام مجلس الأعمال الروسي العربي أثناء السنوات العشر الأخيرة ولا يزال الآن بالمساهمة في تطوير التعاون التجاري والاقتصادي بين أوساط الأعمال الروسية والعربية. إن فرص تعاوننا في مجال الأعمال ومجال الثقافة كبيرة جداً. ولا سيما اليوم، عندما نواجه ضرورة إنجاز المهام الملحة مثل تشجيع النشاط الاستثماري والتطبيق المشترك لمشاريع كبيرة وإنشاء مؤسسات إنتاجية قادرة على المنافسة ومطلوبة في السوق العالمية.

وخل المنطقة الفدرالية الشمالية الغربية موقعاً جيوسياسياً فريداً، مما يمنحها إمكانيات واسعة لتطوير العلاقات الاقتصادية الخارجية بما يخدم إنشاء أقصر أنسب ممرات النقل في الاتجاه من الشمال إلى الجنوب.

واضافةً إلى ذلك تتيح الإمكانيات العلمية والتعليمية والتحديثية التي تتمتع بها المنطقة الفدرالية الشمالية الغربية فرصة لتوسيع التعامل في مجال الأعمال بين الشركات والمؤسسات التعليمية والثقافية لبلداننا.

إن عملية إقامة علاقات الشراكة الوثيقة بين روسيا والبلدان العربية حظى بأهمية كبيرة لضمان الاستقرار في المنطقة، كما تعتمد عليها بحد كبير النجاحات المتوقعة إنجازها في التعامل الاقتصادي والثقافي بين بلداننا.

ونأمل في أن تساهم فعاليات المعرض الدولي الثالث «أرابيا اكسبو» والجلسة المشتركة الحادية عشر لمجلس الأعمال الروسي العربي في توثيق العلاقات والتكامل الاقتصادي المشترك وحل القضايا التطبيقية وتعزيز التعاون المثمر.

الممثل المفوض
لرئيس روسيا الاتحادية
في المنطقة الفدرالية الشمالية الغربية
فلاديمير بولافين



مجلس الأعمال الروسي العربي الاجتماع الحادي عشر

حظى مجلس الأعمال الروسي العربي بسمعة أرضية هامة لاقامة الروابط المباشرة بين اوساط الأعمال في روسيا وبلدان العالم العربي... وفضلا بما في ذلك لنشاطات المجلس يجري توسيع تعاوننا التجاري والاقتصادي وتعزيز التعامل في مجال الزراعة والطاقة والتكنولوجيات الراقية والموارد المائية والمواصلات. والاتجاه الواعد للجهود هو مشاركة شركات روسية في تنفيذ برامج كبيرة خاصة بالبنية التحتية وتقنية المعلومات. علما باننا مهتمين بالاستثمارات الخارجية الى فروع الاقتصاد الوطني ذات قدرة تنافسية عالية.

معالي الوزير سيرغي لافروف
وزير الخارجية الروسي



إن التعاون بين روسيا والبلدان العربية من شأنه أن يتطور ليس فقط على المستوى الدولي بل وعلى مستوى البزنيس الخاص وعلى مستوى الأقاليم. ويؤدي كل الدورات الاقتصادية العالمية، التي تنتهي بالأزمة إلى دخول المستوى التكنولوجي الجديد. وينبغي أن يجري تعامل روسيا مع الدول العربية ليس فقط في مجال استخراج الخامات والوقود بل وفي مجال تطوير المشاريع الجديدة الخاصة بالتقنيات المتطورة والراقية.

دولة الأكاديمي
يفجيني برماكوف،
رئيس الغرفة التجارية الصناعية لروسيا الاتحادية
في الفترة ما بين 2001 و2011م.



مجلس الأعمال الروسي العربي الاجتماع الحادي عشر



نرى مهمتنا الرئيسية في الرفع من مستوى علاقات روسيا مع البلدان العربية وإعطاء ديناميكية إضافية للتعامل الاقتصادي. وأنا متأكد من أن المعرض «أرابيا إيكسبو» والمناقشات في مجلس الأعمال الروسي العربي سوف تساعد على توسيع الاتصالات المفيدة بين أوساط الأعمال. ورجال الأعمال والمنظمات، والبنزيس المتوسط والصغير. والتوصل إلى اتفاقات الأعمال الجديدة والاتفاقيات المتبادلة المنفعة.

فخامة الرئيس فلاديمير بوتين
رئيس روسيا الاتحادية



خلال فترة وجيزة نسبيا ساهم مجلس الأعمال الروسي العربي ومجالس الأعمال الثنائية العاملة تحت رعايته في تفعيل العلاقات الروسية العربية في المجالات التجارية والاقتصادية، والاستثمارية، والعلمية التقنية والانسانية. وتعزم روسيا على أن تستمر في توطيد علاقاتها مع العالم العربي بشكل نشيط ومنتظم من أجل ازدهار ورفاهية بلداننا وشعوبنا لصالح الاستقرار الإقليمي والعالمي.

فخامة السيد دميتري ميدفيدف،
رئيس حكومة روسيا الاتحادية



المنظمون



المشاركون في التنظيم



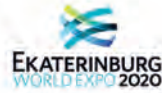
الناقل الرسمي



الراعي الرسمي



الراعي العام



الراعي البلايني



الداعمون



الشركاء





مجلس الأعمال الروسي العربي

الاجتماع الحادي عشر



سان بطرسبورغ
30 مايو - 1 يونيو 2013

مجلس الأعمال الروسي العربي

10 سنوات من العمل الفعال في سبيل تطوير وتوطيد علاقات الشراكة بين روسيا والعالم العربي



لقد تم تأسيس المجلس بناء على مبادرة الغرفة التجارية الصناعية لروسيا الاتحادية والائحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية ويتعاون مجلس الأعمال معهما تعاوناً عميقاً.

ويعتبر المجلس أيضاً آلية فعالة:

- لتوسيع مجالات الأعمال والتجارة والعلاقات الدولية النشيطة.
- تنظيم منتديات البنزيس ولقاءات الأعمال وورش العمل بمشاركة أقطاب أوساط الأعمال.
- توقيع العقود الجديدة ذات المنفعة المتبادلة.
- العمل المحترف من أجل تأمين الاتصال المباشر مع أوساط الأعمال العربية.
- تأسيس 16 مجلساً ثنائياً للأعمال.
- العلامة التجارية المعروفة في أوساط المجتمع. والسياسة والأعمال العربية



وبفضل جهود مجلس الأعمال ازداد حجم التبادل التجاري بين روسيا والبلدان العربية وتجاوز 10 مليارات دولار. إن مجلس الأعمال الروسي العربي هو البحث عن المشروعات المتبادلة المنفعة وتنفيذها. إن البنية التحتية لنشاطات إقامة المعارض والمؤتمرات التي تقدم للبنزيس الروسي فرصة للاتصال المباشر مع الشركاء العرب. وإنشاء المناخ المناسب للشركات الروسية في بيئة الأعمال العربية وتعزيز السمعة الإيجابية لروسيا في العالم العربي - هي الأهداف الرئيسية التي يقوم المجلس بتحقيقها منذ تأسيسه. ويهدف المشروع الرئيسي للمجلس. وهو تنظيم المعرض العربي في موسكو «أرابيا إيكسبو». إلى إنشاء أرضية جديدة لأن يتعرف رجال الأعمال الروس والعرب بعضهم البعض. وتبادل الآراء في المسائل الملحة الخاصة بشراكة الأعمال الحديثة. إن مجلس الأعمال الروسي العربي هو المثال الممتاز لتعامل أوساط الأعمال الروسية والعربية لصالح بلداننا وشعبنا.

يتألف مجلس الأعمال الروسي العربي من الناحية التنظيمية من القسمين الروسي والعربي الذين يرأسهما الرئيسان المناوبان. وتعتبر الغرفة التجارية الصناعية لروسيا الاتحادية مؤسساً للجانب الروسي في المجلس برئاسة دولة الأكاديمي يفغيني برماكوف. رئيس الغرفة. الذي لعب دوراً بارزاً في تأسيس المجلس.

وتم تأسيس الجانب الروسي في مجلس الأعمال الروسي العربي في أغسطس عام 2003م.

ويرأس الجانب الروسي معالي الدكتور فلاديمير يفتوشينكوف. رئيس مجلس الإدارة للشركة المساهمة المالية القابضة «سيسيتيما».

ومديرة المجلس - سعادة تاتيانا غفيلافا. رئيسة المؤسسة الاجتماعية لعموم روسيا «سيدات الأعمال»

وتم تأسيس الجانب العربي في المجلس في أكتوبر عام 2003م ورأسه:

في الفترة ما بين عام 2003م وعام 2004م - سعادة الأستاذ خالد أبو اسماعيل. رئيس الايحاد العام للغرف التجارية المصرية.

في الفترة ما بين عام 2005م وعام 2006م - معالي الأستاذ عدنان القصار. رئيس الايحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية.

في الفترة ما بين عام 2006م وعام 2007م - سعادة الأستاذ عبد الرحمن راشد الراشد. رئيس مجلس الغرف التجارية الصناعية السعودية.

في الفترة ما بين عام 2007م وعام 2008م - سعادة الأستاذ جهاد حسن بوكمال - الأمين المالي لغرفة تجارة وصناعة البحرين.

في الفترة ما بين عام 2011م وعام 2012م - سعادة الأستاذ إدريس حوات. رئيس جامعة الغرف المغربية للتجارة والصناعة والخدمات.

في الفترة ما بين عام 2012م وعام 2013م - معالي الأستاذ عدنان القصار. رئيس الايحاد العام لغرف التجارة والصناعة والزراعة للبلاد العربية.

أجاءات العمل الرئيسية لمجلس الأعمال الروسي العربي

- البحث الدقيق عن الشركاء والمساعدة في تطوير اتصالات البنزيس بين ممثلي البنزيس الكبير. والمتوسط. والصغير. وتنسيق نشاطاتهم.
- تنظيم الجلسات. والمقابلات. ومنتديات الأعمال. والمؤتمرات. وورش العمل في روسيا والدول العربية بمشاركة أقطاب أوساط الأعمال.
- تقديم المساعدة على إقامة الاتصالات المباشرة بين مؤسسات الأعمال الروسية والعربية.
- العمل في مجال دراسة المعلومات والتحليل والاستشارات.

ويعقد المجلس اجتماعاته المشتركة بشكل منتظم كل سنتين بالتناوب في روسيا والدول العربية من أجل البحث في المسائل الملحة المرتبطة بتطوير التعاون.

مجلس الأعمال الروسي العربي

Prechistenka St., Moscow, 119034, Russia 17/8/9

الهاتف والفاكس 0074957304123

عنوان البريد الإلكتروني rads@russarabbc.ru

الموقع www.russarabbc.com

